№ 21 (126), ЯНВАРЬ 2011г.
Универсальное издание
выходит 2 раза в месяц.
спецвыпуск по теме СТРОИТЕЛЬСТВО

ТОЧКА ОПОРЫ

В НОМЕРЕ ЧИТАЙТЕ:

РОСТ СПРОСА НА МЕТАЛЛ стр. 24

МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ НА СОВЕСТЬ стр. 26

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦЕМЕНТНОЙ ОТРАСЛИ стр. 14

СТРОИМ БИЗНЕС ДЛЯ БИЗНЕСА

На обложке:
Дмитрий Анатольевич ЛЕЙКО,
генеральный директор компании
«Строительные Технологии XXI век»

Компания «Строительные Технологии XXI век»
117405, г. Москва, ул. Дорожная, д. 60, корп. Б
тел.: 8 (495) 787 4913, 765 9374
e-mail: info@st-21.ru
www.st-21.ru

Подписка на московский деловой журнал «Точка опоры» принимается от компаний, организаций и частных лиц по всей территории России и СНГ. Основная часть тиража распространяется в Москве на ведущих отраслевых мероприятиях.

Каждый выпуск журнала «Точка опоры» является специализированным по одному из основных направлений деятельности, среди которых энергетика, нефть и газ, безопасность, автоматизация, связь, жилищно-коммунальное хозяйство и строительство.

Более подробную информацию о работе журнала можно получить на сайте **www.to-info.ru**

ТехноСервис
СЕРТИФИКАЦИЯ И ИСПЫТАНИЯ

www.tcsert.ru
тел: (495) 955 2828, 955 2859

Орган по сертификации «Техносервис» аккредитован в системе ГОСТ Р, «Мосстрой-сертификация» и на протяжении пяти лет оказывает широкий перечень услуг по оформлению сертификатов в различных сферах деятельности.

«Техносервис» сегодня – это штат высококвалифицированных сотрудников, богатая база нормативной документации, индивидуальный подход к каждому клиенту. Ряды постоянных клиентов, обслуживающихся в центре, регулярно пополняются.

Для удовлетворения растущих потребностей клиентов компания открыла ряд новых направлений в сфере защиты интеллектуальной собственности.

Время сертифицировать!
Время сертифицировать!

Регистрация товарного знака и регистрация торговой марки

Государственная регистрация товарного знака и торговой марки – этап многоступенчатый, требующий знания тонкостей и последовательности выполнения процедур, поэтому здесь потребуется помощь специалистов. Регистрация товарного знака является самой гарантированной защитой от его подделки или незаконного присвоения и становится залогом осуществления коммерческой деятельности без дополнительных рисков, связанных с использованием другими лицами результатов Вашего интеллектуального труда.

Регистрация патента

Права на интеллектуальную собственность охраняются, в частности, посредством патентного права, которое регулирует имущественные и связанные с ними личные неимущественные отношения, возникающие в связи с созданием и использованием изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Наличие патентов является веским аргументом патентообладателя в конкурентной борьбе.

СЕРТИФИКАЦИЯ ОТ «ТЕХНОСЕРВИС» НА «ОТЛИЧНО»!

Компания «Техносервис» оказывает услуги по регистрации товарного знака и получению патента на строительную продукцию, что позволяет закрепить инновации и произведения за их авторами и создателями, обеспечивает право собственности на объекты.

Компания «Техносервис»
115191, г. Москва, Холодильный пер., д. 3, корп. 1, стр. 8

тел: (495) 955 2828, 955 2859
факс: (495) 955 2859

e-mail: technoserti@gmail.com
www.tcsert.ru

СТРОИТЕЛЬНЫЕ ЛЕСА: ПРОФЕССИОНАЛИЗМ – ЭТО БЕЗОПАСНОСТЬ

Полная роботизация и автоматизация ряда технологий по производству строительных лесов проведена на заводе компании «Сталко групп»,

основным дистрибьютором которой является компания «Ринстрой» (www.rinstroy.ru). Замена ручного труда позволила добиться такого высокого качества выпускаемого оборудования, которое уверенно превосходит европейские аналоги. Теперь строительные леса могут подниматься до 110 метров, а передвижные вышки-туры – до 22 метров. Путь инновационного развития позволил компании «Ринстрой» создать 8 представительств в регионах России. За годы деятельности компании «Ринстрой» на различных строительных объектах не произошло ни одной аварии.

ЭФФЕКТ УПРАВЛЕНИЯ – НА МИЛЛИОН

Руководитель компании «Старинин и партнёры» предлагает предпринимателям… миллион рублей! За последние годы Юрий Геннадьевич Старинин изучил систему управления в сотнях компаний России и нашёл немало дыр, в которые утекает богатство, или возможностей, которыми практически никто не пользуется. По его расчётам получается, что среднестатистическая компания в Москве теряет никак не менее 1 млн. рублей. Свои семинары и тренинги Ю.Г. Старинин посвятил организации эффективных продаж и написал книгу, которую в качестве презента можно скачать с сайта. Методика чрезвычайно любопытна – попробуйте на собственной практике испытать современные технологии успешного бизнеса

НА ОБЪЕКТАХ КОМПАНИИ TRANSFIRE'S РИСК СВЕДЁН К НУЛЮ

«Современное здание должно быть оснащено новыми, технологичными, интеллектуальными системами управления и безопасности», – убеждён Иван Юрьевич Маненок, генеральный директор компании ООО «Transfire's» (www.transfires.com), специализирующейся на полном комплексе услуг по монтажу современных систем безопасности. Уровень защищённости объектов повышается в разы и значительно ниже становится стоимость систем противопожарной защиты. Компьютерному моделированию подлежит каждый риск, который может возникнуть… Точнее, уже не может возникнуть после выполнения всего комплекса работ. Вот почему молодая компания ООО «Transfire's» обретает всё новых и новых заказчиков, каждый из которых уверен: ЧП – не бывать!

Строительные материалы/поставки	стр.	2
Строительные материалы/нерудные материалы	стр.	6
Строительные материалы/отделочные материалы	стр.	8
Строительные материалы/конструкции	стр.	10
Строительные материалы/композитные материалы	стр.	12
Цементная торговая конференция	стр.	14
Строительная техника	стр.	16
Строительное оборудование	стр.	18
Жилищное строительство	стр.	19
Инженерные системы	стр.	20
Изоляция трубопроводов	стр.	21
Игровое оборудование	стр.	22
Светодиоды	стр.	23
Развитие рынка металла	стр.	24
Металлоконструкции	стр.	26
Септики	стр.	28
Выставочная деятельность	стр.	29
Строчные объявления	стр.	35
Календарь выставок	стр.	36

ЕСЛИ ПОРВЁТСЯ ТРУБОПРОВОД? ОН СТАНЕТ КРЕПЧЕ, ЧЕМ БЫЛ!

Проблема ремонта трубопровода стара как прошлый век, когда целые участки коммуникаций подлежали замене. А вот усиливающая композиционная муфта трубопроводов (УКМТ), изобретённая и запатентованная специалистами ООО «ПСО «Нефтегаздиагностика», практически полностью снимает головную боль с владельцев трубопроводных систем. Устройство, компенсируя внутреннее давление, позволяет производить ремонт аварийного участка с гарантированным качеством даже во время эксплуатации такого сложного устройства – подводного трубопровода. Специальный полимерный материал образует вместе с трубой монолитную стеклопластиковую армированную конструкцию.

СКОРАЯ ПОМОЩЬ СПАСЛА СТРОЙКУ ОТ УБЫТКОВ

На режим круглосуточного снабжения строительными материалами перешла компания ООО «Строительные Технологии XXI века». Действительно, иные поставщики подчас подводят заказчиков, а простой на строительной площадке – это нарушение технологий, строительного качества, прямой убыток для заказчика. Как свидетельствует статистика, доля экстремальных обращений всё же снижается, но «скорая помощь» на стройках актуальна до сих пор. Основой гарантированно чёткой работы является предварительная раскладка объекта на снабженческие технологии, представленные на сайте компании www.st-21.ru.

ПЕРЕХОД НА ГАЗОМОТОРЫ

С новым модельным рядом газомоторных грузовиков и автомобилей ОАО «Камаз» в Набережных Челнах ознакомилась делегация иранской компании Rakhsh Khodro Diesel Co, сообщает компания «Автоальянс». На сборочном производстве в Иране с 2007г. осуществляется сборка российской автомобильной техники по лицензии ОАО «Камаз». Иран входит в группу мировых лидеров по числу автомобилей, работающих на природном газе.

НОВЫЙ ФОРМАТ ОРГАНИЗАЦИИ БИЗНЕСА

В современных быстро меняющихся экономических условиях важно уметь перестраиваться и действовать в соответствии с потребностями сегодняшнего дня. Такие задачи стоят и перед участниками строительного рынка, что неизбежно порождает новые формы ведения бизнеса. Поэтому корреспондент журнала ТОЧКА ОПОРЫ попросила поделиться своим видением современной организации бизнес-процессов генерального директора компании «Строительные Технологии XXI век» Дмитрия Анатольевича ЛЕЙКО.

– Дмитрий Анатольевич, вы руководите компанией, которая носит громкое название, расскажите об основной концепции вашей деятельности.

– Любая компания, которая сейчас работает, имеет право называться компанией 21 века. Однако мы декларируем принципиально новый подход восприятия бизнеса.

Наша компания – это компания новой формации, специализирующаяся на управлении процессами в сфере строительства, ремонта и отделки недвижимости, призванными полностью поменять правила игры в данном сегменте строительного рынка и сломать стереотипы, сложившиеся ещё в советские времена. Главным принципом нашей работы является комплексный и индивидуальный подход к каждому заказчику. Компании, которые ещё не перестроились и работают по старинке, сталкиваются с такими трудностями, как неплатежи и несвоевременная сдача объекта. У них нет скорости, динамики, мобильности. Сейчас настали другие времена. Наша компания использует современные западные формулы ведения бизнеса, в основе которых лежит грамотный маркетинг, нацеленный на потребителя и позволяющий сохранить такие ценности восточной школы, как коллективизм, преданность делу, упорство, забота.

– Дмитрий Анатольевич, расскажите о том, как возникла компания.

– Компания «Строительные Технологии XXI век» была образована в марте 2007 года в результате слияния торговых домов двух крупных строительных организаций – ООО «ЭкоСтрой» и ООО «Новые Технологии». Объединение позволило наиболее эффективно использовать солидный опыт и свежий взгляд в решении вопросов, возникающих в процессе строительства. Кроме того, ООО «Строительные Технологии XXI век» стало правопреемником ООО «фирма Металлик», просуществовавшего на строительном рынке более 15 лет, специализируясь на кабельной продукции и светотехническом оборудовании.

– Какой сегмент рынка вам наиболее интересен сегодня и что планируете в ближайшей перспективе?

– Строительный рынок Москвы и Московской области принадлежит к устоявшимся отраслям российской промышленности с темпами роста около 11% в год. Наиболее активно развиваются малоэтажное жилищное строительство и производственно-промышленное строительство. Основное поле деятельности предприятия – это рынок производственно-промышленного строительства Москвы и области с перспективой освоения регионов. В планах на будущее, конечно же, – дальнейшее развитие и расширение своих позиций. В ближайшей перспективе собираемся открыть собственное производство опалубки.

– Что включает спектр услуг компании?

– Группировка товара, принятая в компании «Строительные Технологии XXI век», охватывает весь спектр строительных, отделочных и вспомогательных материалов и состоит из следующих товарных групп:
– основания и фундаменты зданий;
– несущие и ограждающие конструкции;
– металлопрокат и готовые металлоконструкции;
– изоляционные и кровельные материалы;
– отделочные материалы;
– инженерное оборудование;
– строительная техника и оборудование;
– объекты и конструкции.

Кроме того, своим заказчикам мы предлагаем консультации по наименованию, качеству и ценам всего ассортимента предлагаемых строительных и отделочных материалов и оборудования.

Важными звеньями в организации чёткой работы с заказчиком являются услуги логистики и инжиниринга:
– закупочная логистика (управление информационными и материальными потоками в процессе организации своевременных поставок строитель-

ных, отделочных и вспомогательных материалов в достаточном количестве при необходимом качестве по ценам производителя);
– транспортная логистика (организация экспедирования и своевременной доставки материалов и оборудования на объекты строительства);
– инжиниринг (определение характеристик требуемых материалов, выбор материалов с оптимальными параметрами, расчёт необходимого количества материалов);
– производственная логистика (расчёт, подготовка документации, закупка сырья и размещение заказов на производство для изготовления материалов, узлов и деталей конструкций по индивидуальным заказам).

– В чём особенности кадровой политики в вашей компании?

– У нас очень мобильный, дружный коллектив. В компании работают по большей части молодые специалисты, которые ещё не научились работать по-старому. С новыми сотрудниками мы проводим тренинги, обучаем современным формам работы. «Дух компании» держится на трёх китах: рост, справедливость и командный принцип. Каждому сотруднику создаются такие условия работы, при которых растёт не только материальный доход, но и профессиональный уровень.

– С какими трудностями вы сталкиваетесь?

– Наши трудности – это трудности наших заказчиков. Но, если серьёзно, то самая большая проблема в нашей работе – это непростая дорожная ситуация в Москве. Наши клиенты ждут от нас мобильности, которую мы им гарантируем, включая процессы поставки материалов. Эту проблему сейчас мы решаем за счёт круглосуточной работы без выходных и перерывов.

– Каковы особенности конкурентной политики вашей компании?

– На рынке Москвы и области много компаний, которые комплектуют крупные заказы по какому-то одному направлению: электрика, сантехника или отделочные материалы. Мы – единственная компания, которая поставляет необходимые материалы для всех этапов работы: от рытья котлована до сдачи объекта. Все задачи решаются в режиме реального времени усилиями всех отделов (логистики, снабжения, инженерного). Отличаются от других компаний наш подход и наше отношение к поставленной задаче, – даже если нашему клиенту понадобился 1 кг гвоздей и мешок цемента, то, в отличие от других компаний, мы выполним и такой заказ.

– Что является ценным для ваших заказчиков?

– В наше время актуальны партнёрские отношения, доверительные отношения с теми, кто доказал свою надёжность даже без подписания договоров и финансовых гарантий. Мы предлагаем своим партнёрам помощь на всех этапах работы, – от начального до конечного. Своим постоянным клиентам мы предоставляем отсрочку платежа, гарантируем качество строительных материалов и консультации по инженерным вопросам. Для обеспечения такого уровня сервиса наши сотрудники ежедневно перерабатывают огромный объём информации, благодаря чему всегда остаются во всеоружии.

– Как вам удаётся добиваться поставленных задач?

– Мы поставляем весь строительный материал по оптимальным ценам, не выше среднерыночных цен. Имеем огромное количество складских позиций по дилерским ценам. У нас заключены договора с заводами-производителями строительных материалов. Мы понимаем, что строители стремятся минимизировать расходы, в том числе и за счёт стройматериалов. Часто строители ориентируются на стандартную, давно используемую, как говорится, проверенную номенклатуру, мы же предлагаем новые материалы и альтернативную замену традиционно используемых. Технологии не стоят на месте, постоянно развиваются, благодаря чему и за меньшие деньги можно получить прекрасные аналоги существующих материалов, в том числе и отечественных производителей. В этом плане мы очень мобильны, рассматриваем любую заявку и предлагаем оптимальные решения. Однако хочу сделать акцент на том, что мы – не магазин и не занимаемся «однобокими» продажами, к нам не приезжают и не покупают материалы, мы их поставляем и решаем проблемы, связанные с поставками, по телефонному звонку.

Таким образом, благодаря системному подходу, логистике и инжинирингу в строительстве компания «Строительные технологии XXI век» с уверенностью смотрит в будущее, открыта для сотрудничества и построения новых перспективных отношений со всеми заинтересованными компаниями и организациями.

Собкор Татьяна КУРТЭКОВА

Компания «Строительные Технологии XXI век»
117405, г. Москва,
ул. Дорожная, д. 60, корп. Б
тел.: (495) 787 4913, 765 9374
e-mail: info@st-21.ru
www.st-21.ru

СТРОЙСБЫТ
стройматериалы

тел./факс: 8 (499) 558 0109
e-mail: info@stroysbit.ru

ООО «СтройСбыт» создано в 2008 году. Компания занимается поставками отделочных строительных материалов фирмы **BAUMIT**, клинкерной брусчатки и клинкерного фасадного кирпича немецкого завода **MUHR** и комплектацией объектов строительными материалами.

ПОСТАВКА ОТДЕЛОЧНЫХ СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ

ООО «СтройСбыт» является официальным дилером австрийской компании **BAUMIT**.
BAUMIT – европейская компания с хорошей репутацией – одна из немногих, чья продукция рекомендована к применению для ремонта и реставрации памятников архитектуры и исторических фасадов.

Представляемый комплекс отделочных строительных материалов (фасадные теплоизоляционные системы **BAUMIT** для утепления, защиты и отделки фасадов, а также системы для отделки стен из автоклавного газобетона без их дополнительного утепления):

- **штукатурки известково-трассовые и известковые, грунтовочные и накрывочные;**
- **шпаклёвки и затирки;**
- **санирующие штукатурки;**
- **наливные полы;**
- **специальные пропитки и грунтовки;**
- **краски для фасадов и интерьеров (известковые, силикатные, силиконовые, акриловые);**
- **нано-штукатурки и нано-краски.**

Нано-штукатурки и нано-краски

Baumit Nanopor – единственная в своем роде система против старения фасадов домов. С помощью нанотехнологии были разработаны декоративная штукатурка и декоративная краска, обладающие особыми свойствами поверхности, благодаря которым грязь не оседает на поверхности фасада и при этом используется очищающая сила природы. Под влиянием солнца, ветра, дождя и температурных колебаний удаляются даже незначительные налипшие частицы грязи, – они отслаиваются от фасада. Эти материалы содержат специальные нано-кристаллические добавки, благодаря которым обладают очень высокой паропроницаемостью, гидрофобностью и устойчивостью к загрязнениям.

Продукция **BAUMIT** прошла испытания в различных европейских испытательных центрах и сертифицирована по принятым в Европе нормам и стандартам, все материалы имеют российские сертификаты.

* Некоторые из представленных товаров не имеют аналогов на российском рынке.

С НАМИ СТРОИТЬ ЛЕГЧЕ!

ПОСТАВКА БРУСЧАТКИ И ФАСАДНОГО КИРПИЧА

Компания «СтройСбыт» осуществляет прямые поставки клинкерной брусчатки и клинкерного фасадного кирпича немецкого завода **MUHR.**
Кирпичная кладка из клинкерного кирпича имеет красивый внешний вид, не выгорает на солнце, не требует ремонта, покраски или защитных покрытий. Современные технологии позволяют производить кирпич не только в классическом, но и в состаренном стиле. Искусственно состаренный кирпич в настоящее время – самый популярный фасадный материал для коттеджного и малоэтажного строительства.
Клинкерная тротуарная брусчатка изготовлена из экологически чистой глины, высокая плотность материала достигнута с помощью вакуумного уплотнения. Брусчатка имеет противоскользящую поверхность, морозоустойчива, удерживает намного дольше солнечное тепло, чем бетон или камень.
Цена тротуарного и фасадного клинкера выгодно отличается от цен конкурентов, так как поставки осуществляются напрямую от завода-производителя.

КОМПЛЕКТАЦИЯ ОБЪЕКТОВ СТРОИТЕЛЬНЫМИ МАТЕРИАЛАМИ

- **Доставка строительных материалов согласно графику;**
- **Экстренная доставка строительных материалов;**
- **Широкий ассортимент поставляемых материалов (более 7 тысяч товарных позиций);**
- **Ответственность за сроки и качество поставляемого продукта;**
- **Гибкая система скидок и оптимальные цены для каждого заказчика;**
- **Прямые поставки с заводов-производителей;**
- **Возможность получения товарного кредита;**
- **Консультации опытных специалистов.**

Преимущества:
- **Экономия времени на поиск необходимых материалов;**
- **Снижение затрат на транспортные расходы;**
- **Расширенный ассортимент товаров различного качества и ценового диапазона;**
- **Экономия на дорогостоящих специалистах в области снабжения;**
- **Исключение «нецелевого» расходования средств;**
- **Экономия до 15 % от сметной стоимости затрат на строительные материалы.**

За время работы компания «СтройСбыт» зарекомендовала себя надёжным партнёром. Укомплектовано строительными материалами более 20 объектов недвижимости, общей площадью свыше 70 тыс. м^2 (многоэтажные жилые дома, торговые центры, складские комплексы, малоэтажные жилые дома и коттеджи, квартиры).

тел./факс: **8 (499) 558 0109** (многоканальный)
тел.: **8 (495) 386 8129**

www.stroysbit.ru

ООО «СтройСбыт» • 105082, Москва, ул. Дорожная, д. 60 Б • e-mail: info@stroysbit.ru

ПОСТАВКА НЕРУДНЫХ МАТЕРИАЛОВ

Трудно представить себе современное строительство без использования нерудных материалов. Щебень, гравий, песок, – данную продукцию применяли ещё наши предки, востребована она и сегодня, и вряд ли когда-либо потеряет свою актуальность, ведь заменить её невозможно практически ничем. Нерудные материалы применяются как в производстве строительных и отделочных материалов, так и для строительства, реконструкций, ремонта и содержания автомобильных дорог.

Ни для кого не секрет, что строительство любого объекта – это очень сложный процесс, в котором задействованы люди, техника и серьёзные финансовые средства. Этот процесс предполагает постоянное наличие строительных материалов в необходимом для ведения работ количестве. Чем оборачивается «простой» на объекте, знают все не понаслышке, поэтому так важно иметь дело с надёжными поставщиками строительных материалов.

ООО «Промтехноэкспертиза» работает на рынке нерудных строительных материалов с 2004 года, обладает огромным опытом сотрудничества с крупнооптовыми, а также с розничными потребителями. Партнёрами компании являются 17 производителей нерудных строительных материалов, расположенных на территории России. Потребителями готовой продукции являются крупнейшие заводы ЖБИ и ЖБК, БРУ, асфальтовые заводы, торговые дома. Среди них: ОАО «Северный порт», ОАО «Клинстройдеталь», ЗАО «ТИТАН-НЕРУД», ОАО «Кузнечевский КСКМ», ОАО «Трест Спецдорстрой», ОАО «ПКБ» Северодвинска, ООО «Дороги Балтики», ОАО «Завод ЖБИ-2», КОГУП «ДЭП №2» и др.

Партнёрами компании по развитию нерудного направления являются «НИИ Вибродиагностики» (неразрушающий контроль и безопасность в промышленности), Группа компаний ООО «МИАКОМ», ФГУНПП «Аэрогеология» (разведка и освоение месторождений нерудных материалов в России) и др.

ООО «Промтехноэкспертиза» специализируется на комплексном снабжении сыпучими строительными материалами (строительный камень, гравий, щебень, песчано-гравийная смесь, строительный песок) промышленных объектов Москвы, Санкт-Петербурга, Калининграда, Пскова, Нижнего Новгорода и ряда других городов Московской, Тверской, Ярославской, Костромской, Архангельской, Ленинградской, Калининградской, Нижегородской, Вологодской областей. Годовой объём продукции варьируется от 800 тыс. тонн.

Очень важным условием для высокого уровня организации поставок является наличие собственных сырьевых баз. Естественно, ООО «Промтехноэкспертиза» владеет такими ресурсами в полном объёме.

Сырьевая база в Республике Карелия:
– щебень гранитный, фракции 5-15, 5-10, 5-20, 20-40, 40-70, 25-60мм;
– гранитный отсев, фракции 0-5мм.
Калининградская область:
– щебень гравийный, фракции 3-15, 5-15, 5-20, 5-70, 20-70, 20-40, 40-70мм;
– гравий, фракции 3-15, 3-20, 5-20, 20-70мм;
– ЩГС 0-70мм;
– песок строительный средней крупности;
– песок строительный крупный;
– песок строительный мелкий;
– песок из отсевов дробления М-600;
– ЩПС 0-20, 0-40, 0-60, 0-70мм;
– песчаная смесь не сортированная;
– песок карьерный 2кл.

Архангельская область:
– кубовидный гранитный щебень для дорожного хозяйства, фракции 5-20, 20-40, 40-70, 20-70мм;
– гранитный отсев, фракции 0-5, 0-10мм.

За годы работы в компании накоплен большой опыт работы с комплексными поставками. Отлажены механизмы работ по раз-

личным логистическим схемам. Для доставки продукции контрагентам используется авто-транспорт, железнодорожный, водный транспорт, а также смешанные способы доставки, – ж/д – вода, ж/д – вода – авто. На севере Москвы работают перевалочные базы для разгрузки водным и железнодорожным транспортом. Производится поставка водным транспортом с разгрузкой кораблей на рейде. Предоставляются услуги по фрахту судов грузоподъёмностью от 2 000 до 5 000 тонн, а также услуги по доставке сыпучих материалов автотранспортом грузоподъёмностью от 10 до 36 тонн. Отгрузка щебня, песка и гравия железнодорожным сообщением осуществляется партиями от одного до двадцати вагонов в сутки; водным сообщением, – теплоходами грузоподъёмностью от 1 650 до 5 000 тонн с сырьевых баз республики Карелия, Архангельской, Ленинградской и Смоленской областей. Отгрузка щебня, строительного песка и гравия осуществляется автотранспортом со складов хранения в Калининградской области и в г. Москве (САО).

ООО «Промтехноэкспертиза» принимало участие в строительстве Приморской кольцевой дороги, ул. Гагарина в г. Калининграде, Московского проспекта в г. Калининграде, Окружной дороги в г. Советске Калининградской области, а также дорог микрорайона Сельма Калининградской области; участвовали в строительстве комплекса Москва-Сити, реконструкции Ленинградского шоссе, жилищном строительстве г. Москвы.

Работа на этих и других объектах ещё подчеркнула многие конкурентные преимущества компании ООО «Промтехноэкспертиза»:
– наличие собственных сырьевых баз;
– широкая география поставок;
– высокая квалификация специалистов;
– оперативность и индивидуальный подход к выполнению заказов;
– сертифицированность продукции;
– доступные цены и высокое качество поставляемой продукции;
– постоянное наличие всего ассортимента товара, представленного в коммерческом предложении;
– высокая скорость поставок, отработанная схема логистики.

Многие из перечисленных преимуществ, по мнению руководства ООО «Промтехноэкспертиза», можно скорее назвать основными принципами, только опираясь на которые, компания становится надёжным партнёром в строительном бизнесе.

Для удовлетворения растущих потребностей в своей продукции компания ООО «Промтехноэкспертиза» открыла две площадки для розничной торговли на севере Москвы.

ПРОМТЕХНОЭКСПЕРТИЗА

ООО «Промтехноэкспертиза»
127254, г. Москва,
Огородный пр-д, д. 14, оф. 507
тел./факс: 8 (495) 618 0050
коммерческий отдел : 8 (985) 644 7181
отдел реализации : 8 (915) 347 2343
e-mail: mts@pt-ex.ru
www.pt-ex.ru

КРАСИВЫМ ДОМАМ – КРАСИВЫЕ ЗАБОРЫ

Камень во все времена считался одним из лучших отделочных материалов при строительстве и ремонте. Стремление к применению экологически чистых материалов в отделке фасадов и интерьеров домов является эстетичным и престижным. В наше время это понятно каждому. Отсюда стремительный рост производства имитаций природных материалов по современным технологиям, воспроизводящих как физические свойства, так и декоративные качества натурального камня. В естественных условиях природа создавала камень миллиарды лет. Современное производство позволяет за минимально короткие сроки получать декоративный камень, обладающий свойствами натурального камня, а иногда их превосходящими.

Именно о современных возможностях использования искусственного декоративного камня корреспондент журнала ТОЧКА ОПОРЫ побеседовала с генеральным директором компании «МУЛЬТИСТОУН» Сергеем Алексеевичем НИКОНОВЫМ.

– Сергей Алексеевич, каковы основные направления деятельности ООО «МУЛЬТИСТОУН»?

– Основное направление деятельности- это разработка технологии, организация производства, изготовление новых видов фасадных декоративных изделий, облицовочных материалов, малых архитектурных форм из бетона для наружных и внутренних работ, ландшафтного дизайна, благоустройства территории.

На этот рынок мы пришли в 1997 году, и практически были одними из первых, кто освоил производство декоративного облицовочного камня в России, на сегодняшний день с успехом вытеснившего импортные аналоги с нашего рынка, и продолжаем развивать это направление до сих пор. Постепенно, по мере появления на рынке соответствующих материалов, освоили изготовление мягких полиуретановых форм для отливки декоративных изделий из бетона, которые используем сами, а также изготавливаем на заказ.

Сегодня одной из новых и очень перспективной нашей разработкой мы считаем производство декоративных бетонных блоков, предназначенных для создания разного рода ограждающих конструкций: заборы, столбы, подпорные стены, облицовка зданий и сооружений, как при малоэтажном, так и при высотном строительстве.

– Чем декоративные блоки принципиально отличаются от колотых бетонных блоков, представленных в достаточном количестве на рынке нашей страны?

– Основное отличие обусловлено тем, что у колотых блоков вообще другая технология производства. Колотый блок производится методом вибропрессования, – изготавливается большой блок и потом колется пополам, создавая достаточно однообразную фактуру и ограниченную цветовую гамму.

За основу конструкции нашего блока взята конструкция блока из туфа в старинной армянской кладке, которая столетиями обеспечивает не только прочность, но и сейсмическую устойчивость строений.

Наличие всего трёх конструктивных типов: линейный блок, угловатый блок, блок для столбов – позволяют создавать ограждающие конструкции различных видов: прямые, ломаные, со столбами и без столбов на длинных пролётах, различной фактуры и цветовой гаммы.

При использовании блоков из лёгкого бетона в качестве облицовочного материала в индивидуальном и многоэтажном строительстве вместо облицовочного кирпича за счёт конструктивных особенностей блока и состава бетона можно получать разнообразные по цвету и фактуре поверхности, которые при той же толщине, что и облицовочный кирпич, обеспечивают меньшую нагрузку на фундамент, дополнительную теплоизоляцию строения, создают свойства вентилируемого фасада, придают индивидуальный облик любому объекту.

– Есть ли какие-то преимущества у декоративного камня по сравнению с натуральным?

– Натуральный камень – это очень дорогая вещь, и использовать его для больших объёмов строительства и отделки не всем по карману, и не всегда целесообразно. Наш продукт ориентирован на широкий круг желающих поставить себе капитальное ограждение. Сегодня забор, в основном, строят из облицовочного кирпича. Ценовая категория нашего декоративного блока где-то рядом со средними расценками на такой кирпич, только при монтаже он значительно дешевле. В конечном итоге заказчик получает бетонное ограждение или забор, очень красивый, оригинальной формы, по цене, ниже облицовочного кирпича. Эта достойная замена удобна и для строителей, потому что собирается достаточно быстро и нет каких-либо сложностей с расшивкой швов и другими нюансами.

– Сергей Алексеевич, какие ещё виды изделий ваше предприятие может производить из искусственного декоративного камня?

– Надо сказать, что наша технологическая и производственная база позволяет нам изготавливать различные изделия из бетона, как серийно, так и по индивидуальным заказам. К примеру, недавно к нам обратились по вопросу выполнения специальных подставок для парковых указателей. За такие заказы редко берутся крупные фирмы и заводы ЖБИ, производственные линии которых настроены в основном на производство серийной продукции. У нас достаточно гибкое производство с полным циклом от макета до готового изделия, что позволяет нам выполнить этот заказ без значительной переналадки производства и за вполне разумные деньги для заказчика.

Спецкор Вера КАРЕЛИНА

ООО «Фирма «Филомат»
111123, г. Москва,
ш. Энтузиастов, д. 74/2
тел.: 8 (903) 724 0614,
8 (495) 672 2665
тел./факс: 8 (495) 304 3464
e-mail: multistone@list.ru
www.multistone.ru

ООО «НАУЧНО-ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ФИРМА «АНТИП»

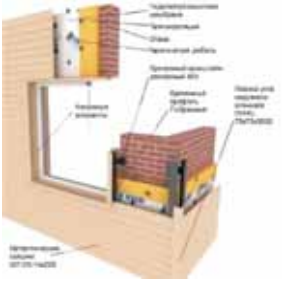
Фирма аккредитована в качестве испытательного центра и органа по сертификации на проведение работ по подтверждению соответствия требованиям Федерального закона № 123-ФЗ «Технический регламент о требованиях пожарной безопасности» и работает в тесном контакте с Органом по сертификации Академии ГПС МЧС России.

ОСНОВНЫЕ ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ:
- Разработка Специальных технических условий на пожарную безопасность объектов
- Расчёт и разработка планов безопасной эвакуации людей при пожаре
- Пожарно-техническая экспертиза строительных проектов и разработка эффективных проектных решений
- Определение пределов огнестойкости строительных конструкций
- Экспертиза систем вентиляции и противодымной защиты
- Разработка противопожарных мероприятий и инструкций

129366, г. Москва, ул. Бориса Галушкина, д. 4
тел.: 8 (495) 682 5878, 617 2729
e-mail: antip01@mail.ru
www.antip.ru

САЙДИНГ
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Сайдинг представляет собой облицовочный материал, уникальная структура которого позволяет не только служить эстетически привлекательным изделием, но и обеспечивает отличные защитные и прочностные характеристики.



Торгово-производственная Компания «Profil-Roof» предлагает металлический сайдинг, превосходящий виниловый сайдинг по некоторым эксплуатационным характеристикам: механическая прочность, негорючесть, большой срок службы. Используется сайдинг преимущественно при строительстве промышленных зданий, складов, цехов и т.д.

Наличие широкой цветовой гаммы и различных вариантов сочетаний отделочных элементов позволит обновить фасад любого здания с максимальным соблюдением единого архитектурного стиля всего здания.

Внешне облицовка фасадов сайдингом напоминает отделку вагонкой. При этом профили можно подобрать так, чтобы добиться их гармоничного сочетания с сайдингом цокольным. Широкая область применения обусловлена доступностью сайдинга по цене.

Металлический сайдинг является экологически безопасным материалом. Отделка здания способствует образованию стального «экрана», который надёжно защищает внутреннее пространство объекта от электромагнитных и других воздействий.

ООО «Голицынский профнастил»

Компания «Profil-Roof»
тел./факс: 8 (495) 771 6390, 223 3029
моб.: 8 (916) 123 9530, 8 (926) 133 1200
e-mail: andrey@profil-roof.ru,
nikolay@profil-roof.ru
www.profil-roof.ru

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ АЛМАЗНЫЙ ИНСТРУМЕНТ

Научно-производственная компания «ТРИКАСЛ» производит профессиональный алмазный инструмент для строительства, камнеобработки, заводов, материалов типа сапфира, производства дорожно-строительных работ. Разработана уникальная технология для изготовления высококачественного и надёжного инструмента, в том числе нестандартного.

Спектр услуг компании:

- изготовление и восстановление сегментных отрезных алмазных кругов диаметром от 300 до 1500мм, сверлильных алмазных коронок, изготовление шлифовальных кругов;
- изготовление алмазных шлифовальных кругов диаметром от 95 до 150мм профессионального класса;
- изготовление и восстановление алмазного инструмента с заданными характеристиками и параметрами (возможно срочное восстановление);
- изготовление свёрл нестандартных типов и размеров по образцам и чертежам заказчика;
- консультирование по вопросам подбора инструмента;
- металлообработка (токарные, расточные, фрезерные, слесарно-сборочные, сварочные работы).

Выгодные цены, гибкая система скидок, гарантия качества.

НПК «ТРИКАСЛ»
МО, г. Троицк,
Октябрьский пр-т, д. 20
тел./факс: 8 (496) 751 0866
моб.: 8 (916) 261 2231
e-mail: svp@inr.ru
www.trikasl.ru

РОС ОКНА

www.ros-okna.com

ООО «Рос-Окна»

Производство пластиковых окон из профиля VEKA и PLAFEN, балконных блоков и входных дверей из полихлорвинилового сырья (ПВХ) с 1998 года.

Офис розничных продаж:
г. Москва, Каширское ш., д. 26 Г
тел.: 8 (495) 324 6400

Производственная база:
МО, Домодедовский район, д. Павловская
тел.: 8 (495) 730 6724, 649 3417, 649 3419

e-mail: info@ros-okna.com
www.ros-okna.com

VEKA

ОКНА VEKA, PLAFEN

ОСТЕКЛЕНИЕ БАЛКОНОВ И ЛОДЖИЙ

ВХОДНЫЕ ГРУППЫ

ЗЕНИТНЫЕ ФОНАРИ

ЗИМНИЕ САДЫ

ТЕПЛИЦЫ

Технологии изготовления сырья и производства ПВХ заготовок разработаны на технической базе в Германии и в России.

Мы сделали:

1) великолепный продукт для российских условий
2) за те деньги, которые покупатель в состоянии платить.

Высокое качество – разумные цены, как при оптовой закупке, так и при розничной.

Мы искренне заботимся о нашем покупателе!

МАТЕРИАЛ БУДУЩЕГО,
ИЛИ КАК СДЕЛАТЬ КАЧЕСТВО ДОСТУПНЕЕ

Композитные материалы. Это словосочетание приобретает всё большую актуальность в разных областях человеческой деятельности. Авиация, медицина, особенно стоматология, конечно же, строительство, а теперь и атомная промышленность осваивает преимущества углеволокна и других композитов, о чём нашему корреспонденту стало известно на семинаре по нанотехнологиям, прошедшем в рамках выставки «Атомекс-2010». В этом выпуске журнала ТОЧКА ОПОРЫ мы сделаем акцент на строительных технологиях. Последними достижениями в процессе внедрения материала будущего для решения задач строительства в настоящем поделятся специалисты холдинговой компании «Композит», организаторы встречи, и её партнёры, которые нашли применение данных материалов в своей сфере деятельности.

В приветственном обращении к слушателям Кирилл Данилович ВАСИЛЬЕВ, директор по продажам холдинговой компании, отметил, что основная цель организации подобных мероприятий – создание рынка углеволокнистых материалов в нашей стране и вывод их на мировой уровень по цене и по качеству.

Сегодня в структуре компании три завода, находящиеся на контроле РОСАТОМА (в Саратове, Челябинске и Клину), для которых компания «Композит» с декабря 2009 года является управляющей. Эти заводы производят полный цикл углеволокнистых материалов: от белого волокна до ткани из чёрного волокна. Так, например, завод в Клину успешно производит уже 22 вида артикулов ткани, а в середине 2011 года планируется открытие производства на территории АЗЛК в Москве.

Было отмечено и следующее важное достижение: российская компания ЗАО «Препрег – современные композитные материалы», организованная при поддержке Госкорпорации РОСНАНО, и французская компания «PORCHER INDUSTRIES» подписали предварительное соглашение акционеров о создании в России производства тканевых материалов из углеродного волокна. Данное соглашение вступило в силу 12 октября 2010 года. Стороны намерены сотрудничать с целью реализации совместных проектов в различных секторах экономики, представляющих взаимный интерес на территории Восточной Европы (СНГ и страны Балтии) и Средней Азии. Также стороны выразили своё намерение организовать производство тканевых материалов из углеродного волокна в РФ. Доли участия в акционерном капитале совместного предприятия: 51% – PORCHER INDUSTRIES, 49% – ЗАО «Препрег – СКМ». Общая сумма финансирования – 3,5млрд. рублей, целевой показатель – примерно 1,5млрд. рублей выручки к 2015 году.

В настоящее время осуществлены закупки производственных линий новейшего поколения на общую сумму 2,2млрд. рублей, из них уже смонтировано и прошли испытания:

– ткацкая линия Dornier – два современных специализированных станка, производительностью до 60 т/год;
– линия пропитки Diamond – препреги тканевые, производительностью до 1200 т/год;
– линия пропитки Syltex – безутковые однонаправленные ленты, производительностью до 40 т/год;

Производственные площадки:
– Климовск – 2000м^2
– Москва (территория АЗЛК) – 13500м^2 .

С первым докладом выступил Юрий Георгиевич КЛЕНИН, представляя НПП «АпАТэК». Юрии Георгиевич поделился опытом компании по применению нанотехнологий при создании мостовых конструкций из композиционных материалов и отметил эффективность перспективы использования этих материалов при строительстве автодорожных мостов.

Основными технологическими процессами в формировании наноструктурного материала являются пултрузия и вакуумная инфузия. Благодаря этим технологиям был получен такой материал как порошкообразная наномедь, применение которой способствует повышению огнестойкости композиционных материалов, снижению внутренних напряжений в композиционном материале при формировании, при этом объём применения наномеди составляет всего лишь 0,1…0,8% от массы конструкции, и уже сегодня в России налажено её серийное производство. Стоит упомянуть и углеродные нанотрубки (УНТ), стабилизирующие процесс формирования конструкции, повышающие её трещиностойкость, которые также серийно производятся в России и объём применения их столь же оптимален – 0,01…0,05% от массы конструкции.

Вместо впечатляющих правдивых, но всё же слов, приведём официальные результаты испытаний МЧС России для огнестойких стеклопластиков, полученных с использованием наномеди (Рис. 1).

Впечатляют и данные по энергосбережению на всём жизненном цикле мостовой конструкции. Для сравнения докладчик привёл данные анализа затрат на содержание типового композитного, железобетонного и металлического моста (покраску, гидроизоляцию, ремонт покрытия, заделку трещин и т.д.)(Рис. 2).

По данным исследования компании BECO Group (Голландия), выполненном в мае 2009 года, если мост длиной 12 метров изготовить из композита вместо бетона или стали, то экономия энергии составит 2700 и 1300ГДж соответственно. Поэтому в одной из провинций решено в ближайшем будущем заменить 169 мостов. Если эти мосты изготовить из стеклопластика, то экономия энергии будет равна годовому энергопотреблению 27000 домов!

Статистика подкрепляется и практикой. Среди выполненных проектов компании: первый российский цельнокомпозитный мост в Чертаново (2004г.); первый российский композитный мост со сходами в Косино (2005г.); композитный настил площадью 228м² и весом 8,5 тонн (вес бетонного аналога для сравнения 150 тонн!) на пешеходном переходе на 23 км Ленинградского шоссе (2006г.), смонтированный за один подъём, что позволило снизить затраты на возведение на 12%; мобильный сборно-разборный мост «АпАТэК» в Москве (2006г.); мост на Садовом Кольце, смонтированный 3 декабря 2006 года за 20 минут!; арочный мост в парке 50-летия Октября в Москве (2008г.), а также гибридные мостовые конструкции «АпАТэК» (2005-2007гг.)

В проекте у компании аэродинамические экраны для защиты пролётных строений от автоколебаний (для обеспечения ламинарного обтекания пролётных строений моста). Их высота составит 3 м, а масса – всего 140кг (масса металлического аналога – 560кг). Технология производства – вакуумная инфузия. Такие экраны будет отличать повышенная коррозионная стойкость и практическое отсутствие затрат на обслуживание.

СВОЙСТВО	ЧИСТАЯ МАТРИЦА	МАТРИЦА + nCu
Температура отходящих газов, °С	184	105
Время самоподдерживающегося горения, секунд	29	26
Продольное повреждение образца, %	15	12
Потеря массы образца, %	2	1

Рис. 1

Второй докладчик – Владимир Лазаревич ЧЕРНЯВСКИЙ, Лауреат Премии Совета Министров СССР, директор Инженерно-производственного центра «ИнтерАква» – рассказал о системах внешнего и внутреннего армирования строительных конструкций. Эти системы предназначены для ремонта и усиления различного рода строительных конструкций с целью устранения последствий разрушения бетона и коррозии арматуры в результате длительного воздействия природных факторов и агрессивных сред в процессе эксплуатации. Результатом применения являются:

– значительное увеличение сопротивления ударным и динамическим нагрузкам,
– повышение несущей способности транспортных сооружений, требующих усиления в связи с увеличением статической и динамической транспортной нагрузки,
– восстановление несущей способности сооружений различного назначения при усталости элементов конструкции, наличии трещин, прогибов, коррозии арматуры,
– сохранение несущей способности конструкций при изменении конструктивных схем,
– повышение сейсмостойкости зданий и сооружений, находящихся в районах с угрозой землетрясений.

Главными преимущества систем армирования перед традиционными методами являются малый вес и малая общая толщина, высокая прочность и отсутствие коррозии, химическая стойкость, простота выполнения работ, отсутствие потребности в тяжёлом подъёмном и установочном оборудовании, а также возможность изготовления элементов системы любой длины (нет необходимости в сложных стыках).

Стоит отметить и информативное выступление Евгения Валерьевича НИКОЛАЕВА, коммерческого директора «Гален», г.Чебоксары. Евгений Валерьевич рассказал о преимуществах композитной арматуры, а именно стержней из базальто-, стекло- и углепластика. Изготовление такой арматуры производится методом пултрузии, при этом диаметр изделия 2,5 – 32мм, длина – до 12м (или скручены в бухты), также возможно различное финишное покрытие. Композитную арматуру отличают абсолютная коррозионная стойкость, наилучшее соотношение веса и усилия на разрыв (лёгкость и прочность), долговечность в среде бетонов (щелочестойкость), низкая плотность (уменьшение расходов при транспортировке). Среди реализованных проектов мирового опыта специалистом компании было отмечено применение композитной сетки на Thompson Bridge (новый однопролётный мост на двухполосной дороге класса А в Северной Ирландии, Co. Fermanagh).

	КОМПОЗИТ	ЖЕЛЕЗОБЕТОН	МЕТАЛЛ
Энергозатраты на обслуживание в год на 1 кв.м мостовой конструкции	1058 кВт/ч 4050 тыс. руб.	6282 кВт/ч 26700 тыс. руБ.	2870 кВт/ч 12200 тыс. руб.
Энергосбережение при использовании композита по сравнению с другими		261,2 МВт/ч	90,6 МВт/ч
Материалами на жизненном цикле 50 лет			
Средняя стоимость 1 кв.м мостовой конструкции (данные «АпАТэК»)	71 тыс. руб.	21 тыс. руб.	34 тыс. руб.
Окупаемость композита по сравнению с железобетоном и металлом за счёт энергосбережения		2,25 года	4,8года

Рис. 2

Докладчик отметил важную мысль, которая тонкой нитью связывала все выступления семинара. Композитные материалы на сегодняшний день дорогостоящее, но качественное решение существующих проблем. Тем не менее, дороговизна более чем оправдана, что подтверждается опытом, хотя пока преимущественно зарубежным. Ведь действительно, жизненный цикл объектов инфраструктуры включает в себя и первоначальные затраты (расходы в период закупки материалов для строительства до момента ввода объекта в эксплуатацию), и эксплуатационные расходы (расходы в течение срока эксплуатации объекта), и, наконец, расходы по окончании эксплуатации (связанные с ликвидацией, разрушением или заменой сооружения). Исходя из этого, применение композитных материалов весьма затратное на первом этапе жизни какой-либо строительной конструкции, но эта «переплата» полностью компенсируется на основном, эксплуатационном периоде. Аналогия напрашивается простая: станете ли вы ремонтировать свои зубы материалами среднего качества и с определённой периодичностью обращаться к врачу за помощью, либо же с первого раза качественно вылечитесь и забудете о зубной боли на десятилетия – решать вам.

Семинар «Применение углеволокнистых наноматериалов в атомной промышленности» не первый и, конечно же, не последний, организуемый молодой активной холдинговой компанией «Композит» на тему возможностей использования композитных материалов в различных отраслях производства. Это с уверенностью могут подтвердить компании-партнёры, они же постоянные участники и докладчики подобных семинаров. Большое спасибо за интересное обсуждение, инновации, качество. До новых встреч! До новых достижений!

Спецкор Майя ЭТРЕКОВА

ТРЕБУЮТСЯ ОГРОМНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ ДЛЯ МОДЕРНИЗАЦИИ ОТРАСЛИ

Виктор Викторович КОШЕВНЫЙ

Финансовый кризис оказал негативное влияние на состояние отечественной цементной отрасли. Заморозка незавершённых объектов и уменьшение инвестиций поставило производителей цемента в сложное положение. О текущем состоянии российской цементной отрасли, а также о перспективах развития мы поговорили с Виктором КОШЕВНЫМ – организатором международной «Цементной торговой конференции».

– Виктор Викторович, в феврале 2011 года в Стамбуле пройдёт «Цементная торговая конференция», организатором которой является ГК «Русмет». Что можно ожидать от этого мероприятия?

– На конференции будут представлены последние исследования мирового и российского рынков цемента, а также проанализированы проблемы обеспечения олимпийских объектов в Сочи качественными строительными материалами. Конференция проводится при поддержке Турецкой ассоциации производителей цемента.

– Чем интересна и привлекательна эта конференция для участников?

– Когда уезжаешь за границу, то на многие вещи, происходящие в России, смотришь совершенно другими глазами. В голову приходит много идей по развитию своего бизнеса. Помимо того, что участники познакомятся с перспективами развития рынка от ведущих мировых аналитиков, каждый из них получит и практическую пользу в виде новых деловых связей. Поставщики найдут для себя потребителей или партнёров, а потребители, например, строители-подрядчики из Сочи, найдут для себя не просто новых поставщиков, они познакомятся со спецпредложениями от российских и турецких производителей. Это предусмотрено в деловой программе в виде отдельных сессий. Оргкомитет при отборе таких предложений ставит жёсткое условие поставщикам – условия для России должны быть эксклюзивными.

– Почему именно Стамбул станет местом проведения этого мероприятия?

– Во-первых, и это самое важное, конференция международная, в ней примут участие представители 15 стран: Россия, Украина, Беларусь, Казахстан, Египет, Иран, ОАЭ, Германия, Бельгия, США, Италия, Нидерланды, Китай, Индия, Сингапур. С точки зрения простоты въезда в Турцию для граждан из большинства стран мира мы получаем большое преимущество: зарубежным участникам не надо отстаивать очереди в наших посольствах и ждать российской визы от 2 недель до месяца. Вторая причина – это себестоимость проведения и стоимость проживания для делегатов. Стамбул является международным конференц-центром, где стоимость услуг гостиниц значительно ниже российских при более высоком качестве.

– Каковы итоги конференции прошедшей в Стамбуле в июне этого года?

– Мир не стоит на месте, и Россия должна знать об этом, чтобы не отставать в своём развитии! Это самый главный вывод. Состоявшаяся 8 июня 2010г. в стамбульском отеле Moevenpick Международная конференция «Рынок цемента» показала, что мировой экономический кризис серьёзно ударил по строительной и цементной отраслям. Одновременно, в настоящий момент наблюдается активное восстановление рынков практически во всех регионах мира. Более того, наиболее динамично развивающиеся регионы (например, многие государства Юго-Восточной Азии, Северной Африки, Ближнего Востока) почти не почувствовали влияния кризиса в виде сокращения потребления, производства и внешней торговли цементом. При этом, в ряде стран объёмы строительства и цементного рынка не только не сократились, но, практически, не испытали замедления роста.

Я нашёл этому подтверждение, оказавшись в октябре 2010г. в Эмиратах и в США. Если говорить об ОАЭ, то спустя два с половиной года после последней поездки мне было интересно посмотреть, как изменился город Дубай, какое зрелище представляют из себя замороженные стройки, ведь писали же в газетах, что стройка здесь встала, рабочие-строители в массовом порядке уехали домой в Индию и Пакистан, при этом сам город уже два раза был на грани финансового коллапса, и от катастрофы его каждый раз спасал нефтяной Абу-Даби. Итак, прошло два кризисных года. Автомобильные пробки, возникающие как по расписанию утром и вечером в рабочие дни, никуда не делись, благо, цены на бензин доступны всем, это же нефтяная страна, в переводе на наши деньги – 10 руб. за литр 95-го «небодяжного» высококачественного бензина. Появилось достроенное наземное метро, поезда из 5 вагонов регулярно отправляются с футуристических станций и мчатся с пассажирами над городом.

Что касается России, кризис уничтожил торговлю импортным цементом, как отдельный вид бизнеса: сегодня ввозится на порядок меньше цемента, в основном, 2-3 крупнейшими трейдерами-импортёрами, или напрямую строительными компаниями, поставщиками бетона, произво-

Производство цемента в Росс

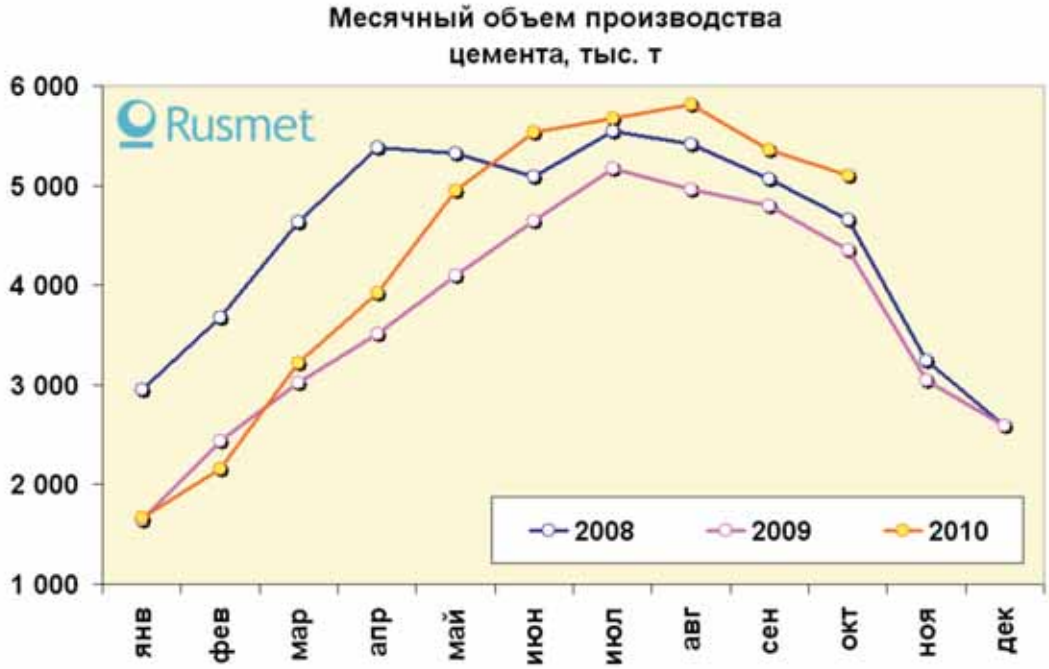
дителями ЖБИ и т.п. Производство и потребление цемента в стране восстанавливаются пока главным образом за счёт крупных государственных строек (Сочи-2014, о.Русский и др.). Из российских производителей цемента в наиболее тяжёлом положении оказались предприятия, расположенные в регионах с низким потреблением цемента, не имеющие также по тем или иным причинам возможностей экспорта продукции, а также наиболее активно развивавшие производство на заёмные средства.

– Недавно Правительство РФ отменило экспортную пошлину на цемент. Как это может сказаться на отрасли? Может ли для отечественных производителей цемента внешний рынок сбыта стать достойной альтернативой внутреннему?

– Доля экспорта в российском производстве составляет не более 5%. Однако, эти 5% относятся к цифрам из разряда «средней температуры по больнице», потому что для российских предприятий, расположенных на границе России, эта доля может превышать 30%.

– Насколько сегодня внутренний спрос обеспечивает загрузку мощностей российских заводов-изготовителей? Как вы оцениваете сегодняшнее состояние строительной отрасли РФ?

– Если проанализировать статистику производства, то можно зарядиться духом оптимизма: идёт активное восстановление рынка, показатели уже на уровне 2006 года. При этом, начиная с июня 2010 года, ежемесячные объёмы производства превышают показатели 2008 года.



– Как вы оцениваете сегодняшнее состояние строительной отрасли РФ?

– Есть признаки роста, но очень неустойчивые – многие потребители находятся на грани выживания или уже за гранью. Главный вопрос только в том – насколько рост внутреннего спроса является устойчивым, не будет ли в 2011 году нового спада. По цементу и сортовому прокату в России рост потребления составил 13% и 19% соответственно за январь-октябрь 2010г. к январю-октябрю 2009г. Россия в большой степени зависит от состояния мировой экономики. С учётом моих встреч с руководителями ряда международных компаний, могу сделать вывод о том, что они видят начало устойчивого роста в США с 2012 года. Если это будет действительно так, то реальное положение строительной отрасли в России начнёт существенно улучшаться с 2013 года.

– Изменилось ли за последние пару лет качество производимого цемента? Меняется ли технология производства?

– В этом одна из главных проблем России. В своём большинстве отечественные цементные предприятия являются устаревшими и используют старые технологии, что негативно сказывается как на качестве, так и на себестоимости производства. Требуются огромные инвестиции для модернизации всей отрасли. Для понимания уровня инвестиций: чтобы построить одно современное предприятие мощностью производства до 1 млн.т, потребуется 200-300 млн.долларов и около 3 лет на строительство. Всего России, если теоретически представить, что мы через 10 лет догоним Китай с его 1 кв.м на человека (ежегодное строительство), потребуется от 140 млн.т качественного цемента, что почти вдвое превышает сегодняшние мощности. А ведь есть ещё промышленное и дорожное строительство. Конечно, сегодня ситуация тяжёлая, но хочется верить в сильную Россию, тогда цифры потребления, о которых я говорю, будут реальными.

– Недавно были анонсированы проекты строительства новых заводов по производству цемента на территории России. Интерес к этому проявляют и иностранные инвесторы (Франция, Китай, Корея). Как вы оцениваете приход в отрасль дополнительных иностранных инвестиций?

– Перспективы будут хорошими, если восстановятся не только прежние объёмы строительства, но и темпы роста рынка. Для этого потребуется два компонента: первое, это рост экономики, второе, это воссоздание такого делового климата, когда интерес к инвестициям в Россию будет проявлять сам российский бизнес, не ища более эффективного применения себе за рубежом.

– 7 декабря, открывая переговоры в Брюсселе, Дмитрий Медведев сказал, что присоединение России к ВТО становится реальностью. На ваш взгляд, какое влияние на отечественных производителей цемента окажет вступление России в ВТО?

– Шансы того, что Россия станет членом ВТО в 2011 году, - очень большие. Мы никогда не были так близки к такому важному для всей экономики шагу. От вступления в ВТО в России выиграют, в первую очередь, компании-экспортёры. Компании, которые способны не только производить конкурентоспособную продукцию, но и способные решить логистическую проблему так, чтобы продукция на выбранных рынках не была дороже, чем у конкурентов. С учётом упомянутых ранее проблем, для сегодняшних производителей цемента будет очень сложно оставаться на рынке, ничего не меняя, или не имея возможности провести обновление своих мощностей. Спасать их будут ещё некоторое время большие расстояния, ведь конкурентам тоже надо довезти свой цемент до потребителя по привлекательной цене. Поэтому можно ожидать прихода крупных иностранных игроков на наш рынок, не как импортёров, а как производителей, но заметно это будет не ранее, чем через 7 лет, а с учётом инерционности рынка, только к 2020 году. Так что в ближайшие десять лет отечественным производителям бояться нечего.

В публикации использованы материалы интервью Виктора Кошевного для «Строй-обозрение.ru» (декабрь 2010 года).

Оргкомитет ГК «Русмет»
тел./факс: +7 (495) 989 2674
cement@rusmet.ru
www.problema.ru

С 1999 года ООО «Золотой век» работает на рынке услуг фронтальных телескопических погрузчиков JCB и гусеничных экскаваторов JCB.

Компания предлагает услуги и аренду строительной техники:

Телескопический погрузчик JCB 540-140: услуги, аренда (высота подъёма – 14 м, грузоподъёмность – 4 т).
В комплекте: ковш, вилы, корзина, крюк.
Экскаватор-погрузчик JCB 3CX SUPER с телескопической стрелой, гидромолотом и вилами (ширина ковша – 35 см).
Эвакуатор-низкорамник с манипулятором и лебёдкой, МТЗ со щёткой, погрузчиком, поливомоечным оборудованием.
Экскаватор JCB 330 гусеничный (ковш – 1.6 м^3).
Экскаватор JCB 220 гусеничный (ковш – 1.2 м^3 с рыхлителем).
Экскаватор JCB160 колёсный (ковш – 0.71 м^3, грейфер V-400 л и глубиной копания до 11 м).
Фронтальный погрузчик (ковш – 3 м^3).
Мини-экскаватор (ковш – 0.09 м^3, ширина ковша – 40 см).

Диспетчер по аренде: 8 (903) 104 2395
Директор (моб.): 724 1825

Механик: 8 (903) 104 2327
Факс: 8 (498) 618 4756

www.telescopic.ru
e-mail: zolotoyVek21@mail.ru

СТК
запчасти, комплектующие
и навесное оборудование
для строительной техники

Общество с ограниченной ответственностью
«СТК-СНАБЖЕНИЕ»
на рынке строительной техники с 2007 года

Основные направления деятельности:

– поставка запчастей для строительной техники марок JCB, CASE, New Holland и Fiat-Hitachi и др.
– изготовление рукавов высокого давления (РВД)
– ремонт аксиально-поршневых гидравлических насосов и моторов
– продажа шин для экскаваторов-погрузчиков
– масла для основных систем обслуживаемой техники

Всегда в наличии расходные материалы и наиболее востребованные запчасти на экскаваторы-погрузчики и телескопические погрузчики JCB.

Приглашает к сотрудничеству торгующие организации и сервисные центры.

www.stk-snab.ru

ООО «СТК-СНАБЖЕНИЕ»
117405, г. Москва, Варшавское шоссе, д. 141
тел.: 8 (495) 649 9302, 8 (499) 406 0058
тел./факс: 8 (495) 969 2697
e-mail: info@stk-snab.ru

ЗАО
«ИТЦ «КРОС»

- Проектирование и изготовление приборов и устройств безопасности
- Экспертиза промышленной безопасности
- Проектирование и изготовление испытательных грузов для подъёмной и грузоподъёмной техники
- Проектирование и изготовление грузозахватных приспособлений
- Проектирование и изготовление грузоподъёмной техники
- Ремонт, обслуживание и пусконаладка приборов безопасности
- Ремонт и обслуживание автокранов и другой грузоподъёмной техники
- Ремонт экскаваторов, запчасти для экскаваторов
- Капитальный ремонт башенных кранов и кранов мостового типа
- Предоставление в аренду испытательной площадки и испытательных грузов
- Продажа запасных частей для грузоподъёмной техники

ЗАО « ИТЦ «КРОС»
М.О., г. Ивантеевка,
Санаторный проезд, д. 1
тел.: 8 (495) 645 3440/41/42
e-mail: sale@itc-kros.ru,
potapov@itc-kros.ru, imin@itc-kros.ru
www.itc-kros.ru

www.itc-kros.ru

РИНСТРОЙ
СТРОИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

г. Москва, Высоковольтный пр-д, д. 1, стр. 20
Тел. (495) 780 45 05; 780 45 15
E-mail: sales@rinstroy.ru; www.rinstroy.ru

Ведущий производитель строительного оборудования в России предлагает Вашему вниманию:

все виды строительных лесов высотой до 110 м

широкий спектр строительных вышек высотой до 22 м

помосты, мусоропровод, опалубка перекрытий,
а также сетка фасадная, бетоносмесители, лестницы-стремянки, тачки,
фасадные подъёмники, теплогенераторы, лебёдки

ПРОДАЖА, АРЕНДА, ВЫГОДНЫЕ УСЛОВИЯ

ООО «СТРОЙЗАКАЗ-К» РЕАЛИЗОВАН НОВЫЙ ПРОЕКТ В ЖИЛИЩНОМ СТРОИТЕЛЬСТВЕ г.МОСКВЫ

В июне 2010 г. в Восточном административном округе Москвы, на 10-й Парковой улице, владение 3-7 был закончен строительством и введён в эксплуатацию новый 19-этажный жилой дом на 156 квартир. Застройщиком-инвестором нового дома является ОАО «Московский машиностроительный завод «Вымпел».

Строительство осуществлялось в рамках реализации программы сноса и реконструкции пятиэтажного ветхого жилого фонда, в соответствии с распоряжением Правительства Москвы.

Жилой дом строился по индивидуальному проекту, разработка проектной документации выполнена «Архитектурно-проектной мастерской «Аврора-Проект».

Для реализации проекта застройщиком была привлечена в качестве технического заказчика строительства объекта компания ООО «СТРОЙЗАКАЗ-К», под руководством генерального директора Павла Владимировича ПРИХОДЬКО.

Генеральной подрядной организацией по результатам конкурса стало ООО «Астром-7».

В соответствии с архитектурно-планировочной композицией, жилой дом представляет собой конструктивно объединённую в единое целое группу, состоящую из двух высотных жилых башен, объединённых в их основании встроено-пристроенной одноэтажной частью офисных помещений и двухуровневой подземной автостоянкой. Благодаря двум секциям-близнецам объект и получил лиричное название «Дуэт».

С учётом пожеланий инвестора фасад дома облицован кирпичом светлых тонов, а на уровне трёх нижних этажей – коричневым полированным гранитом. Кроме тщательно продуманного архитектурного решения впечатляет отделка входных групп в жилые секции, просторные лифтовые холлы, облицованные мрамором светлых тонов.

Кроме благородного облика дома продумана и практическая сторона жизни его обитателей. Предусмотренная проектом свободная планировка квартир учитывает различные запросы потребителей. На верхнем этаже расположены двухуровневые квартиры, которые имеют выход на эксплуатируемую кровлю здания, где можно обустроить прекрасное место отдыха на открытом воздухе.

В двухуровневой подземной автостоянке (в которую жильцы могут спуститься на лифте с любого этажа) расположены машиноместа для манежного хранения автомобилей, а также с установленными двухярусными полуавтоматическими паркинговыми устройствами.

Безопасность объекта и жителей обеспечивается системами контроля доступа и видеонаблюдения, информация с которых поступает в автономную диспетчерскую, где отражается на мониторе и хранится необходимое время на сервере.

Кроме того, заказчик строительства этого объекта ООО «СТРОЙЗАКАЗ-К» приложил максимум усилий, чтобы новый жилой дом был построен строго в соответствии с утверждённым проектом и требованиями строительных норм и правил, а прилегающая к нему территория была обустроена с учётом обеспеченности возможности доступа и пользования объектом гражданами с ограниченными возможностями передвижения.

Комплексное благоустройство прилегающей к дому территории включает площадки для игр детей и отдыха, гостевые парковки автомобилей, множество цветников и клумб, посадку новых деревьев и декоративных кустарников.

Всем известно, как важно для современных граждан, живущих и работающих в напряжённом ритме мегаполиса, расположение будущего жилья относительно существующих транспортных артерий города, особенно, таких как метро. Жильцам нового дома на 10-й Парковой улице в этом отношении повезло, – дойти до станции метро «Первомайская» можно всего за 5-7 минут.

Вместе с теми, кому повезло стать обладателем квартиры в новом комфортном доме, в выигрыше оказались и жители близлежащих домов, – на месте обветшалых трёхэтажек вырос красивый дом, со строительством которого существенно преобразилась и придомовая территория. Ведь новая детская площадка, аккуратные газоны, кустарники и молодые деревца вместо унылых гаражей-«ракушек» открыты для всех жителей района.

КОНСТАНТА СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РАБОТ

О непременных условиях стабильного развития компании на современном рынке корреспондент журнала «ТОЧКА ОПОРЫ» побеседовала с генеральным директором ООО «Фирма «КОНСТ» Борисом Георгиевичем МИНЯЕВЫМ.

– Борис Георгиевич, расскажите, что означает название компании?

– ООО «Фирма «КОНСТ» вышло на рынок строительно-монтажных работ в 1989 году и полностью оправдало присказку: как корабль назовешь, так он и поплывет. Название компании в переводе с греческого языка означает «постоянство». И вот уже на протяжении долгих лет предприятие сохраняет стабильность и продолжает развиваться, несмотря на все перипетии, происходящие в отечественной экономике. Устойчивые отношения с постоянными заказчиками, появление новых деловых партнёров – это показатель того, что компания уверенно смотрит в завтрашний день.

– А чем ваша компания отличается от конкурентов?

– В ООО «Фирма «КОНСТ» обращаются из-за гарантированно высокого качества выполнения работ, конкурентоспособных цен и применения современных материалов и технологий. Специалисты компании выполняют монтаж внутренних систем отопления, водоснабжения и канализации с установкой санитарно-технических приборов, проводят ремонт и прокладку тепловых сетей. С 1997 года фирмой накоплен значительный опыт монтажа-наладки эксплуатации и тепловых пунктов на объектах жилищного, промышленного, социально-культурного и бытового назначения.

– Борис Георгиевич, расскажите о наиболее крупных заказчиках, наиболее значимых объектах.

– ООО «Фирма «КОНСТ» зарекомендовало себя с положительной стороны по результатам сотрудничества и успешного выполнения сложных работ у таких заказчиков, как ГУП «Мосгортепло», ГУП «Мостеплоэнерго», ОАО «Московская Объединенная Энергетическая Компания». Объём выполненных задач по перекладке, монтажу сетей составляет несколько сотен километров. Помимо выполнения работ на объектах городского заказа фирма сотрудничает с организациями: ООО «ЮИТ СитиСтрой», ЗАО «ГК «315 УНР», ООО «КАПРИН», ГК «ВЕДИС», ООО «МФС-ПИК», ОАО «Мытищинская теплосеть», ГУП «Управление по реконструкции и развитию уникальных объектов», УД Президента Российской Федерации, ГУП «УКРиС» и другими.

– Что вы можете предложить заказчикам?

– Предприятие располагает производственно-технической базой с парком землеройной, грузоподъёмной строительной техники, автотранспортом и механизмами, постоянно вкладывает средства в модернизацию и обновление технических средств. Налаженная организационная структура генерального подряда, подряда и субподряда и накопленный опыт позволяют реализовывать «под ключ» (от проектирования до эксплуатации) проекты любого уровня сложности в сжатые сроки, с минимальными затратами и высоким качеством, с использованием самых современных строительных технологий.

– Достижение поставленных задач немыслимо без квалифицированных специалистов. Расскажите о коллективе компании.

– В штате предприятия высококвалифицированный персонал, у которого накоплен опыт в решении задач по монтажу, наладке и эксплуатации тепломеханического оборудования, а также в монтаже и ремонте инженерных сетей, включая благоустройство территории. Специалисты рабочего звена обладают навыками смежных профессий, постоянно повышают свою квалификацию, что положительно сказывается на работе предприятия.

– Применяете ли вы новые технологии и материалы в строительстве?

– Достаточно сказать, что при выполнении заказов специалисты ООО «Фирма «КОНСТ» применяют технологию бесканальной прокладки труб, используя продукцию «ИЗОПРОФЛЕКС» и CASAFLEX. Продукция изготавливается в одно-, двух- и четырёхтрубном вариантах. Это позволяет оптимизировать схему прокладки в зависимости от назначения и характера трассы. Такие трубы обладают высокой прочностью, гибкостью, температурной стойкостью, экологичностью.

Над материалом работала
Татьяна КУРТЭКОВА

ООО «Фирма «КОНСТ»
117461, г. Москва,
Севастопольский пр-т, 32
тел.: (495) 797 9640, 332 2466
факс: (495) 316 8036
e-mail: info@const-ltd.ru
www.const-ltd.ru

ООО «Производственный Комплекс ТИРС» –

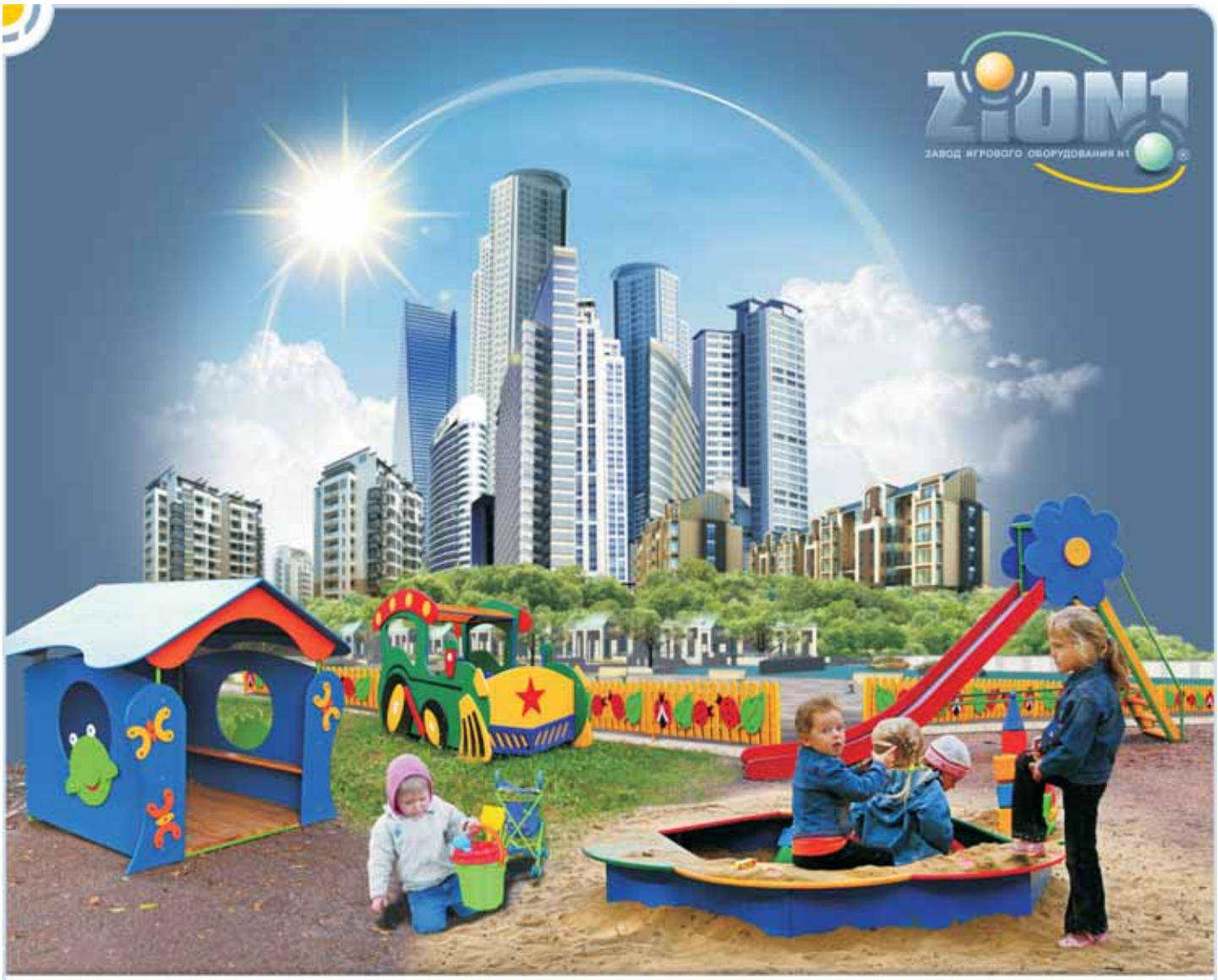
крупнейший в России и СНГ завод-производитель термоусаживаемых муфт для качественной заделки стыков трубопроводов в ППУ-изоляции

В трубопроводах с ППУ-изоляцией одним из основных этапов монтажа является изоляция стыковых соединений, обеспечивающая надёжную герметизацию стыкуемых элементов теплотрассы.

На сегодняшний день одним из самых эффективных и надёжных способов заделки стыковых соединений теплотрасс с ППУ-изоляцией признан стык с использованием термоусаживаемой муфты, изготовленной из того же материала, что и оболочка теплотрассы. Гидро- и теплоизоляция всего трубопровода однородна и имеет одинаковые физико-механические характеристики.

Крупнейшим в России и СНГ заводом-производителем термоусаживаемых муфт для изоляции стыков трубопроводов в ППУ-изоляции является «Производственный Комплекс ТИРС»

141101, Московская область, г. Щёлково, ул. Фабричная, д. 1 **тел.: 8 (495) 921 1314, 724 9963, 795 6238** e-mail: pktirs@mail.ru



ДЕТСКОЕ ИГРОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

ЗАО «Завод игрового оборудования №1» – один из лидеров среди предприятий строительного сегмента. Компания специализируется на разработке и производстве оборудования детских площадок, спортивного и садово-паркового оборудования; учебно-игровых и тренировочных комплексов; теневых навесов и оборудования для ЖКХ.

Оборудование, выпускаемое компанией, проходит полный цикл производства – от дизайн-разработок до создания готового изделия.

Разнообразные конструкционные материалы, используемые в производстве, обеспечивают прочность, устойчивость изделий к внешней среде и экологическую безопасность выпускаемой продукции.

Ассортимент производимой продукции непрерывно расширяется, благодаря новым конструктивным и дизайнерским решениям, потребностям клиентов и социальным программам.

Игровое оборудование, производимое компанией, позволяет создать безопасную и комфортную игровую среду для активного проведения досуга, способствует развитию физического и эмоционального здоровья, фантазии и визуальной культуры, а также социализации детей.

Особое внимание уделяется созданию игрового оборудования для детей с ограниченными возможностями.

ЗАО «Завод игрового оборудования №1» осуществляет поставки готовой продукции по всей территории Российской Федерации и странам ближнего зарубежья.

За годы работы на рынке производства малых архитектурных форм предприятие приобрело большой опыт сотрудничества со строительными компаниями, образовательными учреждениями г.Москвы и городов России, предприятиями ЖКХ и другими организациями.

Высокое качество продукции ЗАО «Завод игрового оборудования №1» и активная социальная позиция отмечены различными наградами и дипломами.

Серийная продукция сертифицирована. Безопасность изделий обеспечивается соблюдением требований ГОСТ и ТУ и пооперационного контроля качества на всех стадиях производственного процесса.

Политика компании предусматривает гибкие условия для взаимовыгодного сотрудничества.

ZION1
ЗАВОД ИГРОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ №1
www.zion1.ru тел.: (495) 544 93 83

СВЕТОДИОДНАЯ ГАММА СТАНОВИТСЯ ШИРЕ

Постоянно растущие потребности человечества в освещении требуют увеличения производства электроэнергии. Вопрос об альтернативных высокоэффективных источниках освещения, способных удовлетворить нарастающий спрос, не увеличивая при этом производства и затрат на электроэнергию, стоит очень остро. Главными критериями являются небольшой размер ламп, долговечность и низкое энергопотребление. Именно светодиоды, отвечающие всем этим требованиям, считаются основным претендентом на замену лампам накаливания и люминесцентным. Большинство ведущих стран мира – США, Англия, Япония, Германия – всё активнее отказываются от производства и эксплуатации ламп накаливания, к такому решению в настоящее время приходит и Россия. Поэтому сейчас, как грибы после дождя, появляются всё новые фирмы, занимающиеся светодиодным освещением. Среди них особым подходом отличается компания ООО «К-Модус». Она занимается не только поставкой светодиодного оборудования от европейских и японских производителей, но и разработкой и производством светильников, наиболее полно отвечающих требованиям экологии.

– Компания поставляет светодиодные светильники различного назначения, – рассказывает её гендиректор Анатолий АНИСКИН. – Это – и прожектора для ж/д узлов и транспортных развязок, и уличные и промышленные светильники, и образцы для декоративного и интерьерного освещения. Проработка решений, учитывающих удобство, хороший дизайн и экономичность, помогает находить оптимальное соотношение цены и качества. И именно такой подход способствует лучшему использованию на практике преимущества светодиодных ламп в сравнении с традиционными источниками света (лампами накаливания и галогенными светильниками).

Энергопотребление светодиодов сегодня примерно на 70% ниже в сравнении с традиционными светильниками. Но это тоже не предел, потому что на дальнейшую гарантированную экономичность диодов работают высокие технологии, включая нанотехнологии.

По мнению А. И. Анискина, помимо экономичности светодиодов главным преимуществом становится их возросший срок службы. Сегодня он доведен до 100 тысяч часов, что эквивалентно 10 годам беспрерывной работы. Светодиодная долговечность обусловлена отсутствием перегорающей нити накала. Преимущество здесь налицо, ведь те же галогенные лампы за этот срок пришлось бы заменять примерно 50 раз!

Без слов агитирует за светильники нового типа экологическая безопасность и отсутствие необходимости в утилизации (т.к. светодиоды не содержат ртути, её ядовитых производных или других вредных составляющих). К этому нужно добавить и их высокую механическую прочность, виброустойчивость вследствие отсутствия стеклянных колб и нитей накала и (что немаловажно) – возможность получения любого цвета излучения.

Много говорят о высокой чёткости освещения светодиодов и хорошей цветопередаче. И это – правда: контрастность света от них в 400 раз превышает контрастность газоразрядных ламп! Гораздо больше возможностей и в регулировке яркости за счёт снижения питающего напряжения. А для экономии электроэнергии кроме всего прочего в ночное время допускается снижение уровня освещённости на 30-50% без изменения спектрального состава излучения и цветопередачи.

Явное преимущество новых светильников – в возможности формирования с их помощью направленных световых потоков. Эти функции, невыполнимые для других источников, особенно ценятся дизайнерами, т.к. помогают формировать необычные, удобные и смелые световые решения. Тут светодиоды идеальны, особенно в качестве точечных источников света со встроенной корректирующей оптикой, поскольку у них отсутствует эффект низкочастотных пульсаций – так называемого стробоскопического эффекта. Свойственный люминесцентным и газоразрядным источникам, этот эффект негативно влияет на нервную систему человека, повышая её возбудимость и утомляемость. А светодиоды таких недостатков лишены полностью, т.к. сформированы из естественных компонентов, повторяющих свет солнца, а потому комфортны для человека.

Преимущества светодиодов для уюта – в их сверхминиатюрности и возможности выполнения встроенного светового распределения. Это делает светодиодные приборы не только компактными, но и способными принимать любые конфигурации (плоские, линейные, точечные и т.д.), что предельно удобно при монтаже и использовании. С точки зрения безопасности очень важно отсутствие у светодиодов инфракрасного и ультрафиолетового излучений, присущих другим типам светильников. Хотя самое главное, наверное, в их надёжности, полной пожаро- и взрывобезопасности, что особо ценно, например, для освещения в шахтах и на любых взрывоопасных производствах.

Есть и моменты особой выгоды светодиодов для энергетиков. Во-первых, удобно, что не нужно никакого технического обслуживания для диодных светильников на протяжении всего срока службы. А, во-вторых, светодиоды полностью избавляют от опасностей перегрузки электросетей в момент их включения. Значение пускового тока ввиду отсутствия в них пускорегулирующих устройств равно значению потребляемого ими тока (0,7-1,1 А). Хотя даже в считающихся экономичными газоразрядных лампах потребляемый ток втрое, а пусковой – вчетверо больше, чем у светодиодов.

Преимущества светодиодов можно перечислять до бесконечности. И нельзя обойти вниманием их безинерционность, делающую светодиоды незаменимыми, когда нужно высокое быстродействие (например, для стоп-сигналов). К тому же и к погодным условиям светодиоды совсем неприхотливы. Диапазон их рабочих температур лежит в пределах от -60 до +65°С.

Над материалом работала
Оксана ЧУПАХИНА

ООО «К-МОДУС»
тел.: 8 (915) 393 0079
e-mail: svdiod@mail.ru

«МЕТАЛЛ-ЭКСПО 2010»: 25% РОСТА – НЕ ПРЕДЕЛ

С 9 по 12 ноября в Москве, на ВВЦ, состоялась 16-я Международная промышленная выставка «Металл-Экспо 2010», участие в которой приняли свыше 550 компаний из 28 стран мира. Представительный форум металлургов посетили более 23 000 руководителей и специалистов металлургических, машиностроительных, нефтегазовых, транспортных и строительных предприятий.

Международная промышленная выставка «Металл-Экспо» является ключевой индустриальной выставкой, основной переговорной площадкой для ведущих металлургических и металлопотребляющих компаний. «Металл-Экспо» обеспечивает диалог между производителями и потребителями металлургической промышленности, позволяет делать эффективные шаги в развитии отрасли в целом и отдельных компаний в частности. На «Металл-Экспо 2010» свои экспозиции представили ведущие российские и зарубежные производители и поставщики чёрных и цветных металлов, производители оборудования и инжиниринговые компании: «ММК», «Северсталь», «Металлоинвест», «РТ-Металлургия», «Мечел», «ТМК», «ОМК», «Группа ЧТПЗ», «УГМК», «Корпорация ВСМПО-Ависма», «КУМЗ», «ЧЦЗ», «БМЗ», «Днепроспецсталь», ArcelorMittal, SMS Group, Anshan Iron & Steel Group Corporation, Marcegaglia, Acerinox, Ruukki, RHI, Vesuvius, MetalForme, Padana Tubi, Dango & Dienenthal, Henkel, China First Heavy Industries и другие лидеры индустрии.

В рамках конгресс-части форума прошли важные отраслевые научно-практические конференции с участием представителей бизнеса и государственных структур – свыше 40 мероприятий. На площадке «Металл-Экспо» состоялся Координационный Совет металлургической промышленности при Министерстве промышленности и торговли РФ, на котором прошло первое публичное обсуждение проекта плана развития металлургического комплекса страны на 2011-2013 гг. «Основной частью плана развития металлургического комплекса страны должно стать стимулирование спроса на металлопродукцию на внутреннем рынке. На

мой взгляд, это самая актуальная задача на ближайшие три года», – заявил замминистра промышленности и торговли Андрей Дементьев. По его словам, план развития металлургического комплекса будет увязан со стратегиями развития смежных отраслей – судостроения, ТЭКа и автопрома. Как рассказал директор департамента базовых отраслей промышленности Минпромторга Виктор Семенов, около 200 предложений поступили от игроков рынка. Они систематизированы, структурированы по направлениям: стимулирование потребления, создание условий для модернизации и инноваций, поддержка экспортёров на внешних рынках. Объёмы производства металлопродукции вплотную приблизились к докризисным. Катализатором дальнейшего роста должно стать развитие внутреннего потребления. Руководители «Русала», «Базэла», «НЛМК», «Северстали», «ММК», «ТМК», «ОМК», «Группы ЧТПЗ» и других крупнейших компаний страны рассмотрели актуальные проблемы отрасли, проанализировали состояние чёрной и цветной металлургии.

«На основании решения Координационного Совета Минпромторга можно говорить о новых важных векторах развития отрасли», – заметил Дмитрий Горошков, директор по сбыту «Северстали». «Стало хорошей традицией присутствовать на Металл-Экспо не только в лице «Череповецкого металлургического комбината», но и другими активами «Северстали», входящими в дивизион «Российская сталь» – это и «Северсталь-Метиз», и «Ижорский трубный завод», и «Северсталь-Инвест». Каждой компании есть, что рассказать о ноу-хау последнего времени – как по новым продуктам, так и по новым видам сервиса.

Большинство компаний-участниц форума металлургов, машиностроителей и строителей дали положительную оценку «Металл-Экспо 2010»: «Мы присутствуем на «Металл-Экспо», начиная с 2001 г. Надеюсь, что будем принимать участие и в 20-ой выставке «Металл-Экспо»! Нас вполне удовлетворяет высокий уровень участников, – поделился планами крупнейшей металлургической компании мира, контролирующей порядка 8% мирового рынка стали, глава её московского представительства ArcelorMittal Сергей Щукин. – Для развития как рынка металлопотребления, так и российской металлургии выставка «Металл-Экспо» является важной и перспективной».

С ним согласен президент «ОМК» Владимир Маркин: «Обычно в это время сюда съезжаются металлурги из разных уголков России, со всего мира, и можно буквально за 2-3 дня увидеться с людьми, которых потом год не увидишь. Это полезно – обновить старые связи, установить новые, обменяться мнениями, какими-то пожеланиями, это очень важно».

«Трубная металлургическая компания» традиционно уже 5-й год подряд провела на площадке выставки встречу с дилерами, на которую собрались более 200 руководителей металлоторговых компаний из всех регионов России. Заместитель генерального директора Сергей Билан отметил, что в 2010 году компании-дилеры увеличили объёмы закупок и продаж трубной продукции. «ТМК» продолжит в следующем году развивать взаимовыгодное сотрудничество со своими региональными дилерами.

Холдинг «Металлоинвест» планирует в 2010 г. увеличить производство железорудного концентрата на 20% до 38,4 млн. т; окатышей – на 14% до 21,66 млн. т по сравнению с 2009г. (32млн. т и 19млн. т – соответственно). Об этом сообщил на прошедшей в рамках «Металл-Экспо 2010» пресс-конференции генеральный директор компании Эдуард Потапов. По его словам, компания намерена «в течение следующих 5 лет увеличить добычу железной руды на 30-40%».

Участие в форуме металлургов приняли ведущие российские компании и предприятия, специализирующиеся на производстве и дистрибьюции цветных металлов и продукции их глубокой переработки, в том числе «ВСМПО-Ависма», «Каменск-Уральский металлургический завод», «Ступинская металлургическая компания», «УГМК-ОЦМ», «Челябинский цинковый завод», «Агрисовгаз», «Алунекст», «ВМК Инвест», «Артемовский», «Балхашский» и «Калужский» заводы «ОЦМ», «Альфа-Металл», «ПилотПро», «Гефест», «Мост-1», «Русалит» и многие другие. Во время выставки прошёл ряд конференций и семинаров, посвящённых различным вопросам производства и применения цветных металлов. Важным событием стало совещание руководителей крупнейших предприятий по производству алюминиевых профилей с топменеджерами «Русала», «КУМЗа», «Алкоа Рус». Принято решение в течение двух месяцев разработать и начать реализовывать комплексную программу стимулирования потребления лёгких металлов во всех отраслях экономики страны.

На «Металл-Экспо 2010» был представлен объединённый стенд ГК «Ростехнологии», где демонстрировались производственные и сбытовые возможности Корпорации «ВСМПО-АВИСМА», «Оборонпром», ВМЗ «Красный Октябрь», РТ «Металлургия», «СМК» – металлургические активы, которые входят в «Ростехнологии». «Любой завод, любая сбытовая структура холдингов и предприятий заинтересованы в участии в выставке – это носит не только имиджевый характер. Предприятие подтверждает свои позиции на рынке, показывает свои возможности. «Металл-Экспо» позволяет встретиться со своими потребителями в одном месте и сразу, – рассказал генеральный директор ТД «РусСпецСталь» Роман Модзгришвили. – Здесь и потребители чаще обычного общаются друг с другом, чем в обычной рабочей среде. Скажем, 10 ноября мы провели семинар для автопрома, участие в котором приняли представители «АВТОВАЗа», Группы «ГАЗ», «КАМАЗа», Sollers. Мы услышали наиболее актуальные для них потребности. Продвигать конкретную продукцию удобно на таких тематических семинарах, которые дают обратную связь».

Свои возможности по поставкам оборудования и технологий продемонстрировали специализированные компании России и Украины: «ОРМЕТО-ЮУМЗ», «ЭЗТМ», «Уральский инжиниринговый центр», «Вебер Комеханикс», «Аркада-Инжиниринг», «НКМЗ», «КАМИ-металл», «Росмарк-сталь», «Рэлтек», «Днепротехсервис», «Урал-Кран», «Нординкрафт», «Накал», «Норд Приводы», «Златоустовский машиностроительный завод», «Литмашприбор» и целый ряд других. Для компаний-производителей и поставщиков металлургического оборудования «Металл-Экспо» традиционно является основной презентационной площадкой. В свою очередь, выставка «Металл-Экспо» одной из своих целей видит продвижение инновационных машиностроительных решений и инжиниринговых услуг на рынок России. Для развития этой тематики в 2011 году в рамках «Металл-Экспо» появится новая выставка оборудования и технологий для металлургии и металлообработки «МеталлургМаш». Данное направление будет развиваться в тесном взаимодействии с Международным союзом производителей металлургического оборудования (Металлургмаш), который традиционно принимает активное участие в «Металл-Экспо».

Зарубежные компании стремятся расширить своё присутствие на национальном рынке, ёмкость которого будет только увеличиваться. SMS Group, Voortman, Guss-Ex, Z&J Technologies, Olimpia 80, Gustav Eirich Maschinenfabrik, VSM, Ideal Werke, Beijing CMRC, S.M.A.C. и другие ведущие поставщики металлургического оборудования, технологий и инжиниринговых решений приняли участие в «Металл-Экспо 2010», наряду с финской, чешской и китайской национальными экспозициями. Как рассказал руководитель отдела продаж в странах СНГ SMS Group Райнхард Реддель, до кризиса около 20-25% всего поставляемого компанией оборудования приходилось на долю российского рынка, в кризис сократилась до 4-5%. SMS Group надеется вернуться на уровень 20-25%, поскольку в 2011-2012 гг., по прогнозам, наступит оживление рынка. Многие зарубежные компании четыре дня провели в Москве в содержательном диалоге со своими традиционными партнёрами и новыми контрагентами из России.

Ключевым рынком внутреннего потребления металлургической продукции является строительный комплекс. Поэтому многие поставщики металлопродукции ориентированы на стройку. Строителей в свою очередь волнуют вопросы качества и безопасности металлопродукции, освоение новых технологий производства и видов металлопродукции строительного назначения. Именно эти актуальные вопросы позволяет обсудить металлургам и строителям площадка «МеталлСтройФорума». «МеталлСтройФорум 2010» – 2-я выставка металлопродукции и металлоконструкций для строительной отрасли, которая прошла рамках «Металл-Экспо».

В России наблюдается существенный недостаток жилья, колоссальный спрос на инфраструктуру. Стройиндустрия в ближайшее время станет мощным стимулом роста российской экономики в целом и увеличения потребления металлопродукции на внутреннем рынке в частности. Чтобы удовлетворить спрос и восполнить дефицит жилья, всё больше и больше компаний будут вводить новые мощности по изготовлению металлоконструкций, оцинкованию металлопродукции, производству строительных материалов. Так, компания «Стальинвест» специально к выставке изготовила стальную арку весом более 20-ти тонн, продемонстрировав тем самым возможности нового актива компании – завода металлоконструкций вблизи Тулы.

Взаимодействие металлургов и строителей обсуждалось в рамках первого конгресса «Сталь в строительстве: настоящее и будущее», на котором специалисты обсудили использование арматуры и арматурных изделий в практике строительства, особенности использования металлопродукции в строительстве высотных зданий, мировой опыт применения ЛСТК, современные методы строительства промышленных зданий и гражданских объектов с использованием эффективных металлокаркасов. На конгрессе «Сталь в строительстве: настоящее и будущее» проанализированы промежуточные итоги работы по введению в нормы проектирования железобетонных конструкций гармонизированного с евронормами нового принципа классификации арматурного проката. «НИИЖБ» и «ЦНИИчермет» подготовлены технические требования к арматуре для норм проектирования железобетона и в стандарт на арматурный прокат. На конгрессе принято решение о создании Комитета производителей арматурного проката и изделий из него для постоянной работы по совершенствованию производства арматурной продукции и нормативной документации, взаимодействия участников рынка и эффективного продвижения современных видов арматуры на строительном рынке.

С 2011 года «МеталлСтройФорум» выделится в отдельный павильон. На ВВЦ будет задействован соседний павильон №69, где будут размещаться производители металлоконструкций, металлоизделий для стройиндустрии, а также оборудования для производства этих материалов. Павильоны №75 и №69 будут соединены комфортабельным переходом. В 2011 году «МеталлСтройФорум» будет нацелен на гражданское и коммерческое, промышленное и инфраструктурное строительство. В рамках «МеталлСтройфорума» состоится конкурс на лучшие решения применения стали и алюминия в строительстве, конкурс среди разработчиков архитектурных и строительных систем.

15-18 ноября 2011г. на «Металл-Экспо» будет представлено всё многообразие современного оборудования, продукции чёрной и цветной металлургии, технологий и металлообработки. Усилия организаторов направлены на активное привлечение автопрома, транспортного машиностроения, нефтегазового комплекса и стройиндустрии, металлоизделий и алюминия для строительства. Прогнозируется, что площадь «Металл-Экспо 2011» увеличится на 25%. Под эгидой Минпромторга России будет организована экспозиция инновационных разработок в сфере металлургии, получивших гранты государства. Обсуждаются варианты проведения масштабной конференции, посвящённой развитию трубопроводных транспортных проектов в России и странах СНГ. Конференц-программа 2011 года значительно усилится, что повлияет на качество участников и посетителей выставки. «Впереди у нас второе десятилетие 21 века – пора начинать отстраивать Россию», – убежден сопредседатель оргкомитета «Металл-Экспо» Александр Романов.

Оргкомитет
«Металл-Экспо 2010»
тел.: 8 (495) 734 9966
e-mail: info@metal-expo.ru
www.metal-expo.ru

ПОТОМ И КРОВЬЮ ...

Об уникальных разработках предприятия, перспективах развития и реалиях сегодняшнего дня корреспондент журнала ТОЧКА ОПОРЫ побеседовала с генеральным директором ООО «Стройимпульс» Валерием Викторовичем БЕЗНОЗДРЁВЫМ.

– Валерий Викторович, какие основные направления включает деятельность ООО «Стройимпульс»?

– Производственное предприятие ООО «Стройимпульс» создано в 1998 году и представляет многопрофильную производственную организацию, сориентированную на выполнение всего цикла работ: проектирование, производство, транспортировка, строительство, монтаж зданий и сооружений. Но стратегической целью предприятия было и остается – создание своего политехнического колледжа, бесплатного, в идеале с полным пансионом. Хочу дать возможность детям реализовать себя вне зависимости от их социального статуса. Пусть выпускник будет музыкантом, архитектором, а не только механиком на заводе. Главное, чтобы вдохновить детей и подростков на творчество и создание ценностей, а не на тупое потребление.

Сегодня мы производим металлоконструкции общего промышленного назначения. Среди них строительные конструкции: здания, сооружения «под ключ», с отоплением и вентиляцией. Изготавливаем и монтируем колонны, балки, кран-балки, тяжёлые грузовые конструкции. Производим специальные изделия, например, защитно-герметичные двери для атомных электростанций, двери и ворота для безэховых камеры, котлы, нестандартные погрузочные механизмы. Также производим противопожарные изделия: двери, ворота, окна, люки, перегородки и другие изделия, связанные с решением вопросов безопасности.

Участвуем в строительстве животноводческих комплексов. В принципе, нам всё равно, что строить. Исключением является жилищное строительство по причине нехватки мощностей предприятия.

Сегодня производственные площади компании составляют около 8000 м^2, укомплектованы современным металлообрабатывающим и сварочным оборудованием. Производственный персонал на предприятии имеет десятилетний опыт работы в сфере металлообработки и сборки металлоконструкций. На базе предприятия создано проектно-конструкторское бюро, оснащённое современным оборудованием и лицензированным программным обеспечением. Однако реально мы производим около 5-6% от тех объёмов заказов, которые поступают, на большее производственных мощностей не хватает, – не достаточно современного оборудования и техники. Надо докупать его или создавать собственными силами. А оборудование сейчас очень дорогое: сотни тысяч евро, миллионы евро.

Конечно, завод продолжает расти и развиваться. Ещё в 2002 году на этом месте была городская стихийная свалка, тут всё построено потом и кровью в прямом смысле слов, весь завод возведён с нуля, но до запланированных объёмов производства ещё не дошли. Первые фундаменты копали практически вручную. Зимой 2002-2003 годов остекления в корпусе ещё не было. Станки ставили на щебёночное основание и каждое утро отогревали автогенами их систему смазки, чтобы запустить. На советском листогибе по часу с утра костром разогревали ёмкость с гидравлической жидкостью. В общем, как в Сталинграде.

– Какие виды металлоконструкций вы выпускаете?

– Перечень будет большой, а если вкратце, то в основном общестроительные металлоконструкции для терминалов, складов, ангаров всех типов, металлические каркасы зданий, мосты, эстакады, лестницы, козырьки, решётки, ограждения, вышки, опоры, рекламные щиты, бункеры, резервуары, модульные сборно-разборные конструкции, нестандартные металлические конструкции, широкий спектр противопожарных изделий и специализированные изделия для АЭС и др.

– В чём особенность ваших технологий производства? Что позволяет вам успешно реализовывать уникальные, нестандартные проекты?

– Особенность именно в уникальности и сложности изделий, которые мы производим. Нам удаётся реализовать сложные и нестандартные заказы, за которые вообще больше никто не берётся, может быть и берутся, но мы не знаем. Поэтому основной доход мы получаем от сложных и очень сложных технических изделий. А позволяют это делать «натасканность» сотрудников, ну и просто лошадиный труд в прямом смысле слова. Делаем, как считаем нужным, в принципе, своих мозгов хватает, ничего чужого не используем. Важнейшую роль здесь играют вопросы контроля качества и отношения к делу. Ничего сверхъестественного, разве только отсутствие страха за то, что какой-то проект невозможно реализовать. Ну и, конечно, не обойтись без упорства: сделать во что бы то ни стало, и непременно по высшему классу. Как говорится, – делай космический аппарат, а паровоз и сам получится. Важнейший акцент ставится и на такое выполнение работ, при котором практически нет отходов от производства, – это главные убытки, но с этим мы справляемся, когда отходов нет – это конечно высший пилотаж. К примеру говоря, мы как-то делали дельтаскриперы для навозоудаления в коровниках. Так вот за пять лет они ни разу не ломались, потому что изготавливались с фанатизмом и на совесть.

К сожалению, только противопожарные изделия не могут полностью содержать завод: сколько их ни выпускай, всё равно мало. Да и очень низкая рентабельность. А предприятие, даже если оно не работает какой-то период времени, поглощает огромное количество ресурсов. А налоги на землю, на недвижимость…?

В 2004 году, для АЭС одного иностранного государства мы произвели партию защитно-герметичных дверей в количестве 215 штук, начиная с разработки и эскизного проектирования, полностью до сдачи проекта. Через посредников, разумеется, но мы это сделали. Поверьте, что технологически это очень сложное изделие, и работа с ним требует

в определённом плане фанатизма и 100% самоотдачи, как говорится необходимо «лечь костьми». Оплата в таких проектах сдельная, как договоришься. На этой волне можно было бы очень хорошо поднять завод, но наше нынешнее состояние не позволяет этого сделать, выйти самостоятельно на рынок, на тендеры, так как производство не доведено в организационном и технологическом плане до совершенства. Заказов очень много, но я не могу их выполнять, у нас не хватает оснащения, возникают проблемы с обработкой крупногабаритных изделий.

Я надеюсь, что в этом году мы всё-таки достроим завод. Если всё сложится, как запланировано, он будет полностью автоматизирован, и выпускать на нём можно будет очень много продукции: и спецдвери, и тяжёлые мощные котлы. Главное, что работу можно будет вести в любой отрасли и осуществлять 24-часовую загрузку производства, без выходных. Выходные развращают.

В следующем году у нас должно появиться уникальное оборудование, насколько мне известно, в нашей стране пока такого нет. Это будет огромная специальная система портальной обработки металла 3Х30 М. В то же время сложно объяснить банкам и прочим структурам, зачем мне нужны деньги на оборудование, – они думают, что я сумасшедший. Хотя рентабельность при роботизированном производстве, особенно, что касается спецмеханизмов, просто огромная. Возьмём к примеру здание – жилой многоэтажный дом размером 1000-1500м². Нужно сделать, чтобы у него была трансформируемая крыша. Я могу точно сказать, что в 99 случаях из 100 никто и ни за какие деньги за эту работу не возьмётся, а мы сделаем. А отопление? Наш котёл потребляет в два-три раза меньше топлива, чем любой твёрдо-топливный котёл, который известен. Тот же самый котёл немецкого производства можно приобрести за миллион, а можно сделать наш за миллион при себестоимости в 100-120 тысяч, чувствуете разницу? При этом наши изделия работают бесконечно, они просто не могут ломаться.

– Валерий Викторович, назовите области внедрения вашей продукции и объекты, на которых она эксплуатируется.

– Среди наших заказчиков ОАО «Внуково», ОАО Концерн «Росэнергоатом», British American Tobacco, MediaMarket, Metro Cash&Carry, ООО «Сибирско-Уральская электротехническая компания», ОАО «НЛМК», ФГУП «Спецстрой России», ЗАО «Гефест», ООО «Эксклюзивные технологии», Консерватория им. Чайковского и сотни других организаций.

Наши изделия используются на Кольской, Калининской, Курской АЭС, АЭС «Кудакулам» (Индия), «Бушер» (Иран), Волжская ГЭС, НЛМК (г.Липецк), башне комплекса «Москва-Сити», БАТ «Ява», офисных зданиях «Лукойл», деловом комплексе на Ордынке, бизнес-центре на Покровке, Министерстве Юстиции, Счётной Палате РФ, складском комплексе «Энергия» на Ленинградском шоссе, животноводческом комплексе в Республике Мордовия.

Очень много наших изделий находится на территории «Внуково Cargo» – почтово-грузовом терминале. Много и обычных терминалов, даже трудно сказать, штук 30-40, наверное. Все объекты перечислить очень сложно.

– А в чём секрет такой продолжительности службы ваших изделий? Вы используете специальное оборудование или материал?

– Нет секрета. Понимаете, если на конкретном объекте положено ставить подшипник определённой марки, качества, надо ставить тот подшипник, который соответствует. Не китайский и не тайваньский. Необходимо соблюдать стандарты и технические условия. Это и есть точное понимание дальнейшей технологии эксплуатации. Если ты понимаешь это, то можешь сделать хорошо, если нет – то можешь содрать плохую копию, но никто не даст гарантии, что она будет работать. А вообще, главный принцип заключается в том, чтобы инженерных знаний хватало для выпуска чего угодно. Вот в этом году нас попросили, и мы сделали несколько сенокосилок, комбайн картофелеуборочный, сеноворошилки, кладчики, – да всё подряд, понимаете, что просят, то и делаем, но делаем намертво, с максимально высоким качеством. Причина опять же проста: если там положено из определённой марки стали сделать корпус сенокосилки, надо делать именно так, а лучше использовать ещё более качественный материал. Нельзя экономить на металле. И, главное, итог работы приводит в восторг. Когда ты видишь готовое изделие, ты сам зачастую не веришь, что это вообще реально сделать. Я без всякой гордыни могу так сказать, что видел многие монастыри, соборы и церкви, но лучше, чем сделана, допустим, подвеска тяжёлых колоколов у нашего монастыря, – ещё ни разу не видел. Вот это вызывает восторг!

– Расскажите, пожалуйста, о ближайших планах, перспективах развития вашей компании.

– Прежде всего поставить роботизированный сварочный комплекс на 300-400 квадратных метров. Портальную обработку и раскрой металла 3Х30 и 3Х32 М, которая позволяет произвести такой же объём, что один оператор может сделать на 5-6 фрезерных станках.

Однозначно надо ставить цех высокоточного литья, этим мы тоже займемся в этом году. Ну и нужно приобрести полностью роботизированную сварку для часто используемых балок переменного сечения.

Сейчас в наших приоритетах – достроить монастырь, построить новый детский центр. Кроме того, мы начали строить свою ферму, и к лету она будет готова. А где-то через год поставим на неё биогазовую и пиролизную установку хотя бы для соревновательного эффекта, чтобы продемонстрировать, что молоко можно отдать бесплатно, и с этого ещё иметь прибыль. Вопрос касается только того, как правильно утилизировать отходы.

Вот то, что имеет значение на сегодняшний день, то, за счёт чего мы выживаем, к чему стремимся, а всё остальное практически не имеет значения.

Собкор Вера КАРЕЛИНА

ООО «Стройимпульс»
143000, МО, г. Одинцово,
Транспортный проезд, д. 13
тел./факс: 8 (495) 597 0882
e-mail: info@st-ls.ru
www.st-ls.ru

УНИКАЛЬНЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ СМЕСИ

ООО «БлокПластБетон» – производственно-торговая компания специализируется на производстве сухих строительных смесей: облицовочные клеевые смеси, кладочные клеевые смеси, монтажные средства для обустройства полов, штукатурные смеси тонкие (шпатлёвки), штукатурные смеси грубые, штукатурные гидроизоляционные смеси.

GS сухие строительные смеси соответствуют мировым стандартам качества, изготавливаются по новейшим технологиям и не имеют аналогов на рынке России.

ООО «БлокПластБетон»
141068, МО, г. Королёв,
мкр. Текстильщик, ул. Советская д. 27
тел./факс: 8 (495) 988 5061
моб.: 8 (926) 600 0631, 8 (916) 300 0944
e-mail: blokplastbeton@mail.ru
www.gs-ooo.ru

КОМПЛЕКСНЫЙ АНТИСЕПТИК «КАРТОЦИД-КОМПАУНД»

Известно, что даже в условиях средних широт неметаллические материалы органического и неорганического происхождения: древесина, бетон, кирпич, лаки, краски и др., – подвержены активному разрушающему воздействию плесневых и дереворазрушающих грибов, бактерий и насекомых. Поражение строительных материалов носит, как правило, комплексный характер. Любое поражение неметаллических материалов создаёт благоприятные условия для возникновения других видов повреждений.

Специалистами ФГУП «ГНЦ «НИОПИК» разработан и выпускается универсальный комплексный антисептик «Картоцид-Компаунд» для лечения и профилактики всех видов биокоррозии любых неметаллических строительных материалов (патент РФ №2211759).

Препарат экологически и пожаробезопасен (изготовлен на водной основе), прост в применении, гарантирует долговечность действия.

В продажу препарат поступает сериями:

– серия «Древесный доктор» – все марки препарата этой серии предназначены для защиты пиломатериалов, деревянных зданий, сооружений и конструкций от грибов и жуков-древоточцев;

– серия «Каменный доктор» – все марки препарата этой серии предназначены для защиты любых минеральных искусственных строительных материалов (бетона, кирпича, штукатурки, гипсокартона и др.) и строительных материалов из природного камня от грибного и бактериального поражения.

АНТИСЕПТИК «КАРТОЦИД-КОМПАУНД»:

- Решает проблему комплексной биозащиты каменных и деревянных материалов и объектов.
- Высокоэффективен, нетоксичен для теплокровных, создан на основе российского сырья.
- Используется как для профилактической обработки новых, так и для лечения уже поражённых материалов.

Антисептик «Картоцид-компаунд награждён Серебряной медалью и Дипломом «Архимед-2005» за оригинальность и актуальность разработки на VII Международном Салоне Промышленной собственности.

ФГУП «ГНЦ «Ниопик»
Офисы продаж:
123995, г. Москва,
ул. Большая Садовая, д.1, к. 4.
м. Маяковская
тел.: 8 (499) 254 5838,
тел./факс: 254 7040, 254 9201
e-mail: marketing@niopik.ru,
dez@niopik.ru
МО, г. Долгопрудный,
Лихачёвский пр., д. 7
(проезд электричкой от Савёловского вокзала до платформы «Новодачная»).
тел.: 8 (495) 408 8277,
тел./факс: 408 8277
e-mail: zavod-lixach7@mail.ru
www.niopik.ru

СЕДЬМАЯ МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

МИР КЛИМАТА

Москва 1–4 марта 2011
Экспоцентр на Красной Пресне

- **ВЫСТАВКА КЛИМАТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ** — системы кондиционирования, вентиляции, отопления, обработки и очистки воздуха, энергосберегающее оборудование;
- **ВЫСТАВКА ПРОМЫШЛЕННОГО И ТОРГОВОГО ХОЛОДА** — холодильные установки и их компоненты, холодильное оборудование медицинского назначения, для транспорта, для пищевой и перерабатывающей промышленности;
- **Системы автоматизации и диспетчеризации зданий;**
- **Инструменты, расходные материалы, хладагенты;**
- **Обучение, трудоустройство, консалтинговые услуги на рынке HVAC&R.**

При поддержке: СОВЕТ ФЕДЕРАЦИИ ФЕДЕРАЛЬНОГО СОБРАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Центр Юнидо в России

Генеральные партнеры выставки: МОНТАЖ ПРОЕКТ

Официальный спонсор выставки: Airwell

Официальный спонсор выставки: timberk

Официальное издание выставки: МИР КЛИМАТА

Спонсор выставки: GENERAL CLIMATE

Спонсор выставки: camfil FARR

Генеральный интернет-партнер выставки: TopClimat.ru ВЫБИРАЮТ ЗДЕСЬ

Организаторы: ЕВРОЭКСПО, anuk

www.climatexpo.ru

Офис Евроэкспо в Москве: ул. Арбат, д. 35
Телефон: (495) 925 65 61/62, факс: (499) 248 07 34
Директор проекта – Щукина Вера Борисовна

V МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА

AQUA SALON

WELLNESS & SPA • БАССЕЙНЫ И САУНЫ

23-26 марта 2011 г.

Москва, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

- ГИДРОМАССАЖНЫЕ БАССЕЙНЫ-СПА
- WELLNESS-ТЕХНОЛОГИИ
- СТРОИТЕЛЬСТВО БАССЕЙНОВ
- ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ БАССЕЙНОВ
- ВОДОПОДГОТОВКА И ДЕЗИНФЕКЦИЯ
- САНТЕХНИКА
- РУССКАЯ БАНЯ
- ФИНСКАЯ САУНА
- ТУРЕЦКИЙ ХАММАМ
- БАННЫЕ ПЕЧИ

МЕЖДУНАРОДНЫЙ КОНКУРС AQUA престиж INTERNATIONAL COMPETITION

INTERNATIONAL WELLNESS & SPA AQUA SALON БАССЕЙНЫ и САУНЫ EXHIBITION

ОРГАНИЗАТОР

WEG EXPO World Expo Group

т/ф. +7 (495) 730-5591

weg@weg.ru

www.weg.ru

ПРИ СОДЕЙСТВИИ: Крокус Экспо

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА: Союз Московских Архитекторов

МЕДИА-ПАРТНЕРЫ: Бассейны и сауны, Schwimmbad & Sauna

реклама

СТРОИТЕЛЬНАЯ & ИНТЕРЬЕРНАЯ ВЫСТАВКА

MosBuild

5 – 8 апреля 2011, Москва

ЦВК «Экспоцентр» ▪ МВЦ «Крокус Экспо»

www.mosbuild.com

Реклама

Организатор:

ITE Москва
+7 (495) 935 7350
mosbuild@ite-expo.ru
www.mosbuild.com

При содействии: ЭКСПОЦЕНТР Крокус Экспо Международный выставочный центр

Доркомэкспо 2011

XIV международный форум дорожного строительства и благоустройства

4 – 7 апреля 2011 г.

Россия, Москва

Комплекс Гостиный Двор и Васильевский спуск

(открытая площадка для демонстрации техники)

www.dorkomexpo.ru

В составе ДОРКОМЭКСПО тематические экспозиции:

- ДОРОЖНО-МОСТОВОЕ И ИНЖЕНЕРНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО
- ДОРОЖНАЯ, КОММУНАЛЬНАЯ И СПЕЦИАЛЬНАЯ ТЕХНИКА
- БЛАГОУСТРОЙСТВО И УЛИЧНЫЙ ДИЗАЙН

Официальная поддержка:

- Министерство регионального развития
- Федеральное дорожное агентство (Росавтодор)
- Спецстрой России
- Правительство Москвы
- 5 отраслевых ассоциаций и союзов

Под патронатом:

- Торгово-промышленной палаты РФ

Дирекция:

ООО «Выставочно-маркетинговый центр»

Тел./факс: +7(495) 580 3028, e-mail: info@dorkomexpo.ru

8-11 ФЕВРАЛЯ

Крокус Экспо • Москва

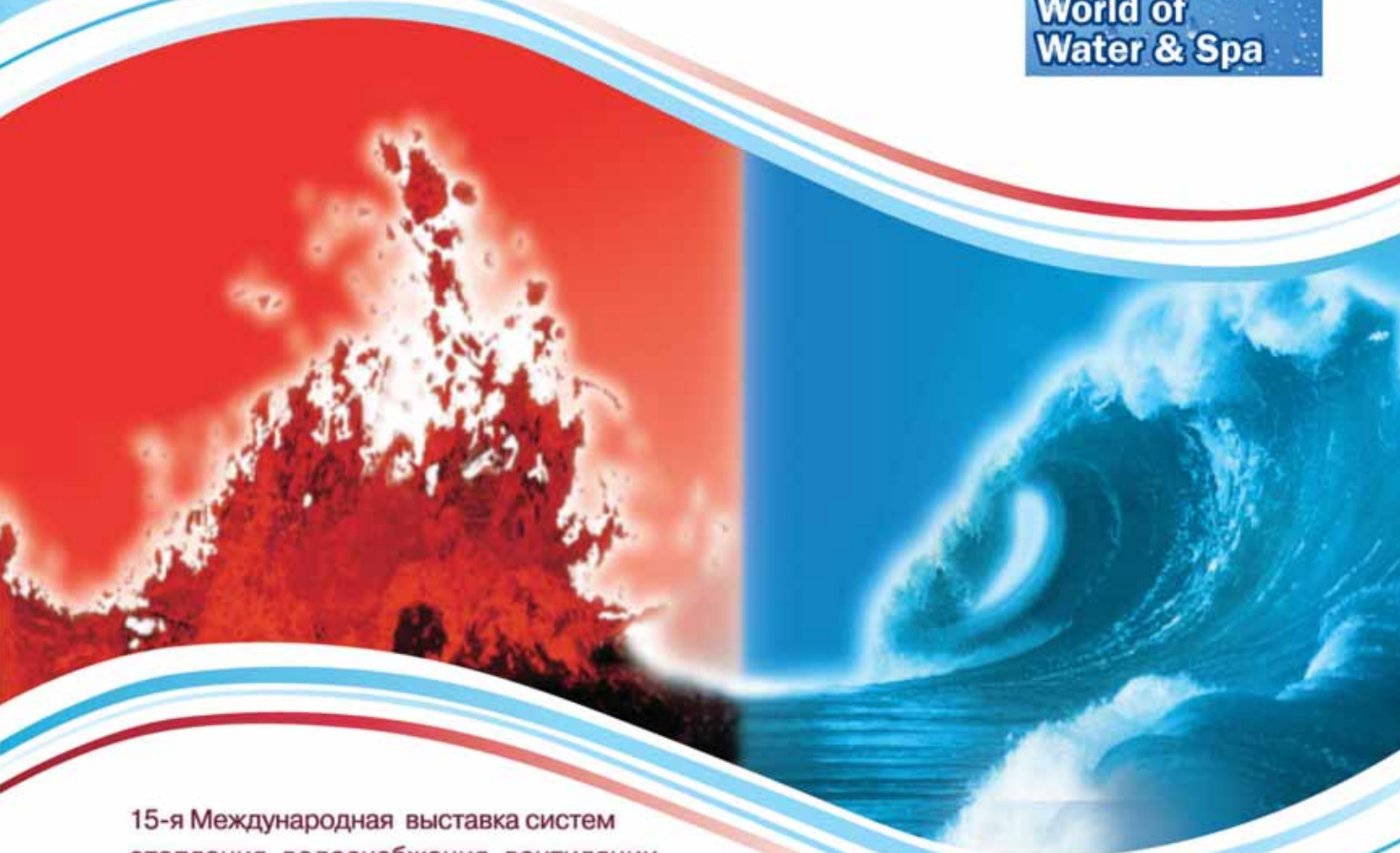
MOSCOW aqua-therm INTERNATIONAL

developed by Reed Exhibitions Messe Wien

AQUA-THERM MOSCOW 2011

Новые перспективы развития Вашего бизнеса!

World of Water & Spa



15-я Международная выставка систем отопления, водоснабжения, вентиляции, сантехники и оборудования для бассейнов

www.aquatherm-moscow.ru

Организаторы:

Reed Exhibitions®

Тел.: +7 (495) 937 6861

ITE LLC MOSCOW

Тел.: +7 (495) 935 7350

Генеральный информационный партнер:

Издательский центр АКВАТЕРМ

8-я Международная выставка

НЕДРА - 2011

Изучение. Разведка. Добыча

5 - 7 апреля 2011 г., Москва
Всероссийский Выставочный Центр

НЕДРА 2011

ENTRAILS 2011

При поддержке:
Комитета Совета Федерации по природным ресурсам и охране окружающей среды,
Комитета Государственной Думы по природным ресурсам, природопользованиюи экологии,
Торгово-промышленной палаты Российской Федерации.

Организаторами выставки являются:
Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации,
Федеральное агентство по недропользованию,
ООО "Экспоброкер."

Научно-техническая конференция
Круглые столы по направлениям

7-й Фестиваль авторской геологической песни
"Люди идут по свету".

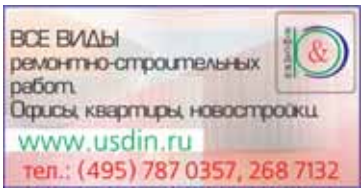
Контактная информация:
Тел/факс: (499) 760-31-61, (499) 760-28-15, (499) 760-26-48.
E-mail: expo-salon@rambler.ru,
www.nedraexpo.ru

СТРОИТЕЛЬСТВО

• **ПРОЕКТИРОВАНИЕ, ФУНКЦИИ ЗАКАЗЧИКА,** строительство гражданских и промышленных объектов
(495) 600 5808 www.prhold.com

• **ГЕРМЕТИЗАЦИЯ, КРОВЛЯ, АНГАРЫ и СКЛАДЫ, ЧАСТНЫЕ ДОМА, бассейны, ремонт, печи и камины**
(495) 702 9319 www.stroyservice-a.com

• **ОБЩЕСТРОИТЕЛЬНЫЕ РАБОТЫ,** малоэтажное строительство, реконструкция, ремонт
8 (985) 363 8644 e-mail: gordena@list.ru



• **ПРОИЗВОДСТВО, ПРОДАЖА, ЛИЗИНГ и АРЕНДА опалубки.** Комплектующие для монолитного строительства
(495) 775 1768 www.m-g-k.ru

• **БЕТОН ВСЕХ МАРОК, ЛЮБЫЕ ОБЪЁМЫ** с доставкой по Москве и МО 24 часа. Строим дома, бани
8 (925) 065 0550 – Андрей

• **КРОВЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ, ЛЕСТНИЦЫ и конструкции из стекла, строительство домов и коттеджей**
8 (916) 140 1411 www.importstroi.ru

ОСВЕЩЕНИЕ и ПОДСВЕТКА – от интерьеров до ландшафтов. Ремонт, отделка помещений «под ключ»
8 (926) 188 5515 www.altersvet.ru

• **МЕТАЛЛОКОНСТРУКЦИИ,** шатровые конструкции (в т.ч. пирамиды для ДОУ), входные группы, пандусы
(495) 958 4371, e-mail: fscompany@mail.ru

ДОМ И САД

• **ФИТОКОНСТРУКТОР ДЛЯ СБОРА пергол,** кустодержатели, приспособления для сбора облепихи
(495) 678 5734, (916) 420 6739

БАННОЕ ДЕЛО

• **ВОЛКОВСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ: ЛУЧШИЙ ПАР** в России! Бани и парные. Строительство. Приглашаем на персональный тест-драйв
8 (916) 673 7325 www.volkovpar.ru

• **ИНФРАКРАСНЫЕ САУНЫ Infraluxe.** В наличии выбор моделей. Сауны по индивидуальным проектам
(495) 221 8228 www.infraluxe.ru

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

• **ТАКСИ – ПРЕСТИЖ:** водители-профессионалы, пассажирские перевозки, 20 мин. по городу – 260 руб., дост. груз.
(495) 500 0050 www.taxi-prestige.ru

ВЫВОЗ МУСОРА

• **ВЫВОЗ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОТХОДОВ, ТБО, грунта, мусора,снега, а/м КАМАЗ, МАЗ, контейнерами 8-20-26 куб.**
8 (903) 223 0105 www.tds-musor.ru

ЭНЕРГЕТИКА

• **ГЕНЕРАТОРЫ. ЭЛЕКТРОСТАНЦИИ. ИБП.** Мотопомпы, сварочные аппараты, строительная техника
(495) 514 9158 www.t-sn.ru

• **ТЕХНИЧЕСКОЕ СОДЕЙСТВИЕ** в сооружении промышленных и энергетических объектов
(495) 710 4604, 625 7559

КИП и А

• **МЕТРОЛОГИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ,** приборы и системы контроля температуры, давления и влажности в промышленности
(495) 925 5147 www.elemer.ru

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

• **ОХРАННО-ПОЖАРНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ,** пожаротушение, видеонаблюдение, контроль доступа, пожарный аудит, проектные работы
(495) 644 6408 www.ps-01.ru

• **СОСУДЫ, БАЛЛОНЫ** высокого давления. Проектирование, изготовление, испытание и диагностика
(495) 513 4098 www.mashtest.ru

• **КОМПЛЕКСНЫЕ СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ ОПС, СКУД, видеонаблюдение. Качество, надёжность, низкие цены!**
(495) 7815250 www.installer-m.ru

• **ПОЖАРНЫЙ АУДИТ**
(499) 199 0566 www.42u.ru

ГЕОДЕЗИЯ

СЕРТИФИКАЦИЯ

НЕДВИЖИМОСТЬ

• **НАЦИОНАЛЬНОЕ БЮРО НЕДВИЖИМОСТИ. Сдать-снять,купить-продать, обменять, приватизировать. Все районы Москвы и Подмосковья. Мы всегда подберём вам то, что вам нужно.**
(495) 998 0136/0186, (499) 343 0451

ЗДОРОВЬЕ

• **АППАРАТ «КАМЕРТОН»,** тонометры, глюкометры, ингаляторы, всё для домашней физиотерапии
(495) 799 1889 www.portime.ru

ОБУЧЕНИЕ

КОНСАЛТИНГ

ТЕЛЕФОНИЯ. ИТ. АУТСОРСИНГ

• **КОМПЬЮТЕРНАЯ и ОФИСНАЯ ТЕХНИКА**
(495) 514 4553 www.indit.ru

• **УСТАНОВКА, ОБСЛУЖИВАНИЕ МИНИ-АТС,** локальные телефонные и интернет-сети, видеонаблюдение
8 (926) 381 5633 – ИП «Кузин»

ОДЕЖДА

• **ПОШИВ СПЕЦОДЕЖДЫ,** униформы, рукавиц, рабочей обуви для всех сезонов, средств индивидуальной защиты
8 (985) 784 8009 www.profit-c.ru

ЖИВОТНЫЕ

• **ВЕТКЛИНИКА – ВСЕ ВИДЫ УСЛУГ: УЗИ, ЭКГ, рентген, лаборатория, эндоскопия, зоомагазин**
8 (926) 702 7747 МО, пос. Монино

• **КИНОЛОГИЧЕСКИЙ ЦЕНТР. ДРЕССИРОВКА, КОНСУЛЬТАЦИИ**
8 (926) 296 6119 www.cynologycentr.ru

КЛИНИНГОВЫЕ УСЛУГИ

ПОИСК ПАРТНЁРОВ

• **ООО «АЭЛИТА»** на правах организатора выставки «Высокотехнологичные средства комплексной социальной адаптации и реабилитации для людей с инвалидностью» приглашает к сотрудничеству технологических партнёров. Ведущая организация – Российский Государственный Социальный Университет.
Контактный телефон руководителя проекта:
8 (800) 505 1025 (звонок по России бесплатный)

ДОСУГ

• **ОРГАНИЗАЦИЯ ПЕШИХ И КОННЫХ ЭКСКУРСИЙ** по Терлецкому парку
8 (916) 011 6359 Мария

ВЫСТАВКИ:

01.02 – 03.02.2011 **CSTB,** 13-я международная выставка и конференция цифрового эфирного вещания, кабельного и спутникового ТВ, IPTV, Интернет-ТВ, HDTV, Broadband, мобильного ТВ, контента, услуг операторов мультисервисных сетей, спутниковой связи. КРОКУС ЭКСПО. ОРГАНИЗАТОР: ООО «МИДЭКСПО» – выставки и ярмарки. www.cstb.ru

08.02 – 11.02.2011 **AQUA-THERM MOSCOW,** 15-я международная выставка систем отопления, водоснабжения, вентиляции, сантехники и оборудования для бассейнов. КРОКУС ЭКСПО. ОРГАНИЗАТОРЫ: Reed Exhibitions, ITE LLC Moscow. www.aquatherm-moscow.ru

01.03 – 04.03.2011 **AQUASPACE,** международная специализированная выставка бассейнов, саун и spa. ЭКСПОЦЕНТР. ОРГАНИЗАТОР: ЕВРОЭКСПО. www.aquaspace-expo.ru

01.03 – 04.03.2011 **MATTEX,** международная специализированная выставка инженерного оборудования, материалов, инновационных технологий для дома. ЭКСПОЦЕНТР. ОРГАНИЗАТОР: ЕВРОЭКСПО. www.mattexpo.ru

15.03 – 18.03.2011 **GEOFORM+,** 8-й международный специализированный форум новейших технологий в области геодезии, картографии, геоинформационных систем, интеллектуальных транспортных систем и спутниковой навигации, инженерной геологии и геофизики, строительства тоннелей и подземных коммуникаций. СОКОЛЬНИКИ. ОРГАНИЗАТОР: MVK. www.geoexpo.ru

22.03 – 24.03.2011 **НЕРАЗРУШАЮЩИЙ КОНТРОЛЬ И ТЕХНИЧЕСКАЯ ДИАГНОСТИКА В ПРОМЫШЛЕННОСТИ,** 10-я международная выставка и конференция. СК ОЛИМПИЙСКИЙ. ОРГАНИЗАТОРЫ: ООО «Примэкспо», ITE LLC Moscow. www.ndt-russia.ru

04.04 – 07.04.2011 **ДОРКОМЭКСПО,** 14-й международный форум дорожного строительства и благоустройства. ГОСТИНЫЙ ДВОР, ВАСИЛЬЕВСКИЙ спуск. Организатор: ООО «Выставочно-маркетинговый центр». При поддержке: Полномочного представителя Президента РФ в ЦФО Г.С. Полтавченко, Правительства Москвы, Министерства регионального развития РФ, Федерального дорожного агентства (Росавтодор). www.dorkomexpo.ru

13.04 – 15.04.2011 **MININGWORLD,** 15-я международная выставка и конференция «Горное оборудование, добыча и обогащение руд и минералов». КРОКУС ЭКСПО. ОРГАНИЗАТОРЫ: ООО «Примэкспо», ITE LLC Moscow. www.miningworld-russia.ru

27.04 – 29.04.2011 **ГЕО-СИБИРЬ,** 7-я международная выставка и научный конгресс в области геодезии, картографии, геологии, геофизики, землеустройства, кадастра земель, недвижимости, геоинформатики, ДЗЗ, лесо-устрой ства, геомониторинга земли, специализированного приборостроения. МВЦ ITE Сибирская ярмарка, Новосибирск. Организаторы: ITE Сибирс кая ярмарка, ITE Group PLC. www.geosiberia.sibfair.ru

23.05 – 27.05.2011 **МЕТАЛЛООБРАБОТКА,** 12-й международная специализированная выставка оборудования, приборов и инструментов для металлообрабатывающей промышленности. ЭКСПОЦЕНТР. ОРГАНИЗАТОРЫ: ЦВК «Экспоцентр», Ассоциация «Станкоинструмент». www.metobr-expo.ru

23.05 – 26.05.2011 **ТРУБЫ. РОССИЯ,** международная промышленная выставка по трубам в России. ЭКСПОЦЕНТР. ОРГАНИЗАТОР: ЗАО «Металл-Экспо». www.tube.metal-expo.ru

Уважаемые читатели, приветствуем Вас на страницах московского делового журнала ТОЧКА ОПОРЫ!

Каждый выпуск журнала наполнен свежими новостями «из первых рук», актуальной информацией о компаниях и организациях, предлагающих свои возможности участникам рынка, информирует о появлении новой продукции, оригинальных разработок.

На страницах журнала всегда присутствует информация о важных событиях отрасли, обзоры, очерки важнейших мероприятий, интервью с руководителями предприятий, компаний и организаций. Основные тематические спецвыпуски журнала посвящаются вопросам энергетики, нефтегазового комплекса, строительной индустрии и жилищно-коммунального хозяйства, безопасности, связи и других направлений промышленности.

Огромное значение руководство журнала уделяет крупнейшим специализированным выставкам, проходящим на лучших выставочных площадках Москвы, поэтому журнал ТОЧКА ОПОРЫ активно сотрудничает с компаниями-организаторами этих мероприятий и выступает в качестве информационной поддержки. Издание сориентировано на руководителей, директорат, топ-менеджмент.

Журнал распространяется по подписке, прямой почтовой рассылке, в других системах целевого распространения.

За пять лет журнал смог охватить значительную базу читателей, подписчиков, клиентов и партнёров в Москве, Московской области, в регионах РФ и за рубежом.

Журнал ТОЧКА ОПОРЫ является одним из информационных ресурсов Издательства «Глобус-Стиль». Рекламно-информационный отдел ООО «Глобус-Стиль» выполняет комплекс услуг по разработке и продвижению интернет-сайтов, разработке и изготовлению полного спектра полиграфической продукции (включая разработку логотипа и других элементов фирменного стиля компании).

Подробную информацию можно получить на сайте **www.to-info.ru** и по телефонам: **8 (495) 231 2014, 231 2114.**

ТОЧКА ОПОРЫ

Главный редактор – В.Чернышев
Ответ. секретарь – С.Копачинская
Зам. главного редактора – А.Никифорова
Выпускающий редактор – Л.Зарубинская
Дизайн и вёрстка – А.Автух, Ю.Белая

Корреспонденты:
А.Домнина, В.Карелина, Т.Куртэкова, И.Пяткин, О.Скворцова, Е.Смирнова, О.Чупахина, М.Этрекова, С.Якимчук

График выпусков:

№ 127	17 января	№ 131	17 марта
№ 128	1 феврвля	№ 132	1 апреля
№ 129	17 февраля	№ 133	17 апреля
№ 130	1 марта	№ 134	1 май

Свидетельство о регистрации СМИ ПИ №ФС 77-21259 от 28.06.2005
Учредитель и издатель ООО «Глобус-Стиль»

Адрес редакции:
125130, г. Москва, 6-й Новоподмосковный пер., д. 1
Телефоны для справок: 8 (495) 231 2014/2114, 8 (925) 800 4832, 8 (926) 111 4407
e-mail: 2312114@mail.ru / www.to-info.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала ТОЧКА-ОПОРЫ и использование их в любой форме и любым способом возможно только с письменного разрешения редакции.

Порядковый номер журнала: № 126 2011год.
Номер подпиан в печать: 20.01.2011

Отпечатано в ООО «Полиграф Груп»
Тираж 1000 экз. (1-й завод)

БЕЗУМСТВО ИМЕННЫХ КНИГ

РАЗВЕ ЕСТЬ КНИГИ, КОТОРЫЕ НЕ ВПИСЫВАЮТСЯ В СТАНДАРТНЫЕ ПОЛКИ ДОМАШНИХ БИБЛИОТЕК? ВЫХОДЯТ ЗА ПРЕДЕЛЫ ОБЫДЕННОГО ПОНИМАНИЯ?

Именно такой, несомненно, и должна быть книга книг, которую ценители мудрости веков стремятся обрести, передавая из поколения в поколение. Да, это тот самый вечный жанр – толковый энциклопедический словарь, вне которого нет ни одной культуры в мире. Традиция систематизации и толкования идёт от наскальных петроглифов, древнерусских азбуковников, древнеславянских царских книг, тезаурусов. Разумное, доброе, вечное – вот универсальный код многонациональной и многотысячелетней культуры России. Но, увы!, в XVв. родовые и дворянские бархатные книги, ведение которых считалось делом чести каждого человека, истреблены. И это не первая, и не последняя попытка превратить нас в «Иванов, не помнящих родства». Всего пятьдесят лет назад установлены запреты на социологию, рекламу, кибернетику, другие «буржуазные лженауки». Но ни опричники, ни инквизиторы не могут перекодировать Россию на свой лад, вырезать из сознания высшие человеческие ценности, разнообразие взглядов. В каждом из нас неистребима любовь к родному слову, поиску истины и познанию, великим ценностям наших славных предков, забота о грядущем поколении. Разве не является безумством воплотить всё интеллектуальное богатство в одном издании?

Мистика это или не мистика, но в первый же день 2001г. наступившего 3-го тысячелетия отпечатана первая страница **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**. Сейчас, в 2010г., готовится к выпуску 11-е переиздание престижной книги, спрос возрастает.

Готовящееся к выпуску новое дополненное переиздание **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ** (250 000 статей и иллюстраций) имеет гросс-формат А3, почти 2 000 страниц, содержит как древнейшие, так и современные слова по самым разным отраслям экономики, науки, культуры. Необычная книга красиво оформлена, весит 10кг и удобна для использования. Каждый день наращивается объём знаний, **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** награждён Золотым и Платиновым Знаками Качества «Всероссийская марка (III тысячелетие). Знак качества XXI века». Отзывы с 2001г. великолепны. Губернатор Московской области Б.В.Громов так и сказал: «Такого чуда я не видел!»

Современные информационные технологии позволяют каждому человеку внести свой вклад в сокровищницу знаний, ведь каждый человек – носитель уникального опыта, в каждом есть искра Божья. Но не упустите время! Его вернуть невозможно, ответьте прямо сейчас: что Вы сделали для России? Что передадите своим детям, внукам, поколениям? И если есть, что сказать, чем поделиться, что передать сегодня нашим современникам и подготовить более надёжное будущее делу, которому вы посвятили свою жизнь, – Вам самое время стать генеральным спонсором издания. Материальные затраты невелики – всего 200 евро/мес., но сейчас каждому дан шанс изменить наше сознание к лучшему! Мы хотим довести уникальное издание не только до олигархов, но и школ, вузов, подрастающего поколения.

Сегодня мы формируем группу ведущих компаний-участников уникального проекта. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** не имеет аналогов ни в России, ни за рубежом. К энциклопедическим знаниям мы обращаемся всю свою жизнь, а статьи, опубликованные здесь, будут работать вечно!

Розничная стоимость **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**, изготавливаемого в именном исполнении, – 1 200 евро. Повторные покупки за последние десять лет всё ярче подчёркивают непреходящую ценность престижного издания.

Издательский дом
ГЛОБУС-СТИЛЬ
125130, г. Москва,
6-й Новоподмосковный пер., д. 1
тел.: 8 (495) 231 2014/2114
моб.: 8 (925) 800 4832

МК
КРЕПЁЖНЫЕ ИЗДЕЛИЯ
ИЗ НЕРЖАВЕЮЩЕЙ, ВЫСОКОПРОЧНОЙ
И ОЦИНКОВАННОЙ СТАЛИ
DIN ГОСТ ISO
Торговая компания
МИР КРЕПЕЖА
Продажа со склада в Москве более 30-ти тысяч видов метизов:
болты, винты, саморезы, шурупы, гайки, шайбы, штифты,
шпильки, такелаж, перфорированный крепёж
Весь товар сертифицирован
Гибкая система скидок
Любая форма оплаты
Продажа оптом и в розницу
Доставка по Москве и регионам
127550, г. Москва, ул. Прянишникова, д. 37
тел./факс: 8 (495) 787 4053, 8 (499) 977 7660,
8 (495) 544 8366, 500 6133, 589 8724,
8 (499) 976 4215
e-mail: mirkrepega@yandex.ru
www.mir-krepega.ru; www.mk-instrument.ru
Приглашаем региональных дилеров к сотрудничеству