WWW.TO-INFORM.RU

тема: **СТРОИТЕЛЬСТВО**

Российский деловой журнал

№ 13
(172)
октябрь
2013

ТОЧКА ОПОРЫ

БИЗНЕС-ИДЕЯ НА МИЛЛИОН
с.34

ООО «ПСК СТРОЙСИЛА»:
МЫ СОЗДАЁМ КОМФОРТНЫЕ ЗДАНИЯ И СООРУЖЕНИЯ ДЛЯ НУЖД ГОСУДАРСТВА, ОБЩЕСТВА И ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ
с.16

на обложке: **Александр Кузьмич КОТКИН,** генеральный директор ООО «ПСК СТРОЙСИЛА» (справа)
Андрей Александрович КОТКИН, первый заместитель генерального директора (слева)

с.20

УНИКАЛЬНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ СОВРЕМЕННЫХ ЛИФТОВ

с.27

«МЫ РАБОТАЕМ ДЛЯ ТЕХ, КТО ЖИВЁТ СПОРТОМ!»

с.5

РАЦИОНАЛЬНОЕ ЗЕРНО ДОРОЖНОГО СТРОИТЕЛЬСТВА

с.23

СТРОИТЕЛЬСТВО ОБЪЕКТОВ ЭНЕРГЕТИКИ – В РУКАХ ПРОФЕССИОНАЛОВ

РО Спорт Строй

Мы работаем для тех, кто любит спорт

ООО «РО Спорт Строй» – успешно развивающаяся компания в области строительства спортивных площадок любого уровня. Специалисты нашей компании помогут вам осуществить в действительности любые проекты от песочницы до стадиона.

Обращайтесь к нам, если вам нужны:

- **ТЕННИСНЫЙ КОРТ**
- **МИНИ-ФУТБОЛЬНОЕ ПОЛЕ**
- **УНИВЕРСАЛЬНАЯ ПЛОЩАДКА**
- **ПЛОЩАДКА ДЛЯ СТРИТБОЛА**
- **ВОЛЕЙБОЛЬНАЯ ПЛОЩАДКА**
- **БАСКЕТБОЛЬНАЯ ПЛОЩАДКА**
- **ДЕТСКАЯ ИГРОВАЯ И ПАРКОВАЯ ЗОНА С ПОЛНОЙ КОМПЛЕКТАЦИЕЙ БЕЗОПАСНЫМ ОБОРУДОВАНИЕМ**

Сотрудничество с нами позволит вам получить комплексные услуги по разработке проекта, а также его полной реализации.

Помимо проектирования мы выполняем:

- планировку, нивелирование, разработку грунта, рытьё котлованов
- устройство бетонного основания (основание под покрытия из резиновой крошки)
- устройство песчано-гранитного основания (основание для искусственной травы)
- дренаж
- ограждение
- электромонтажные работы
- укладка искусственной травы
- изготовление и укладка покрытий из резиновой крошки
- комплектование, поставка и монтаж оборудования
- монолитные универсальные бесшовные покрытия

Спортплощадка под ключ
(искусственная трава)

Минифутбольное поле
(коттеджный посёлок)

Спортивная площадка
(коттеджный посёлок)

Теннисный корт
(покрытие резиновое)

ООО «РО Спорт Строй»
109341, г. Москва, ул. Люблинская, д. 151

тел.: +7 (495) 765 7080
+7 (495) 640 4507
+7 (915) 405 8040
+7 (926) 205 1050

e-mail: info@rosportstroy.ru
www.rosportstroy.ru
www.rosportstroy.com
росспортстрой.рф

ООО РО Спорт Строй – *это надёжность,*
честные правила игры
и постоянное развитие.

В НОМЕРЕ:

СТРОИТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ И МАТЕРИАЛЫ

3 **РАЗРЯДНО-ИМПУЛЬСНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ НА СТРАЖЕ ПРОЧНЫХ ФУНДАМЕНТОВ**

5 **ДОРОЖНЫЙ ВОПРОС – В ПРИОРИТЕТЕ!**
На страницах прежних выпусков журнала ТОЧКА ОПОРЫ подробно рассказывалось о преимуществах добавки для улучшения свойств дорожного покрытия производства Воронежского завода минерального порошка. Сегодня нам бы хотелось развить тему, осветить её подробней. В предложенном материале рассматриваются физические и химические процессы, создающие предпосылки для улучшения качества активированного и неактивированного минерального порошка.

6 **«ГЕОКОМПОЗИТ» – ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД АРМИРОВАНИЯ СЛАБЫХ ГРУНТОВ**

8 **СИЛА В ЧЕСТНОМ ТРУДЕ! ПРОЧНОСТЬ, ТОЧНОСТЬ, СОВРЕМЕННОСТЬ, ГАРАНТИЯ!**
Руководители разного уровня ищут пути выхода из сложной экономической ситуации. Несомненно, узнать, как работают лидеры на рынке стройматериалов, многим будет полезно. Наш корреспондент встретился с Ашотом Юраевичем ПОГОСЯНОМ, директором предприятия ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН», входящего по объёму продаж товарного бетона в тройку лучших в России по итогам 2012 года.

11 **ISOLON ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВУЮ СЕРИЮ ПРОДУКТОВ**
Пенополиэтилен – самый перспективный теплоизоляционный полимерный утеплитель. А вспененный полиэтилен – самый доступный по цене, имеющий рабочие и технические характеристики, сходные с пенополиуретаном и пенполистиролом.

ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО

16 **ЗОЛОТОЙ ЮБИЛЕЙ СТРОИТЕЛЯ**
В этом году исполняется ровно 50 лет с начала трудовой деятельности Александра Кузьмича КОТКИНА.

18 **БЫСТРОВОЗВОДИМЫЕ МОДУЛЬНЫЕ ЗДАНИЯ РАЗЛИЧНОГО НАЗНАЧЕНИЯ СО СВЕТОПРОЗРАЧНОЙ КРЫШЕЙ ИЗ ТЕРМОМЕМБРАНЫ**

ИНЖИНИРИНГ

23 **С ВЫСОТЫ ОПЫТА**
Минувшей весной заслуженная московская строительная компания «ЭМК-Инжиниринг» отметила 15-летний юбилей.

24 **ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩАЯ ТЕХНОЛОГИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ СТРОЙИНДУСТРИИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ИЗДЕЛИЙ**

БЛАГОУСТРОЙСТВО

26 **ГЕОРЕШЁТКА СТ: ЭКОПАРКОВКИ – БЫСТРО И НЕДОРОГО**

27 **«МЫ РАБОТАЕМ ДЛЯ ТЕХ, КТО ЖИВЁТ СПОРТОМ!»**
ООО «Региональное объединение СпортСтрой» – успешно развивающаяся компания, работающая в области строительства спортивных площадок любого уровня. Теннисный корт или мини-футбольное поле, площадка для стритбола, волейбола, баскетбола или детская игровая и парковая зона с полной комплектацией безопасным оборудованием – всё оживает от рук специалистов известной фирмы.

УМНЫЙ ДОМ

28 **«МЫ РАЗБИРАЕМСЯ В АВТОМАТИЗАЦИИ ЗДАНИЙ!»**

ПРОГРАММНЫЕ РЕШЕНИЯ

30 **1С ДЛЯ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ – ЭФФЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ РЕШЕНИЯ БИЗНЕС-ЗАДАЧ**

УПРАВЛЕНИЕ

33 **РУКОВОДИТЕЛЬ ДОЛЖЕН РУКОВОДИТЬ!**

34 **КУДА ПРИСТРОИТЬ МИЛЛИОН?**

ВЫСТАВКИ

36 **«РОССИЙСКИЙ ОЛИМП»: ИМЕНА ЛИДЕРОВ – ВСЕГДА НА СЛУХУ!**

47 СТРОЧНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ

48 КАЛЕНДАРЬ ВЫСТАВОК

БРАВО, HI-TECH!

ГК «Браво Софт» выпустила обновлённую линейку систем для проектных и подрядных организаций «Строй-Ресурс». В них содержится каталог строительных материалов, применяемых в высокотехнологичном строительстве. Система включает в себя информацию по материалам, необходимых для создания «умного дома». – В первые недели после запуска нового раздела, мы получили десятки отзывов действующих клиентов о необходимости подобного каталога, – отметил руководитель групп разработки, сбыта и продвижения продукта Станислав Емельянов. – Это показывает, что тренд высоких технологий в строительстве – не сиюминутная мода, а стратегический шаг вперед в развитии отрасли. Уже сейчас высокотехнологичное строительство популяризируется. Будущее стройки находится в области hi-tech!

ВЫСШИЙ СВЕТ

В посёлке таунхаусов премиум-класса Park Avenue на Новой Риге начаты работы по установке уличного освещения и монтажу светильников на фасады.
Ожидается, что уже к концу года одни только бульвары посёлка будут украшены более 180 дизайнерскими фонарями и боллардами. Для организации уличного освещения в поселке Park Avenue были выбраны светильники немецкого производства от компании BEGA, чьи конструкции украшают территории современных центров искусства и науки в Европе и Америке. В настоящий момент производится монтаж светильников на первых четырёх корпусах. Одновременно устанавливаются фонари на широких тротуарах, болларды на придомовых участках и дорожках. Угловые таунхаусы с трёх сторон будут украшены 28 светильниками в различных вариантах, центральные секции – 19 осветительными элементами.

ИННОВАЦИОННАЯ ШПАКЛЁВКА

В продажу поступила инновационная полимерная шпаклёвка weber.vetonit LR Pasta. Она позволяет добиться абсолютно гладкой белой поверхности, готовой для высококачественной покраски или оклеивания тонкими обоями. Производством новинки занимается ГК «Вера».
Основное преимущество weber.vetonit LR Pasta – удобство нанесения. Продукт представляет собой готовую к использованию суперпластичную белую пасту, которая наносится толщиной от 0,2 мм. Морозостойкая шпаклёвка «LR Pasta» выдерживает 10 циклов замораживания без потери свойств. Срок хранения оценивается производителями в 1 год.

«ВИДНОЕ» СНИЖЕНИЕ ЦЕН

Компания MR Group объявляет о начале специальной осенней акции в ЖК «Эко Видное», который расположен в 4 км от МКАД, на юге города Видное. По условиям акции до 31 октября покупатели квартир в 7 корпусе смогут получить скидку до 5%, что составит от 150 000 до 200 000 рублей. В 17-этажных домах популярных серий покупатели смогут выбрать понравившуюся квартиру площадью от 39,2 до 99,8 м² и оптимальными планировками. Стоимость 1-комнатных квартир во второй очереди проекта начинается от 2,6 млн рублей. Жилой комплекс отличается хорошей транспортной доступностью. Удобный выезд на МКАД позволяет автовладельцам оперативно добраться до столицы, а развитая система общественного транспорта города Видное даёт возможность за 15-20 минут доехать до станции метро «Царицыно». Будущие жители «Эко Видного» смогут воспользоваться всей необходимой для комфортной жизни инфраструктурой: в рамках проекта запланировано строительство детского сада на 220 мест, автостоянок, универсальных магазинов и малых предприятий сферы услуг.

МОЯ КРЕПОСТЬ

Облицовочный кирпич ТМ ROSSER собственной торговой марки ООО «ЗСМ» получил сертификаты соответствия требованиям ГОСТ 6133-99. Он имеет марку прочности М125, морозостойкость F50, а также необходимые марки плотности и водопоглощения. Облицовочные бетонные блоки ROSSER производятся методом полусухого вибропрессования по оригинальным рецептурам в подмосковном Жуковском на высокотехнологичном оборудовании MASA International Group. Они проходят тепловлажностную обработку для улучшения физико-механических свойств и многоэтапный контроль качества. Использование инновационной формообразующей оснастки Kobra Formen GmbH придаёт облицовочным блокам ROSSER эстетическую безупречность, а равномерное распределение в бетоне красящего пигмента гарантирует им высокую цветостойкость. Облицовочные блоки ROSSER предназначены для всех видов наружных и внутренних работ. С помощью новой продукции можно легко придать привлекательный внешний облик каждому возводимому зданию, и, кроме того, реализовать в нём эффектные архитектурные решения: своды, дверные проёмы, арки и прочее.

«ВИРТУОЗНЫЙ» ПОДАРОК

Руководство компании «ВиртуозГрупп» сообщила об открытии нового направления деятельности – установку окон Rehau. К этому событию приурочена специальная акция, в рамках которой клиент может получить подарок при каждом заказе. – Реализация новой услуги стала ответом «ВиртуозГрупп» на растущий спрос среди многих москвичей, решающих задачи с ремонтом различных помещений. Окна Rehau сегодня пользуются заслуженным доверием у многочисленных потребителей со всей России и являются синонимом качества, надежности и стиля, – прокомментировал генеральный директор компании Роман Арифович Акперов. Каждый клиент, заказавший монтаж окон Rehau до 31декабря текущего года сможет получить приятный подарок – подоконники к каждому окну.

НЕВОЗМОЖНО ЖИТЬ БЕЗ МАТА…

Компания ISOTEC начинает выпуск нового строительного материала. Мат ISOTEC М-25, плотностью 25 г/м3, разработан в качестве экономичного решения для тепло- и звукоизоляции трубопроводов, воздуховодов, а также теплоизоляции промышленного оборудования. Помимо высоких теплоизоляционных свойств, он обладает повышенной влагостойкостью, а также гибкостью и существенно меньшим весом по сравнению с каменноватными матами, что значительно облегчает монтаж. Продукт имеет все необходимые сертификаты на соответствие ГОСТ, пожарным и гигиеническим требованиям.

33 КАМНЯ

Руководство предприятия ОАО НПО «Магнетон» сообщило об открытии производства изделий из натурального камня (гранит, мрамор, агломерат) и рождении нового бренда – «33 КАМНЯ».
Ассортимент выпускаемой продукции очень широк: входная группа (ступени, крыльцо), столешницы (кухонные и для ванной комнаты), подоконники, барные стойки, облицовка каминов. Основными преимуществами нового направления деятельности являются высочайшее качество и надежность продукции, гибкая ценовая политика, индивидуальный подход к исполнению каждого заказа.
– Мы убеждены, что производство изделий из натурального камня поможет нам открыть новую главу в истории развития компании – комментирует генеральный директор ОАО НПО «Магнетон» Борис Васильев. – Благодаря уникальной технологической базе, которой сегодня владеет предприятие, мы имеем возможность предложить клиентам качественные изделия из натурального камня, пользующиеся стабильным спросом на строительном рынке России. Гарантией высокого качества товаров служит многолетний опыт наших специалистов, накопленный за время существования компании.

РАЗРЯДНО-ИМПУЛЬСНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ
НА СТРАЖЕ ПРОЧНЫХ ФУНДАМЕНТОВ

Строительная отрасль не стоит на месте, с каждым годом пополняясь новыми разработками и технологиями. Многие методы строительства не приживаются в климатических условиях, многие попросту не эффективны. Но есть технологии, которые заручились поддержкой ни одного строительного сообщества и вот уже на протяжении десятилетий воплощают в жизнь самые, казалось бы нереальные идеи строителей.

Сегодня едва ли не каждый специалист знает, что такое разрядно–импульсные технологии (РИТ–технологии), благодаря которым можно создавать фундаменты даже на зыбких грунтах. Сегодня инновационному методу строительства подземной части зданий и сооружений – нет аналогов ни в одной стране мира.

Создание и развитие разрядно–импульсного метода неразрывно связано с именем Владимира Михайловича БУХОВА, одного из руководителей основанной им компании РИТА. Владимир Михайлович – представитель той редкостной породы людей, которую не сломали ни натиски со стороны конкурентов, ни кредитные недопонимания с банками. Всю жизнь этот человек не искал лёгких путей и сделал реальным то, что ранее казалось немыслимым – возможность строительства на песке и болоте. Мне удалось побеседовать с этим удивительным человеком и представляю вашему вниманию наиболее интересные фрагменты из его рассказа.

СПРАВКА О КОМПАНИИ:

Московское предприятие РИТА – почти ровесник современной России, оно учреждено 18 сентября 1991г. Основой деятельности стали уникальные геотехнические работы – проектирование и устройство свайных фундаментов для зданий I-го уровня ответственности высотой более 100м в сложных грунтовых условиях, глубинное компенсационное уплотнение грунта оснований, крепление котлованов глубиной до 20м грунтовыми анкерами.

За минувшие годы изготовлено около 100 тысяч уникальных свай-РИТ и анкеров-РИТ. С участием компании РИТА построено более 900 объектов, в том числе основания из свай-РИТ для 12 зданий высотой до 40 этажей и более; выполнено усиление основания Старого Гостиного двора десятью тысячами свай-РИТ; сделаны сваи для первой в России санно-бобслейной трассы, сотни свай-РИТ работают в основаниях зданий, надстроенных семью дополнительными этажами. Среди объектов, сохранённых с участием компании, много памятников архитектуры и зданий, представляющих историческую ценность. В их числе, кроме указанных выше, – храм Вознесения Господня у Серпуховских ворот, филиал Большого театра, бывшее здание Всероссийского театрального общества, Центральная музыкальная школа и многие другие.

– Владимир Михайлович, что собой представляет разрядно-импульсная технология сегодня и что послужило толчком для её создания?

– Такие технологии основаны на использовании взрывообразного преобразования электрической энергии в механическую. Всем автолюбителям известен принцип работы системы зажигания в двигателе внутреннего сгорания. Искрой, возникающей между электродами свечи, воспламеняется горючая смесь. Однако многие даже не подозревают, что это самое широкое применение разрядов импульсов тока (РИТ). Примерно такой же канал разряда – только в десятки миллиметров длиной – удаётся создавать в бетонной смеси для уплотнения грунта. Для этого в скважину закачивается бетонная смесь, а созданное нами оборудование создаёт серию коротких импульсов. Череда электровзрывов формирует камуфлетные уширения причудливой формы, заполненные бетоном. Затвердевший бетон, кстати, становится прочнее, плотнее, он практически водонепроницаем, способен лучше противостоять агрессивному воздействию минерализованных подземных вод. Повышается прочность и самого грунта. Каждая такая свая представляет собой весьма надёжную геотехническую конструкцию с исключительно высокой несущей способностью. Например, свая-РИТ диаметром 250мм при испытаниях нагрузкой 130 тонн дала осадку всего 8,6мм (при допустимой 40мм).

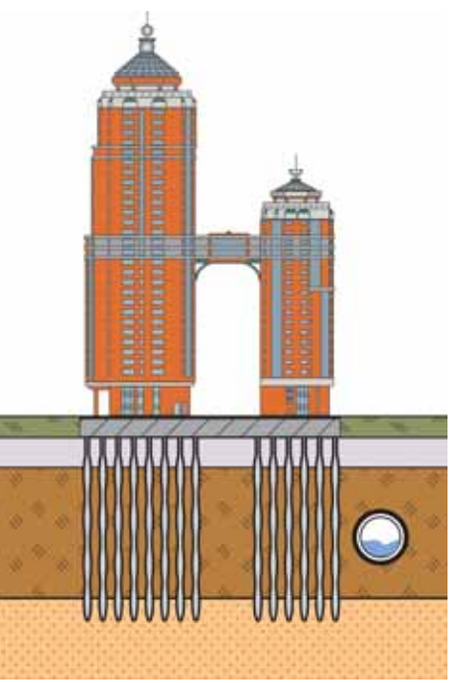
Разрядно-импульсные технологии изобретены давно, первый патент инженер Л.А.Юткин получил в 1950 году. В СССР исследованием этих технологий занимались десятки НИИ и лабораторий. Большой вклад внесли учёные МИСИ и ЛИСИ. Установки того времени достигали веса 10-12 тонн. В конце 80-х годов технологией РИТ в строительстве увлёкся майор А.Егоров. Именно он начал практическое применение этой технологии. Но с началом перестройки все исследования остановили, и ни одной строительной организации не удавалось добиться высоких результатов. Мы поняли, в чём была ошибка: многих строителей отпугивала необходимо-сть работать с напряжением в 10 киловольт на строительной площадке, в котловане, где воды и грязи по колено. Но когда за дело взялись электрики, работающие с высоким напряжением, а мы ими как раз и являемся, дело сдвинулось с мёртвой точки. У нас всё стало получаться. Немецкие геотехники из фирмы «Stump» признались: «Мы прекрасно понимали, что эффективнее буровые сваи создавать с помощью импульсов, даже запатентовали такой способ, но не смогли решить технические проблемы, а у вас получилось».

Мы и сейчас не стоим на месте, а постоянно совершенствуем оборудование и технологию. Кризис заставил многих строителей

искать пути снижения затрат. Появились организации, которые пытаются заниматься разрядно-импульсными технологиями, но пока ещё не всё у них получается. Одни делают вид, что у них разрядно-импульсная технология, и перевозят с объекта на объект ГИТ, который не используют. Другие применяют маломощные установки, способные разрушать, может быть, камни в почках, но не эффективно уплотнять грунт. Не случайно в интернете можно найти более 20 фирм, предлагающих изготовление свай-РИТ. Но, как один блогер написал в дискуссии: «...патенты принадлежат одной фирме, которая окучивает всю Россию и Европу». Сейчас некоторые предприятия просят продать им наши установки. А ведь их сделать несложно, описание есть в учебнике. Главное – не сделать установку; в этом нет никаких сложностей, сложности начинаются там, где требуются не только знания инженера, а именно энергетика.

– Конкуренция в вашем сегменте рынка нарастает с каждым строительным сезоном, скажите как вам удаётся удерживать лидерские позиции?

– Мы любим и ценим всех своих добросовестных конкурентов, только благодаря им и развивается наш разрядно-импульсный метод в строительстве. Ведь к нам обращаются заказчики тогда, когда никто уже не может сделать. И тогда понимают, что мы всё-таки первые в разрядно-импульсной геотехнике.



О конкуренции в России можно написать целую книгу, постоянно появляются нововведения. Иные, кроме как уродством, не назовёшь. Например, сегодня это – тендеры. Здесь принцип прост: работу получит тот, кто обещает сделать дешевле. Но дешевле – совершенно не означает лучше! Как можно сделать дешевле, если цена примерно одна и та же на все строительные материалы для всех? Единственное, это уровень зарплаты рабочим. Но в таком нелёгком деле заняты лучшие специалисты, на их знаниях и труде много не выиграешь. Так спрашивается, какой тут может быть тендер? Если только на то, кто сделает больше некачественной работы или кто больше спрячется и не уплатит налоги.

– Кто является партнёрами компании РИТА? И какие работы, на ваш взгляд, наиболее уникальны?

– Уже несколько лет сотрудничаем с Евроцемент Групп. Сейчас этот холдинг производит более 35% цемента в России и интенсивно ведёт реконструкцию своих заводов. Мы вместе работали над заводом под Воронежом. Запроектированные для этого завода сваи не прошли по стоимости из-за большой длины – 60 метров. На площадке до этой глубины залегал слабонесущий мел. Понадобились наши технологии. Фундамент выполнен на отлично, и с инженерами Евроцемент Групп мы сработались. Сейчас будем вместе делать новые заводы под Рязанью и Ставрополем. Возводимые Евроцемент Групп цементные заводы – это отрадная перспектива для России.

Каждый наш заказ уникален. Мы делали первую бобслейную трассу в России, которая находится в Парамоново. Сделали свайное основание в Сколково. Сотрудничали с Берлином, но нам это невыгодно – у них расценки ниже, чем в Москве. Проводили испытания в Арабских Эмиратах. В Южной Корее у нас украли установку, но в итоге у них ничего не получилось – установка есть, а система не работает. А в Тунисе работаем неплохо. У нас там совместное предприятие. В качестве демонстрации технологии выполнили разрядно-импульсную обработку свай под

два жилых дома. Испытания свай прошли успешно. Заместитель Министра по жилищному строительству дважды побывал на первом объекте. Горжусь всеми работами, которые выполнены нашей компанией. Считаю, что все они – выдающиеся. Можно делать на маленьком объекте изумительные вещи. Но нужно думать о перспективе.

– Владимир Михайлович, каковы перспективные планы компании?

– Это – инновационные технологии будущего. На данный момент кроме устройства свай, мы занимаемся наукой. Очень перспективным оказалось такое направление, как очистка воды на основании разрядной технологии. В России много водоёмов, которые нужно очищать. Вместе с МИФИ работаем над установками по очистке воды.

Перспектива зависит от нас самих, а проблемы возникают там, где их не ждёшь. Например, у нас практически всегда очень много заказов, но испытываем дефицит специалистов. Так что приходится кадры высокой квалификации готовить самим, получить подготовленных выпускников вуза стало практически невозможно. В этом, пожалуй, главная проблема развития строительной отрасли в России. Для того, чтобы не было никаких проблем, надо работать, работать и ещё раз работать!

ООО «МПО РИТА»
121357, г. Москва,
ул. Верейская, д. 8, корп. 1
тел.: +7 (495) 443 1884
+7 (495) 443 7560
+7 (495) 443 6157
e-mail: info@rita.com.ru
www.rita.com.ru

ДОРОЖНЫЙ ВОПРОС – В ПРИОРИТЕТЕ!

На страницах прежних выпусков журнала ТОЧКА ОПОРЫ подробно рассказывалось о преимуществах добавок для улучшения свойств дорожных покрытий производства Воронежского завода минерального порошка (ВЗМП). Специалисты дорожного строительства просят развить тему, осветить её.

Итак, какими же являются физические и химические процессы, создающие предпосылки для улучшения качества активированного и неактивированного минерального порошка?

Основа измельчительного комплекса ВЗМП – центробежные мельницы. Частицы карбонатных пород под воздействием центробежных сил приобретают значительную кинетическую энергию, ударяются о броню внутренней поверхности измельчительной камеры и раскалываются по естественным трещинам. А потому имеют оптимальную для производства асфальта кубовидную форму. Благодаря воздушному классификатору, частицы, достигшие заданного размера, оперативно выводятся из камеры измельчения и перемещаются в циклоны и затем на склад готовой продукции. В шаровых же и молотковых мельницах сам принцип помола не позволяет получить частицы стабильного размера. Если одна часть измельчаемых частиц ещё не достигла нужного размера, то другая уже превратилась в пыль.

Учитывая, что удельная площадь поверхности частиц минерального порошка составляет порядка 80% поверхности всех составляющих асфальтобетона, стабильность размера зёрен порошка обеспечивает стабильность площади соприкосновения компонентов асфальтобетонной смеси с битумом. Это позволяет рассчитать и стабильно применять опредёленное количество битума, получая при каждом производственном цикле асфальт заданного качества.

Стабильные по размеру кубовидные частички заполнителя при уплотнении асфальтобетонной смеси катками распределяются равномерно. Асфальт имеет однородную структуру без уплотнений и пустот. Его плотность при этом максимальна.

Минеральный порошок структурирует систему битум-порошок. Другими словами, частицы заполнителя, если они кубовидные, а не лещадные, плотно прилегают друг к другу, добавляя, таким образом, аморфному битуму внутреннюю структуру (как бы кристаллическую решётку). ВЗМП использует при производстве минерального порошка только качественное сырьё с модулем прочности на сжатие 60 или 80 Мпа.

Частицы заполнителя выполняют роль упругих шариков внутри битумной смеси. Без порошка, после воздействия извне, битумная масса не принимает прежнюю форму. Особенно эти положительные качества проявляются в асфальте при применении минерального порошка с зёрнами кубовидной формы.

В чём же основное преимущество технологии активации минерального порошка, применяемой на ВЗМП? ПАВ априори эффективней садится на только что разломанную поверхность измельчаемой карбонатной породы. В шаровой мельнице теоретически также возможно произвести активацию в процессе помола, но качество активации будет хуже. В шаровой мельнице карбонатное сырьё относительно медленно перекатывается между металлическими шарами и давится. В центробежной же летает с огромной скоростью, разламывается по естественным трещинам и многократно обволакивается в концентрированной жидким активатором газопылевой смеси. В шаровой мельнице на крупные частицы минпорошка «намазываются» соседние классы мелкодисперсных частиц и активатор не может «обволочить» всю поверхность зерна. К тому же, эффективная подача активатора в шаровую мельницу технологически очень затруднительна.

По данным ВЗМП, все производители, декларирующие производство активированного минерального порошка, на самом деле осуществляют активацию уже после помола в дополнительных устройствах – дезинтеграторах, а это ещё менее эффективно, так как активатор просто механически перемешивается с минеральным порошком и не вступает с поверхностью частиц в прочную связь. Соответственно, эффект псевдоактивации исчезает через непродолжительное время. Поэтому большинство производителей асфальтобетонов не верят поставщикам, декларирующим в своих прайс-листах наличие активированного порошка. А эффект активации, достигнутый на ВЗМП, проявляет себя в течение уже 6 месяцев. Так, порошок, заложенный на хранение осенью, к весне нисколько не потерял своей текучести и гидрофобных свойств.

– На сегодняшний день работа нашего предприятия обращает на себя внимание, благодаря высоким результатам, – отметил заместитель генерального директора ВЗМП Евгений Владимирович Кайдалов. – За плечами – более чем успешно выдержанный сезон, участие во многих крупных федеральных проектах. Среди них – покрытие трассы «Москва-Сочи», дорог в Тюмени, Воронежской, Липецкой, Белгородской областях и многие другие.

Объективно, сегодня ВЗМП реализует свой потенциал на полную мощность. Имя компании всё больше на слуху. И говорят о нас, как о надёжном деловом партнёре. Подобное доверие лестно и ответственно. Поэтому держим курс на решение сложных стратегических задач, реализацию больших проектов и гармоничное развитие предприятия.

ООО «Воронежский Завод Минерального Порошка»
394036, г. Воронеж,
Проспект Революции, д. 51
тел.: +7 (473) 251 5381
e-mail: info@vzmp-vrn.ru
vrn.vzmp-ru

«ГЕОКОМПОЗИТ» – ИННОВАЦИОННЫЙ МЕТОД АРМИРОВАНИЯ СЛАБЫХ ГРУНТОВ

Значительно возросла практическая значимость технической мелиорации грунтов. Благодаря ей, решается сложная задача целенаправленного искусственного изменения свойств слабых грунтов в нужном для человека направлении.

Метод усиления грунтового массива «Геокомпозит» является принципиально новым техногенным образованием, обладающим высокой степенью жёсткости и хаотичной структурой, напоминающей корни дерева. Об особенностях этого инновационного метода журналу ТОЧКА ОПОРЫ рассказал Сергей Дмитриевич ФИЛИМОНОВ, генеральный директор ООО «Геомассив» – компании, ставшей его главным двигателем и разработчиком.

– Сергей Дмитриевич, правда ли, что метод «Геокомпозит» позволяет сделать пригодными для строительства различных инженерных сооружений даже самые сложные грунты?

– Да. Последние полвека в России активно идёт процесс масштабного строительства. Зачастую строить приходится на грунтах, которые прежде считались непригодными для этих целей. Методы их технической мелиорации позволяют возводить различного рода сооружения в тех местах, которые диктуются производственной необходимостью, а не природными условиями.

«Геокомпозит» – это инновационный метод армирования слабых грунтов для повышения их несущей способности. Армирование грунтового массива основано на управляемом инъектировании расчётных объёмов твердеющих растворов по специально рассчитанной объёмно-планировочной схеме. В радиусе до 2м от инъектора раствор заполняет трещины и пустоты, уплотняет рыхлый грунт и формирует в процессе твердения жёсткий армирующий каркас, образуя включения цементного камня. При этом рыхлые фрагменты грунтового массива уплотняются давлением инъектируемого раствора, который начинает действовать подобно внутримассивному домкрату. Чем выше давление, тем существенно лучше физико-механические характеристики грунтов.

Укреплённый таким образом грунтовый массив является принципиально новым техногенным образованием – геотехногенным композитом или «Геокомпозитом», обладающим высокой степенью жёсткости и хаотичной структурой, напоминающей корни дерева.

Применение метода в данных условиях способствует увеличению прочностных и деформационных характеристик слабых грунтов в основании сооружений, выравниванию физико-механических характеристик грунтов в его основании, стабилизации грунтов основания и предотвращению развития сверхнормативных деформаций основания и фундаментов, повышению водозащиты грунтов основания.

Вот некоторые данные, позволяющие судить об эффективности применения метода «Геокомпозит» на слабых текучих глинистых грунтах морского и озёрно-ледникового происхождения (на примере резервуара Р303 резервуарного парка бензинов в составе «Комплекса по перегрузке сжиженных углеводородных газов (СУГ) в Ленинградской области, порт Усть-Луга»).

Инженерно-геологические условия участка являлись неблагоприятными для строительства и характеризуются широким развитием в разрезе слабых текучих глинистых грунтов морского и озёрно-ледникового происхождения общей мощностью 2-17 м, залегающих под морскими песками на глубине 4,9-9,2 м. Мощность толщи слабых отложений увеличивается от центра участка к югу. На территории участка развиты процессы подтопления, которые имеют значительное распространение и представляют собой большую опасность для строительства.

ИГЭ	Описание грунта	Физико-механические характеристики грунтов до укрепления (инв. №7101)				Физико-механические характеристики грунтов после укрепления (по проекту)				Физико-механические характеристики грунтов после укрепления (по скв. №120а)			
		Угол внутр. трения φ, °	Сцепление С, Мпа	Модуль деформ. Е, Мпа	Плотность грунта ρ,	внутр. трения φ,	Сцепление С, Мпа	модуль деформ. Е, Мпа	Плотность грунта ρ, т/м^3	угол внутр. трения φ, °	Сцепление С, Мпа	Модуль деформ. Е, Мпа (с m_K)	Плотность грунта ρ, т/м^3
IIIб	Суглинок тяжёлый пылеват. текуч.	3	0.006	4	1.74	5	0.001	7	1.93	29-33	0.053-0.057	20.6	1.96

В соответствии с проектом работы по укреплению грунтов основания резервуара Р303 (погружение инъекторов и инъекционные работы) проводились с поверхности песчаной подушки (после 1 этапа отсып-

ки песчаной подушки – с абсолютной отметки 4,10м). Зона усиливаемого прослоя текучих глинистых грунтов (интервал перфорации инъекторов) составляла от 7,5м до 12,3м от поверхности песчаной подушки. После выполнения работ проводились контрольные работы – бурение скважин с отбором образцов и статическое зондирование. Глубина зондирования 6,4-15,4 м. Буровые скважины располагались на максимальном удалении от инъекторов – 1,25-2,2 м (шаг сетки инъекторов составляет 2170-2500 мм). Глубина бурения 12,8-16,0 м. Лабораторные исследования образцов грунтов произведены в грунтовой лаборатории ООО «ГТ Моргео». Цель исследований – определение физико-механических характеристик грунтов оснований резервуаров после применения инъекционного метода укрепления грунтов «Геокомпозит».

– Насколько универсален метод «Геокомпозит»? Может ли он применяться на других грунтах и какие задачи в таких случаях тогда он решает?

– Смотрите сами. Каковы на сегодня наиболее актуальные задачи в строительстве? Это:

• укрепление оснований аварийных зданий и сооружений;
• подготовка оснований для нового строительства;
• повышение несущей способности грунтов;
• укрепление оснований памятников архитектуры;
• укрепление грунтового массива вдоль открытых и над закрытыми горными выработками для достижения сохранности близлежащих зданий и сооружений;
• уплотнение насыпных грунтов для жилищного, промышленного, дорожного и других видов строительства;
• закрепление грунтовых массивов с целью повышения устойчивости склонов;
• выправление крена аварийных зданий;
• закрепление грунтовых массивов с целью повышения устойчивости откосов строительных выработок;
• устройство шпунтового ограждения строительных котлованов и временных строительных выемок;
• анкерное крепление при усилении шпунтовых ограждений строительных котлованов и подпорных стенок;
• укрепление грунтов основания для повышения их суффозионной устойчивости;
• повышение устойчивости грунтов в кровлях строящихся штолен и тоннелей;
• создание противофильтрационных завес при строительстве открытых и подземных горных выработок большого сечения;
• устройство экранирующих завес для снижения уровня воздействия на здания сейсмических колебаний, возбуждаемых техногенными источниками (железная дорога, метро и др.);
• повышение несущей способности слабых грунтов при возведении портовых сооружений (причальные стенки, пирсы и др.);
• укрепление массивов насыпных плотин, дамб обвалования;
• создание противофильтрационных завес в насыпных плотинах и дамбах;
• защита зданий и сооружений при опасности образования или проявлении крена.

Со всеми этими задачами наш метод успешно справляется.

«Геокомпозит» можно использовать для любых сжимаемых дисперсных грунтов, как естественного, так и геотехногенного происхождения (насыпные грунты, строительный мусор и культурные отложения), а также в заторфованных грунтах и илах. Его можно использовать для любых типов фундаментов: плитных, ленточных, столбчатых, свайных, при необходимости повышения несущей способности сваи. При этом наличие грунтовых вод не является противопоказанием к его применению.

ООО «Геомассив»
101000, г. Москва,
Б. Златоустинский пер.,
д. 3, корп. 1, офис 16
тел: +7 (495) 621 4059
e-mail: geomassiv@mail.ru
www.geomassiv.ru

СИЛА В ЧЕСТНОМ ТРУДЕ!
ПРОЧНОСТЬ, ТОЧНОСТЬ, СОВРЕМЕННОСТЬ, ГАРАНТИЯ!

Руководители разного уровня ищут пути выхода из сложной экономической ситуации. Несомненно, узнать, как работают лидеры на рынке стройматериалов, многим будет полезно. Наш корреспондент встретился с Ашотом Юраевичем ПОГОСЯНОМ, директором ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН» это предприятие по объёму продаж товарного бетона вошло в тройку лучших в России по итогам 2012 года.

– Ашот Юраевич расскажите вкратце, как возникло ваше предприятие и каким пришло к сегодняшнему дню.

– Путь, пройденный нашей компанией за годы работы, по сути, отражает этапы становления серьёзного отечественного бизнеса. В прошлом веке, занимаясь другим делом, мы получили в счёт уплаты долга после дефолта несколько бетоновозов. Недолго наш коллектив занимался только перевозкой бетона, затем купили цеха, чтобы наладить собственное производство. 23 марта 2000 года было образовано предприятие ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН». В ту пору мы выпускали 30м^3 бетона в день.

Интенсивное строительство в Москве и Московской области все эти годы постоянно двигало нас вперёд. Грамотно изучая потребности рынка строительных материалов, мы расширяли ассортимент продукции, увеличивали мощности, закупали постепенно самое современное оборудование, технику, проводили научные исследования материалов. Теперь наша компания является предприятием «полного цикла» и самостоятельно выполняет всю цепочку работ от производства бетона до строительно-монтажных работ.

Сегодня практически на всех объектах, построенных в Северо-Восточном регионе Московской области за последние годы, и на проложенных дорогах есть продукция ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН».

– Из каких подразделений состоит весь производственный комплекс компании?

– Наша фирма – крупнейший в регионе производитель бетона всевозможных марок и цементного раствора, преимущественно снабжающий строительство объектов, во всём Московском регионе. Заводы предприятия расположены в Москве, Королёве, Мытищах, Щёлково, Хотьково, Домодедово, Серпухове, Александрове.

Производственный комплекс ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН» – это:
- одиннадцать бетонорастворных узлов (семь загрузочных мест), позволяющих выпускать более 4 тысяч кубометров бетона в сутки;
- цех по производству бордюрного камня;
- комплекс гаражей;
- автопарк из более 500 грузовых машин различных марок и назначений;
- система железнодорожных подъездных путей;
- склады;
- лаборатория, аттестованная Сергиево-Посадским филиалом ФГУ «Менделеевский центр стандартизации, метрологии и сертификации».

Мы производим:
- бетоны для объектов транспортного строительства;
- бетон с высокими эксплуатационными свойствами по прочности, морозоустойчивости, водонепроницаемости;
- асфальтобетон, керамзитобетон, фибробетон;
- товарный бетон на гранитном щебне классов от В7,5 до В80 и выше с использованием новейших добавок;
- растворы от М25 до М250 (цементный и сложный), известковый раствор;
- раствор с сохранением подвижности до двух суток;
- сухие строительные смеси;
- железобетонные изделия;
- а так же, полный спектр услуг в строительстве, от благоустройства территории до жилищного строительства.

– Каковы главные направления такого впечатляющего роста вашей компании?

– Мы всегда стремимся выпускать продукцию отличного качества и расширять ассортимент изделий и услуг. Индивидуальный подход к каждому заказчику – это условие современного рынка.

К примеру, участие фирмы в снабжении материалами объектов транспортной инфраструктуры выдвинуло дополнительные требования к качеству продукции. Ответственная политика компании способствовала тому, что в 2006 году ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН» вошло в перечень заводов, которым Мостовая инспекция разрешила применять свою продукцию на объектах транспортного строительства. С 2006г. ООО «АБЗ СТРОЙБЕТОН» производит асфальтобетоны различных марок.

Специализированная лаборатория, располагающая современным оборудованием, осуществляет проверку продукции на соответствие стандартам нормативной документации от начала замеса до контроля качества материалов в готовых конструкциях. Такие исследования у нас заказывают и сторонние организации. Наши специалисты постоянно работают над усовершенствованием материалов, в частности, путём введения различных добавок в выпускаемые марки бетона. Продукция предприятия сертифицирована органами по сертификации МГСУ и НИИЖБ.

На сегодняшний день наша компания может выполнить заказ на поставку материалов в любом объёме в оптимальные сроки.

– Отлаженный производственный процесс, высокую ответственность за качество продукции, наверняка, оценили ваши партнёры. Расскажите немного о них.

– Мы гордимся надёжным многолетним сотрудничеством как с нашими поставщиками – ЗАО «ЕВРОЦЕМЕНТ трейд», ЗАО «Ленстройкомплектация», ООО «Неруд Гарант», – так и с заказчиками. Мы поставляли нашу продукцию более 270 компаниям, среди них: ГК «ПИК», ЗАО «Арсенал РОСТ», ООО «ГруппаМеталлТранс Снаб», ООО «ДСТ Стройпрактикум», ООО «Домстрой-Сервис», ООО «ДСМУ», ЗАО «Монолит», ЗАО «ОПТК», ООО «Мытищинское ДСМУ», ООО «СтройДвор-7», ООО «СтройБлок-М», ООО «СтройИнвест», ООО «СтройСервис», ООО «Стройдом-Развитие», ТД «Партнёр».

Даже в сегодняшней непростой ситуации, уверен, что если я в любой момент обращусь к поставщикам с небольшим по объёму и не очень выгодным заказом, то для нашей компании сделают всё возможное, не подведут. Мы, в свою очередь, готовы всегда поддержать наших клиентов.

– Ашот Юраевич, вы затронули животрепещущую для всего строительного рынка тему кризиса в экономике. Какой видите ситуацию?

– Сложно, конечно, но с другой стороны, те небольшие предприятия, что создавались для производства дешёвых и не очень качественных строительных материалов на волне большого спроса для возрастающих объёмов строительства в прошлые годы, сейчас неконкурентоспособны, многие уже закрылись. А вот фирмы, следящие за своей репутацией, выпускающие надёжную продукцию, строящие качественные объекты, выстоят обязательно. Главное сейчас для всех – работать гораздо больше и лучше. Ещё важна поддержка деловых партнёров. Вместе мы преодолеем любые испытания. Впереди – новый виток экономики. На более высоком цивилизованном уровне.

ООО «ПКФ СТРОЙБЕТОН»
141070, МО, г. Королёв,
Ярославский проезд, д. 12
тел./факс: +7 (495) 500 4111
+7 (495) 500 4122
www.sbeton.ru

Одинцовский **Комбинат Железобетонных Конструкций**

ЖЕЛЕЗОБЕТОННАЯ НАДЁЖНОСТЬ И ВЫСОКОЕ КАЧЕСТВО ПРОДУКЦИИ

«КЖБК» – один из старейших комбинатов страны, производящий различные изделия и конструкции для инженерных сетей и коммуникаций, дорожного строительства, домостроения и благоустройства территории.

Предприятие производит и реализует продукцию, изготовленную из железобетона, отличающуюся высоким качеством. Благодаря высоким эксплуатационным характеристикам всех изготовляемых на комбинате изделий, комбинат «КЖБК» имеет благонадёжную репутацию.

Большой ассортимент продукции, изготавливаемой на комбинате железобетонных конструкций, незаменим в гражданском, промышленном, а также в актуальном в настоящее время, сельскохозяйственном строительстве:
- трубы ЖБ;
- элементы коллекторов;
- элементы колодцев;
- элементы теплотрасс;
- элементы зданий и сооружений;
- элементы благоустройства территорий и дорог.

Преимущества сотрудничества с комбинатом железобетонных конструкций «КЖБК»:
- всегда в наличии вся продукция комбината (мы рады длительному взаимовыгодному сотрудничеству, готовы предоставить персональные скидки);
- производство стандартных и нестандартных изделий под заказ (учитываются все пожелания клиентов);
- использование только качественных материалов (высокое качество изделий полностью соответствует всем имеющимся российским ГОСТам и ТУ).

НАША ПРОДУКЦИЯ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ ВО ВСЕХ УГОЛКАХ РОССИИ ДЛЯ ВОЗВЕДЕНИЯ ЗДАНИЙ, СТРОИТЕЛЬСТВА ДОРОГ И ПРОКЛАДКИ КОММУНИКАЦИЙ!

www.kjbk.ru

ООО «КЖБК» 143006, МО, г. Одинцово, ул. Маковского, д. 7
тел.: **+7 (495) 921 4113** e-mail: 9214113@bk.ru

ISOLON ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВУЮ СЕРИЮ ПРОДУКТОВ

Пенополиэтилен – перспективный теплоизоляционный полимерный утеплитель, имеющий рабочие и технические характеристики, сходные с пенополиуретаном.

На сегодняшний день наиболее качественной в России маркой пенополиэтилена, обладающей к тому же самым обширным ассортиментом является ISOLON®. Его производством занимается динамичный коллектив профессионалов ОАО «Ижевский Завод Пластмасс» – крупнейшее предприятие по переработке полимерного сырья в России и в Восточной Европе.

На сегодняшний день, ISOLON® является в России определяющим словом для обозначения любого вспененного пенополиэтилена. Так же как словом «ксерокс» называют любой копир.

Для завода это повод для гордости, но одновременно и обстоятельство, которое огорчительно вносит путаницу, дезориентируя покупателей. Речь о том, что, к сожалению, масса других производителей неправомерно присваивает универсальные свойства, что несут продукты исключительно этой марки.

В конце минувшего года компания приняла решение о переименовании своих продуктов и сегодня выходит на рынок с новой линейкой. Физически сшитый, то есть облучённый на молекулярном уровне, пенополиэтилен теперь называется ISOLON 500. Химически сшитый – ISOLON 300. Несшитый – ISOLON 100. Говоря о ключевых отличиях этих материалов, важно отметить, что «сшитый» пенополиэтилен многократно превосходит «несшитый» по всем основным техническим параметрам. Пенополиэтилен ISOLON®, физически и химически сшитый, обладает великолепными теплоизоляционными свойствами. Помимо этого, он паронепроницаем, имеет очень низкий коэффициент водопоглощения и рабочую температуру до +100 °С. По шумоизоляционным и виброизоляционным качествам и срокам эксплуатации превосходит пенополистирол, являясь при этом значительно дешевле пенополиуретана.

Для более полного удовлетворения потребности потенциальных клиентов и позиционирования универсального материала ISOLON®под конкретные задачи потребителя сегодня «ИЗП» запускает новую серию продуктов – EcoHeat. Это продукты на основе физически сшитого пенополиэтилена ISOLON 500, сочетающие в себе экологичность, низкую теплопроводность, эластичность, малый вес и лёгкость монтажа. Сегодня в перечень продуктов EcoHeat входят подложка под напольные покрытия, подложка под обои и подложка под тёплый пол.

Все продукты новой линейки объединяют превосходные потребительские свойства, а именно: гигиеничность, стабильные физико-механические показатели материала, паро/водонепроницаемость, простота использования и быстрое восстановление материала после снятия нагрузки.

Подложка под «тёплый пол» EcoHeat

Обязательным условием при укладке тёплого пола является применение материала с теплоотражающим эффектом,который позволяет снизить потери тепла. Подложка под «тёплый пол» EcoHeat – это пенополиэтилен ISOLON 500, ламинированный метализированной плёнкой. При теплоизоляции полов с применением отражающей изоляции, тепловые потоки, отражаясь от металлизированного слоя, не попадают в несущие конструкции под полом. При нанесении раствора непосредственно на отражающую изоляцию в системе тёплых полов необходимо защищать алюминиевую фольгу полиэтиленовой плёнкой от воздействия агрессивной среды, потому что контакт между цементной стяжкой и алюминиевой фольгой не допускается. Для подложки под «тёплый пол» EcoHeat дополнительной защиты не требуется, потому что отражающий слой уже защищен лавсановой плёнкой.

Подложка под напольные покрытия EcoHeat

Требования к качественному полу просты: напольное покрытие не должно вздуваться, проседать, скрипеть. Оно должно быть ровным и служить без ремонта длительное время. EcoHeat идеально подходит в качестве подложки под напольные покрытия! Благодаря своей уникальной структуре она отличается продолжительным сроком службы, идеально скрывает все неровности поверхности пола и обеспечивает эффективное и экономичное решение проблемы повышения тепло/шумоизоляционных свойств полов. В отличие от других материалов, используемых в качестве подложки, EcoHeat имеет минимальную разнотолщинность, что позволяет обеспечить качественную укладку напольных покрытий, в том числе элитных. Подложка под напольные покрытия EcoHeat экологически безопасна и сохраняет свои свойства весь срок службы напольного покрытия.

Подложка под обои EcoHeat

Подложка под обои EcoHeat изготовлена из пенополиэтилена ISOLON 500, на обе стороны которого нанесён слой бумаги. Бумага неотделима от основы. Основным предназначением подложки под обои EcoHeat является дополнительная тепло/шумоизоляция помещений, а так же защита от промерзания стен. Основой подложки является ISOLON 500, который в числе своих главных свойств даёт дополнительную защиту от образования плесени и грибка, а так же имеет длительный срок службы. Белый цвет основы подложки и белый цвет бумаги не изменяют оттенка обоев.

ОАО «Ижевский завод пластмасс» планирует расширение линейки продуктов EcoHeat.

ОАО «Ижевский завод пластмасс»
426065, Удмуртская Республика,
г. Ижевск, ул. Автозаводская, д. 7
приёмная: +7 (3412) 45 1808
факс: +7 (3412) 46 1650
+7 (3412) 20 3622
отдел сбыта: +7 (3412) 46 0092
отдел маркетинга: +7 (3412) 46 4672
справочная: +7 (3412) 46 0132
e-mail: ipp@ipp.ru
www.ipp.ru

ПЕНОИЗОЛ –
ТЕПЛО- И ЗВУКОИЗОЛЯЦИЯ ВАШЕГО ДОМА

Наша фирма занимается бесшовной теплоизоляцией методом напыления пенополиуретана (технология «термос») и утеплением закрытых полостей через отверстия жидким пенопластом марки Меттэмпласт непосредственно на объекте заказчика. Мы работаем в этой области уже 13 лет и являемся одними из основателей данной технологии. Все материалы являются экологически чистыми и имеют сертификаты.
Нами также разработано недорогое и простое в обращении оборудование для самостоятельного напыления и заливки утеплителей.

Наши материалы применяются как в жилищном, так и промышленном строительстве, для:

- звукоизоляции и теплоизоляции всех видов зданий: кирпичных, монолитных, панельных (в том числе проблемных квартир);
- повышения теплоэнергоэффективности стен зданий;
- восстановления разрушенной или дефектной теплоизоляции новых и старых панельных и монолитных домов;
- утепления дач, складских помещений и ангаров;
- утепления мансард, гаражей, лоджий;
- теплоизоляции и шумоизоляции потолков, стен, крыш, чердачных помещений;
- в качестве прослойки в стеновых каркасных панелях всех видов сборно-разборных сооружений.

Меттэмпласт используется для успешной борьбы с конденсатом, который часто появляется на стенах и потолках неправильно утеплённых сооружений. Благодаря своей капиллярной структуре, он поглощает лишнюю влагу, оберегая стены не только от конденсата, но и от промерзания, появления чёрной плесени и грибка. Если между стен обнаруживаются пустоты, то идеальным для их заполнения является Меттэмпласт.

Пенополиуретан используют для любого типа строений, которые могут быть возведены из кирпича, железобетона или любого другого материала. Он способен принять разную форму и жёсткость для более комфортного использования в различных условиях. Благодаря специальному составу, этот материал легко наносится на любую поверхность, которая становится защищённой от холода, влаги и химических воздействий. Если на стенах вашего дома обнаружены неровные стыки и трещины – заделайте их с помощью пенополиуретана, просто напылив его на поверхность.
Помимо всего прочего, использование **пенополиуретана** и **Меттэмпласта** помогает сократить расходы при проведении ремонтных работ. Это наиболее надёжные и долговечные, лучшие среди всех имеющихся тепло- и звукоизоляционных материалов, предложенных сегодня на рынке.

На все виды работ даётся гарантия 30 лет!

ИП Черкасов

141070, г. Королёв,
ул. Карла Маркса, дом 1, п. 1, офис 302

Вопросы по телефонам:
+7 (499) 755 9051
+7 (926) 281 3694
+7 (926) 366 2806

Дополнительная информация на сайтах:

peno@izoll.ru
sergei1973@bk.ru
www.p-p-u.ru
www.izoll.ru

Компания BILTI образована в 2002 году

BILTI

Производство перфорированного крепежа, профиля для гипсокартона, металлоизделий и других комплектующих любой сложности

ПЕРФОРИРОВАННЫЕ КРЕПЁЖНЫЕ ИЗДЕЛИЯ

Ассортиментный ряд продукции

- **Перфорированный крепёж** – универсальный элемент из высокопрочной стали, имеет прочную защиту от коррозии. Различные виды данных креплений подходят для монтажа деревянных и гипсокартонных конструкций, используются для фасадных и кровельных работ, широко применяются в мебельном производстве, а также при создании систем отопления и кондиционирования в помещении.
- **Уголок перфорированный** представляет собой целую систему элементов крепежа. Большое разнообразие по видам и формам: может быть узким или широким, равносторонним, асимметричным или усиленным. Хорошие антикоррозийные свойства и высокая надёжность крепления.
- **Уголки алюминиевые** применяются в качестве штукатурного профиля и служат для выравнивания углов. Имеют хорошую прочность и устойчивость к коррозии.
- **Прямой подвес** применяется для крепления профилей или гипсокартонных листов к потолку или во время обшивки стен, присоединяется дюбелями или шурупами. Обычно используется для уменьшения расстояния между несущей и подвесной конструкцией.
- **Профиль для гипсокартона** позволяет создавать каркасы для будущих подвесных потолков и отличается высокой прочностью к механическим воздействиям. Большое разнообразие видов профиля (стоечные и направляющие, пристенные и потолочные, выравнивающие и соединительные модели).
- **Профиль оцинкованный** применяется практически повсеместно и является неотъемлемой составной частью строительных и отделочных работ. Прост в монтаже, имеет высокую прочность. Позволяет снизить металлоёмкость конструкций; уменьшаются затраты на сборку или транспортировку.
- **Крепёжный уголок** разных размеров и форм, обычно используется для крепления деревянных конструкций. Придаёт большую прочность самой конструкции, что особенно важно для слабонесущих частей.
- **Нестандартные изделия** изготавливаются в индивидуальном порядке по желанию заказчика.

Гарантия высокого качества по выгодной цене подкрепляется доверием потребителей по всей России.

Компания BILTI
МО, Ленинский р-н,
Калужское шоссе, д. 4

тел./факс: +7 (495) 223 4357

тел.: +7 (495) 987 4316, +7 (963) 784 7253
+7 (916) 644 2399, +7 (964) 587 3821
+7 (903) 587 5110

e-mail: info@bilti.ru
www.bilti.ru

ООО «АвтоСтройГерметик»
СТРОИТЕЛЬНЫЕ ГЕРМЕТИКИ
• ленты ВИКАР С
• мастики ВИКАР С
• шнуры ВИКАР С
ГЕРМЕТИК
АВТОМОБИЛЬНЫЕ ГЕРМЕТИКИ
• автогерметик
• ленты
• пласты
• тепло-звуко-изоляция
ОКОННЫЕ ГЕРМЕТИКИ
• ленты ВИКАР С
• ПСУЛ
КАБЕЛЬНЫЕ ГЕРМЕТИКИ
• герметики ВИКАР К
ООО «АвтоСтройГерметик»
127247, г. Москва,
Дмитровское шоссе, д. 107
+7 (926) 473 0170
+7 (495) 485 5672
www.gsdi.ru

МаСт
гидроизоляция
СУХИЕ ГИДРОИЗОЛЯЦИОННЫЕ СМЕСИ
СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА
ДЛЯ ЭФФЕКТИВНОЙ ГИДРОИЗОЛЯЦИИ
СТРОИТЕЛЬНЫХ КОНСТРУКЦИЙ
ИЗ БЕТОНА, КИРПИЧА И МЕТАЛЛА,
ИХ НАДЁЖНОЙ ЗАЩИТЫ ОТ ГРУНТОВОЙ
И ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ ВОДЫ
■ герметик расширяющийся
■ герметик напорный (для ликвидации активных протечек)
■ герметики пенетрирующие (аналог пенетрона)
■ расширяющаяся добавка в бетон и раствор
140050, МО, пос. Красково,
ул. К. Маркса, д. 117
тел.: +7 (495) 501 9504
+7 (499) 500 2812
e-mail: ooo.must@gmail.com
www.protechek.net

PNGEo
Компания ПНГео
геодезическое
оборудование
ГАРАНТИЯ
3 ГОДА
ГЕО-ПРИБОРЫ
ПРОДАЖА
РЕМОНТ
АРЕНДА
GEOMAX
Part of Hexagon Group
ДОСТУПНЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ
SOUTH
ГАРАНТИЯ
2 ГОДА
ТАХЕОМЕТРЫ
ТЕОДОЛИТЫ
НИВЕЛИРЫ
тел.: 8 (495) 643 9596
785 0119
785 0120
www.pngeo.ru

www.eurosatt.com
СВЯЗЬ БЕЗ ГРАНИЦ
ЕвроСат
Троник
Компания
«ЕвроСатТроник» – это
спутниковые телефоны, морское
и сухопутное радионавигационное
оборудование, спутниковые системы
видеонаблюдения и спутниковый мониторинг
подвижных объектов, средства экстренной связи.
Морское спутниковое телевидение – KVH
Морские спутниковые карты
Электронные компоненты
тел./факс: (495) 971 7834, 971 7804
e-mail: office@eurosatt.com
115230, г. Москва, Варшавское ш., д. 42

ИПРО консалт РУС

ЕВРОПЕЙСКАЯ КОМПАНИЯ С РОССИЙСКИМ ПОТЕНЦИАЛОМ

КОМПАНИЯ «ИПРОконсалт-РУС» – ВЫСОКИЙ ПРОФЕССИОНАЛИЗМ И ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ ОБЪЕКТУ!

ЕВРОПЕЙСКИЕ ТЕХНОЛОГИИ И ОБОРУДОВАНИЕ

ГЕОДЕЗИЯ и ЭКОЛОГИЯ

ПРОЕКТИРОВАНИЕ

ЭНЕРГЕТИКА НЕФТЕЗАВОДЫ АЗС

Компания ИПРОконсалт-РУС осуществляет проектные работы в Европе, России, на Ближнем Востоке и странах Латинской Америки

Комплекс услуг компании включает:

- инженерные изыскания,
- технологическое проектирование,
- подбор оборудования любой сложности и назначения,
- проектирование и реставрация памятников архитектуры,
- городское и промышленное проектирование,
- сопровождение проектов и консалтинг,
- генеральные планы.

Компания «ИПРОконсалт-РУС» осуществляет проектирование жилых и коммерческих объектов, среди которых:

- многоэтажные жилые комплексы,
- сложные высокотехнологичные инженерные сооружения,
- водозаборные узлы,
- котельные,
- нефтеперерабатывающие заводы, линии НПЗ, цеха, логистические комплексы.

Профессиональный состав коллектива, многолетний опыт, современное лабораторное оборудование и собственный парк буровой техники позволяют компании обеспечивать заказчикам адекватные цены и максимально сжатые сроки выполнения работ.

Среди клиентов компании:
Концерн «КРОСТ», Группа компаний «МОРТОН», ФСК «Лидер», Московская школа управления «СКОЛКОВО», Русская православная церковь, Посольство Турции в Москве и др.

Среди государственных заказчиков России: МВД, МЧС, ФТС, Министерство здравоохранения, Министерство образования и др.

www.iproconsult-rus.ru

ООО «ИПРОконсалт-РУС»
105187, г. Москва,
Окружной проезд, д. 15,
здание института
ГИПРОРЕЧТРАНС

+7 (495) 725 1492
+7 (495) 740 7937

e-mail: 7251492@mail.ru
www.iproconsult-rus.ru

ЗОЛОТОЙ ЮБИЛЕЙ СТРОИТЕЛЯ

В этом году исполняется ровно 50 лет с начала трудовой деятельности Александра Кузьмича Коткина. Его называют «Строителем с большой буквы «С», на его счету более 100 построенных и сданных объектов. Сегодня он является генеральным директором ООО «ПСК СТРОЙСИЛА», имеет государственные награды. И нам стало интересно узнать, каким был путь Андрея Кузьмича от простого монтажника до вершин профессиональной славы.

Признаемся сразу, мы шли на встречу не с самим юбиляром, который по нашим сведениям в тот день должен был находиться в отъезде, а с первым заместителем гендиректора ООО «ПСК СТРОЙСИЛА» Андреем Александровичем Коткиным. И разговаривать собирались о том, как небольшой, по сути, компании при жесточайшей конкуренции на российском строительном рынке удалось меньше чем за 10 лет войти в топ-100 лучших проектных, изыскательских организаций и фирм РФ. Но нам повезло, помимо Андрея Александровича в его кабинете мы застали и генерального директора компании. Поэтому наши вопросы были направлены в основном ему.

– Александр Кузьмич, как вам удалось привести «ПСК СТРОЙСИЛА» к вершинам успеха?

– Это ещё не вершина, она у нас впереди. Лично я к своему профессиональному Эвересту ещё не пришёл, хотя за плечами имею 50-летний опыт работы в строительной отрасли, легко возьмусь за строительство любого объекта промышленного или гражданского назначения. Но строительство само по себе не статично, оно всегда будет развиваться, причём сразу по нескольким направлениям. И развитие это невозможно постигнуть одному человеку. Мне доводилось строить дома первого поколения, те самые, которыми сейчас застроены большинство спальных районов Москвы. Потом мы строили дома второго поколения, а теперь уже строят типовые дома самых современных серий. Меняются технологии, строительные материалы, идеи. Старое уходит в прошлое вместе с нами, новое приходит ему на смену вместе с молодёжью. Поэтому дальнейшее покорение вершин профессионального мастерства я доверяю своему сыну – Андрею Александровичу Коткину. Я горжусь тем, что сын выбрал ту же профессию, что и я в своё время, что у нас уже целая строительная династия: я, жена и наши дети – все в этой сфере. И скажу не как отец, а как строитель и гендиректор компании: у Андрея очень прогрессивный взгляд на строительство, он грамотен, профессионален и не собирается останавливаться на достигнутом. В этом году он получил дополнительную квалификацию «Мастер делового администрирования – Master of Business Administration (MBA)» по специализации "MBA – управление недвижимостью и девелопмент" Федерального государственного автономного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики». И хоть как профессионал Андрей уже состоялся, всё равно частенько обращается ко мне за советом, поскольку доверяет моему опыту строителя.

– Скажите, Александр Кузьмич, а какие из объектов, на которых вы работали, запомнились вам больше всего?

– Их очень много. Я начал свою трудовую деятельность, как электромонтажник, причём не простой, а высотник. После демобилизации (служил я на Тихом океане, на флагманской подводной лодке) поступил в Московский Электромеханический техникум, окончил его, потом ещё и в институт поступил на факультет промышленного и гражданского строительства.

Работал в «Монтажспецстрое», в «Главмостстрой», в ДСК-1, в тресте «Металлургпрокатмонтаж». Прошёл огонь, воду и медные трубы.

Одним из самых запоминающихся объектов, которые мне довелось строить, я бы назвал три 16-этажные башни на улице Сухонская, недалеко от реки Яузы. Помимо того, что там была просто рекордная скорость проведения монтажных работ, что само по себе надолго запоминается, так в одной из этих башен я получил хорошую, удобную, просторную и очень долгожданную квартиру.

Хорошо мне запомнились те объекты, которые я построил или отремонтировал за те 14 лет, что отработал в телевизионно-техническом центре им. 50-летия Октября, производителем строительных работ, проще говоря, прорабом. Там я руководил капитальным ремонтом всем известного по телевизионным трансляциям концертного зала. Хорошо помню строительство пансионата на 220 мест на озере Круглое в Московской области. Это база отдыха телевизионных работников, рядом с которой сейчас расположен Олимпийский центр подготовки. Ну и конечно, мне памятны металлический забор вокруг ТЦ и здание второго автоматического селекторного канала (АСК-2). Памятны потому, что я не только участвовал в их строительстве, но и восстанавливал в 1993-ем после попыток штурма телецентра во время октябрьских событий.

Самый крупный объект, на котором мне довелось трудиться – Западно-Сибирский металлургический комбинат под Новокузнецком. Там в период с 1971 по 1980 гг. шло расширение производственных площадей, открывались новые цеха, я участвовал в их строительстве. Вообще, за время работы в тресте «Металлургпрокатмонтаж», который занимается установкой сложнейшего металлургического оборудования, мне посчастливилось

побывать на разных объектах, участвовать в их строительстве и реконструкции.

Были и секретные объекты, для работы на которых требовался специальный допуск. Были просто интересные проекты, например котельная в городе Химки, кинотеатр «Ереван» в Москве, строительство здания Сбербанка России на улице Вавилова. Где-то мы были на строительном подряде, где-то выполняли проектные работы. Вот сейчас у нас очень интересный объект – здание Московского драматического театра «АпАРТе». Это государственный заказ, мы сами выполняли проектные работы, теперь сами строим. Да много ещё можно вспомнить интересных объектов и проектов, в том числе и тех, на которых мы работали уже как организация «ПСК СТРОЙСИЛА». В Москве, практически нет такой точки, где бы мы не оставили свой профессиональный след. Сотрудничали со многими префектурами г.Москвы, работая по госзаказам, выполняли обследование объектов, проектные и монтажно-строительные работы. В Подмосковье много строили, и в ближнем, и в дальнем. За нашей компанией закрепилась репутация надёжного партнёра и добросовестного исполнителя, способного решить любые поставленные перед ним задачи.

Не забывая о первоначальной цели своего визита в «ПСК СТРОЙСИЛА», следующий вопрос мы задали первому заму гендиректора А.А.Коткину.

– Андрей Александрович, ваша компания была создана в 2002 году, и уже в 2009-ом вошла в рейтинг 100 лучших проектных, изыскательских организаций и фирм аналогичного профиля по итогам VI Всероссийского конкурса. А в 2012 году получила награду от Совета Федерации ФС России. Каким образом компании удалось так быстро вырваться в лидеры?

– Мы пока не считаем себя лидерами. Скажем так, мы успешно развивающаяся компания. Награду от Совета Федерации получили за то, что работаем в сфере госзаказа с социальными объектами: детские сады, школы, поликлиники. Работаем на благо нашей страны, общества, государства. Ну, а в топ вошли, благодаря тем заказам, в том числе и коммерческим, которые нами выполнены . С момента основания компании, нашими специалистами реализовано более 300 проектов. У нас замечательная команда, все работают с полной отдачей, на высоком профессиональном уровне, так что такое признание нашей компании – это заслуга всех наших сотрудников, за что мы им глубоко благодарны. Ну и, хорошие отзывы заказчиков о нашей работе сделали своё дело.

– Судя по названию компании, вы занимаетесь проектными и строительными работами. Вы всегда строите те объекты, которые сами проектировали?

– Идея создания проектно-строительной компании состоит в том, чтобы участвовать во всём цикле девелоперского проекта от создания концепции или от обследовательских либо проектных работ до ввода объекта в эксплуатацию. Мы выполняем архитектурно-строительное проектирование зданий и сооружений различного назначения. Кроме того, наша компания выполняет разработку проектов планировки территории и схем территориального планирования. Важным аспектом успешности для нас является проектирование «под ключ» – расчёт стоимости проектных работ, обследование, разработка проектно-сметной документации и согласование.

Сейчас 90% нашей работы-это госзаказы. В основном мы занимаемся капитальным ремонтом зданий или их реконструкцией, разработкой проектов на ремонт и реконструкцию. Естественно, прежде чем приступить к разработке проектно – сметной документации мы проводим обследование объекта. По его результатам составляем техническое заключение. Затем идёт разработка проектов: архитектурные, конструктивные и объёмно-планировочные решения, инженерные сети, разработка сметной документации и специальный раздел. После того, как мы сдаём весь пакет документов, объявляется конкурс, который и определяет, кто будет воплощать этот проект в жизнь.

– Как часто победителем такого конкурса становится ваша компания? – с этим вопросом мы обратились уже к Александру Кузьмичу.

– Если объект нам по силам, мы можем взяться за эту работу, – ответил он. – В круг наших строительных интересов входят разные объекты. Сейчас у нас в разработке проект капитального ремонта, по сути реконструкции, Дворца культуры в городе Зеленоград. Там смета составит несколько миллиардов рублей, естественно, за этот объект возьмётся более крупная компания.

– Насколько нам известно, в вашей компании ведётся ещё и научно-исследовательская работа.

– Да, научной деятельностью мы занимаемся давно, и в этом году даже планируем её несколько расширить, – взял на себя ответ на этот вопрос Андрей Александрович. – Раньше мы занимались больше разработкой методических указаний по проведению обследования конструктивных элементов типовых многоэтажных жилых домов, определению максимально допустимых дополнительных нагрузок и принятию типового проектного решения по надстройке дополнительного объёма. Теперь решили заняться ещё и разработкой интернет – ресурса, на котором будет размещена база серийных проектов многоквартирных жилых домов, анализ серий, их систематизация. Большинство россиян живут в квартирах, которым была присвоена та или иная серия, в зависимости от года постройки, этажности дома, планировки и так далее. Наша научная деятельность сейчас нацелена на систематизацию и создание такого ресурса, в котором любой человек, проживающей в квартире, зайдя в Интернет, сможет самостоятельно определить её серию и получить на руки типовой проект капитального ремонта. Сейчас мы находимся на стадии изучения и систематизации серий многоэтажных жилых домов.

– Каким вы видите будущее своей компании? – задаём вопрос обоим Коткиным.

– Блестящим! – коротко отвечает Александр Кузьмич.

А вот Андрей Александрович ответил более подробно:

– Мы будем развиваться, расти, прежде всего, в качественном отношении, как профессионалы. Зарабатывание денег не стоит у нас в приоритете, хотя это и серьёзный стимул для расширения. Наш девиз: «Мы создаём комфортные здания и сооружения для нужд государства, общества и предпринимателей». Основная цель и миссия существования нашей компании – приносить пользу обществу, государству, людям. Для предпринимателей мы выполняем коммерческие заказы, для государства и общества – госзаказы. Во всех случаях мы работаем для людей.

Сейчас в штате компании работают порядка 40 человек и ещё вне штата человек 60. Таким образом, большой объём работ мы компенсируем системой, созданной на основе сотрудничества со специалистами – фрилансерами.

В ближайшие годы мы продолжим нашу научную деятельность, о которой говорили выше. Есть у нас стратегические цели развития компании, поставленные на 3, 5 и 10 лет вперёд. Это, естественно, увеличение доходов сотрудников, и увеличение чистой прибыли компании; создание первой и второй материально технической базы; вхождение в девелоперский рынок и создание собственного офиса компании. Есть в наших планах и выход на международный рынок, для оптимизации и привлечения технологий с Запада. Через 10 лет мы планируем с этой целью открыть офис либо в Лондоне, либо в Нью-Йорке.

Как видите, стратегические планы и цели развития компании на ближайшие 10 лет выстроены и, на наш взгляд, они вполне реальны и выполнимы.

– Большое спасибо вам обоим за содержательную беседу! И разрешите ещё раз поздравить Александра Кузьмича с золотым юбилеем!

Беседовала
Лилия Золотарёва

ООО «ПСК СТРОЙСИЛА»
129343, г. Москва,
пр. Серебрякова 14, стр. 6,
офис 6215
тел./факс: +7 (495) 663 3360
e-mail: psk@stroysila.ru
www.stroysila.ru

БЫСТРОВОЗВОДИМЫЕ МОДУЛЬНЫЕ ЗДАНИЯ РАЗЛИЧНОГО НАЗНАЧЕНИЯ СО СВЕТОПРОЗРАЧНОЙ КРЫШЕЙ ИЗ ТЕРМОМЕМБРАНЫ

Сегодня невозможно себе представить современную инфраструктуру без модульных конструкций. Это киоски, магазины, офисные, производственные и складские помещения, спортивные комплексы, временные постройки и многое другое. В этом сегменте рынка как в России, так и за рубежом работает большое количество фирм. Перед заказчиком часто встаёт вопрос, как и по каким критериям выбрать нужного производителя и при этом не ошибиться?

Один из учредителей российской компании «СЛогинг» – словенская компания «Логинг». Специализацией этой компании является проектирование, изготовление и монтаж быстровозводимых модульных зданий для складских и производственных целей, офисов, а также крытых помещений для занятия спортом. Готовые объекты комплектуются всем необходимым функциональным оборудованием от ведущих европейских производителей. **Изюминкой этих сооружений является светопрозрачная крыша из термомембраны (на крышу имеется патент).**

Много таких сооружений уже построено и строится компанией в странах Евросоюза, а также в Казахстане. Ледовый дворец, построенный более 2-х лет назад в г. Радентайн (Австрия), признан самым энергоэффективным спортивным сооружением в Европе, благодаря именно крыше. В России компания «Логинг» совместно с российским партнёром компанией «СЛогинг» делает пока только первые шаги.

МАТЕРИАЛЫ И ТЕХНОЛОГИИ

Проекты компании разработаны с применением инновационных решений и характеризуются высокой функциональностью строений и отличным качеством. Конструкция помещений выполняется из высококачественной стали с применением горячего цинкования, что позволяет существенно увеличить гарантийный срок эксплуатации до 10 лет. Металлические конструкции и подконструкции обеспечивают необходимую прочность постройкам и дают безграничные возможности при дизайне и сборке. Стены изготавливаются из панелей разной толщины. В качестве утеплителя применяются импортные материалы (они дешевле отечественных и имеют гарантию 10 лет, а не 1-2 года). Все помещения адаптированы к различным климатическим условиям, снеговым и ветровым нагрузкам.

Все используемые при строительстве материалы отвечают требованиям пожаробезопасности.

Одним из важнейших преимуществ сооружений является экономичность их эксплуатации. Это достигается за счёт использования в конструкции крыши специальной светопропускающей термомембраны, которая обеспечивает естественное освещение в помещении, а также высокие теплотехнические характеристики, в т.ч. за счёт уменьшения площади остекления помещений. Тем самым происходит значительная экономия электроэнергии.

На все объекты компания даёт необходимые гарантии и предоставляет услуги по их обслуживанию.

Отдельно следует остановиться на свойствах термомембраны.

В зависимости от поставленных задач применяются различные типы мембран (отражающие или пропускающие ультрафиолетовые лучи, прозрачные или светонепроницаемые, самоочищающиеся на тефлоновой основе и др.). Главное, что их объединяет – это долгий срок эксплуатации (более 30 лет), прочность и пожаробезопасность. Цветовая гамма мембраны может быть любой.

Существенным преимуществом крыши из термомембраны является её способность пропускать свет и обеспечивать естественное освещение в помещении от 250 лк до 450 лк. Таким образом удаётся существенно экономить на количестве израсходованной электрической энергии. Промежуточные неподвижные воздушные подушки гарантируют необходимую прочность и несущую способность крыши при неблагоприятных климатических условиях (снег, ветер и т.п.).

Кроме того, мембрана – хороший строительный материал. Хорошо поддаётся разрезанию и соединению (сварке), что обеспечивает неограниченные возможности разных исполнений и вариантов и создание даже самых сложных форм, в т.ч. и «мягких» пространственных форм. Воздушные подушки, встроенные между мембраной и крышей, также гарантируют превосходную изоляцию и компактность крыши из термомембраны. Кстати, компактность такой крыши является большим удобством при транспортировке.

Рассмотрим подробнее предложения компании «СЛогинг» на примере наиболее востребованных видов модульных зданий (различного назначения).

СТРОИТЕЛЬСТВО СКЛАДСКИХ ПОМЕЩЕНИЙ – БЫСТРОЕ И ГИБКОЕ РЕШЕНИЕ

Компания «СЛогинг» строит складские помещения, как для временной, так и постоянной эксплуатации. По желанию заказчика можно увеличить или удлинить уже существующие помещения. В случае необходимости специалисты компании демонтируют или переместят помещение в другое место.

Основные размеры помещений. Размеры конструкций (ширина) – до 30м без промежуточных колонн, и до 100м с промежуточными колоннами. Высота от 4 до 12 м. Длина помещения согласуется с заказчиком и практически

может быть любой, единственное ограничение – наличие свободной территории.

Помещения для длительной эксплуатации могут стоять на минимальных точечных фундаментах, передвижные помещения строятся непосредственно на асфальте без выполнения фундаментов, с использованием специальных клин-анкеров.

Несущие конструкции объектов выполнены из горячей оцинкованной стали. Стены изготавливаются из панелей разной толщины и с разными наполнителями, в зависимости от требуемых изоляционных свойств и требований по пожарной безопасности. Крыша – или из термомембраны, пропускающей свет (может быть двух- или трёхслойной), или из классических панелей для крыши.

В складских помещениях устанавливается всё необходимое оборудование (освещение, отопление и кондиционирование, полки на складе, уклоны и нагрузочные площадки, технические двери и двери для персонала, офисные блоки и санитарные узлы).

ВОЗВЕДЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ОФИСНЫХ ЗДАНИЙ – БЕЗ ПРОБЛЕМ, БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО

Возведение зданий производится с помощью монтажной постройки и стандартных элементов, которые позволяют, во-первых, создавать новые комбинации, а, во-вторых, проводить работы в сжатые сроки.

Прочность и нагрузочную способность объектам обеспечивает прочная металлическая конструкция. Для внешних стен используются панели разной толщины и разного наполнения. Крыша может быть выполнена либо из традиционных панелей, либо из мембраны, пропускающей свет, либо из комбинации обоих материалов. Электрические и другие инсталляции, искусственное освещение, отопление, кондиционирование, проветривание и другая инфраструктура подбираются в соответствии с видом объекта и его назначением.

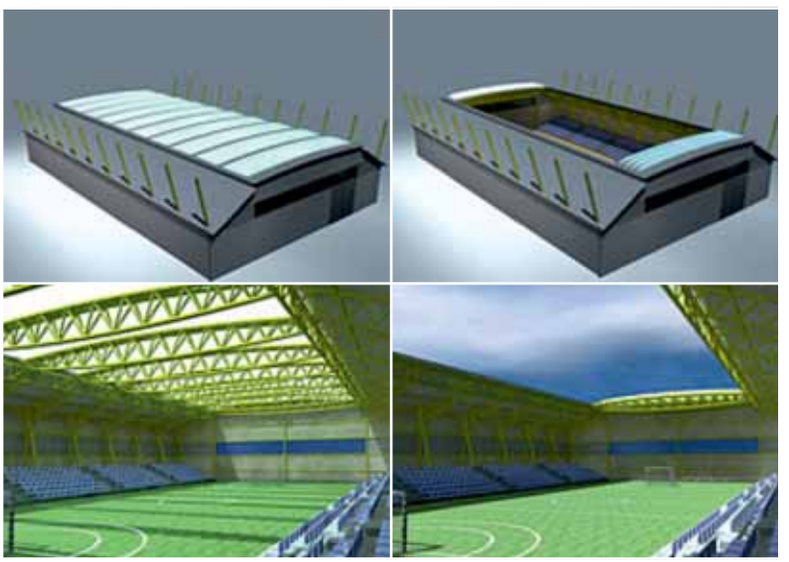
Помещение может иметь один или несколько этажей, при этом при необходимости предусматривается рациональная связь помещений между собой (производственная часть с помещениями для вывозки изделий, доставки, а также складскими помещениями).

Строительство помещений производится в соответствии с их функциональным назначением и обеспечивается всей необходимой инфраструктурой и внутренним оборудованием (согласно договору).

Освещение и отопление всего здания и отдельных помещений выполняется в соответствии с целью их использования и требованиями их эксплуатации.

Экономичность объектов достигается за счёт подходящего выбора основных материалов, продуманного выполнения освещения (использование световых полос, крыша из мембраны, пропускающей свет, окна разных исполнении), а также адаптации изоляционных свойств функциональному назначению помещения.

Визуализация спортивного зала с открывающейся крышей



Большое внимание уделяется также внешнему виду здания и внутреннему оборудованию. Сюда относятся уникальные решения для крыши и фасада, привлекательный вход в помещение, разные варианты покрытий полов и внутреннего оборудования.

УНИКАЛЬНЫЕ СПОРТИВНЫЕ СООРУЖЕНИЯ, В КОТОРЫХ МОЖНО ЗАНИМАТЬСЯ В ЛЮБОЕ ВРЕМЯ ГОДА

Компания имеет многолетний опыт по строительству спортивных сооружений. В портфолио компании есть как объекты многоцелевого назначения, так и для занятий определённым видом спорта (теннис, боулинг, хоккей и т.д.).

В соответствии с пожеланиями и требованиями заказчика специалисты компании построят простой объект для рекреации или многоцелевой спортивный зал, который включает в себя всё, что можно ожидать от спортивных сооружений:

- качественные спортивные площадки,
- раздевалки и другие дополнительные помещения для спортсменов,
- трибуны,
- кафе, рестораны и галереи, а также отдельные переходы для персонала и технические переходы.

В основании объектов используются несущие стальные стержневые конструкции с анкеровкой в фундамент. Стены выполняются из фасадных панелей. Крыша делается из двухслойной или трёхслойной мембраны или традиционных панельных плит. Покрытие на полу может быть из пластика, паркета, искусственного газона и других материалов в зависимости от видов спорта. Отопление осуществляется при помощи систем нагнетания тёплого воздуха, инфракрасных нагревателей или с комбинацией обеих систем.

Особенности помещения создают комфортные условия для круглогодичных занятий спортом.

Пневматическая крыша из мембраны, пропускающая свет, позволяет спортсменам днём заниматься при естественном освещении, обеспечивает превосходную изоляцию, гарантирует рентабельное освещение, отопление и кондиционирование.

Зал или его отдельная часть могут быть оборудованы электрической открывающейся крышей, что позволит наслаждаться природным климатом при хорошей погоде.

ПОСТРОЙКИ НА ЗАКАЗ ДЛЯ ТЕХ, КТО ИЩЕТ НЕОБЫЧНЫЕ РЕШЕНИЯ ДЛЯ РЕАЛИЗАЦИИ НОВЫХ ИДЕЙ

Диапазон этих конструкций очень разнообразен. В т.ч. это могут быть производственные и торговые объекты (например, крупные типа АШАН или небольшие «шаговой доступности»).

Если необходимо придать объекту особый внешний вид, например, с помощью оригинального фасада или построить привлекательный и функциональный навес к своему зданию, сделать оригинальный вход, прозрачную открывающуюся крышу в атриуме или в оранжерее, павильон в саду, крышу над бассейном или другой территорией, выполнить защитную ограду с мягкой поверхностью, навес над парковкой или что-то другое – специалисты компании с энтузиазмом помогут реализовать и воплотить в жизнь даже самые смелые идеи заказчика.

Для реализации идеи будут использованы безграничные возможности и потенциалы металлических конструкций в комбинации с термомембраной. Решения дополнят электромоторные механизмы для открытия или закрытия крыш, дверей, нагрузочных площадок или других элементов, которые добавят функциональность и динамичность.

ООО «СЛогинг»
125239, г. Москва,
3-й Михалковский пер.,
д. 15, корп. 3
тел.: +7 (495) 450 8777
факс: +7 (495) 450 6644
e-mail: ava621@yandex.ru
www.sloging.ru

"...Мы смотрим на лифт не просто как на маленькую коробку, движущуюся вверх и вниз, а как на средство передвижения, которое производит уникальное впечатление. Объемные эффектные лифты предлагают вам познать новые ощущения пространства. Прежде всего, это новые чувства, которые вы получаете."

Андреас Запатинас

Технический конструктор,который разрабатывал дизайн таким всемирно известным концернам, как BMW, ALFA ROMEO, FIAT и другим.

30 YEARS LEADING INNOVATION

KLEEMANN™

Your 1st Choice in Lifts

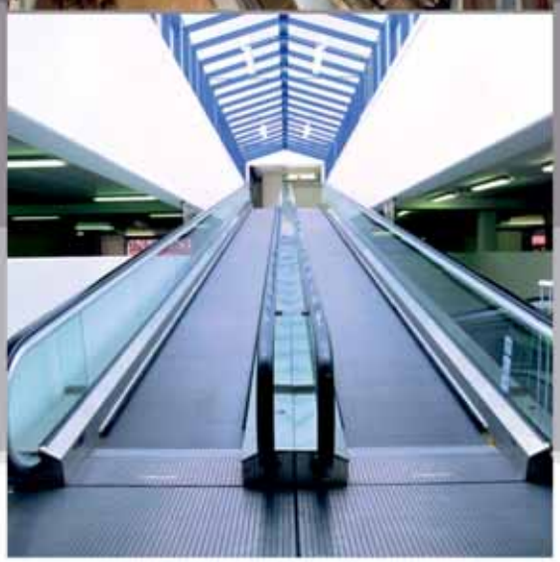
www.kleemannlifts.ru

СОДИМАС ГРУП

ЛИФТЫ

ЭСКАЛАТОРЫ

ТРАВОЛАТОРЫ



НЕСТАНДАРТНЫЕ РЕШЕНИЯ
ПО СТАНДАРТНЫМ ЦЕНАМ

ООО «СОДИМАС ГРУП»
125009, г. Москва, Брюсов пер., д. 2/14, стр. 5
тел.: **+7 (495) 629 0198, 363 4661** факс: **+7 (495) 363 4662**
e-mail: info@sodimas.ru

www.sodimas.ru

РИНСТРОЙ
СТРОИТЕЛЬНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

г. Москва, Высоковольтный пр-д, д. 1, стр. 20
Тел. (495) 780-45-05
780-45-15
E-mail: sales@rinstroy.ru
www.rinstroy.ru

Лидер по производству строительных лесов и вышек

- ЛЕСА СТРОИТЕЛЬНЫЕ (РАМНЫЕ, ХОМУТОВЫЕ, КЛИНОВЫЕ)
- ВЫШКИ-ТУРЫ
- ПОДМОСТИ
- ОПАЛУБКА ПЕРЕКРЫТИЙ
- МЕЛКОЩИТОВАЯ ОПАЛУБКА
- УКРЫВНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Все лучшее – строителям!

- СЕТКА ФАСАДНАЯ, ЗАЩИТНО-УЛАВЛИВАЮЩАЯ
- МУСОРОПРОВОД СТРОИТЕЛЬНЫЙ
- БЕТОНОСМЕСИТЕЛИ
- ТАЧКИ
- ЛЕСТНИЦЫ-СТРЕМЯНКИ
- ТЕПЛОВЫЕ ГЕНЕРАТОРЫ

С ВЫСОТЫ ОПЫТА

Минувшей весной заслуженная московская строительная компания ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг» отметила свой 15-летний юбилей. К этой дате она подошла в статусе одного из лидеров в области управления проектами по возведению объектов топливно-энергетического комплекса мощностью от 100 МВт и сетевого строительства. В спектре деятельности компании также проектирование, строительство и монтаж энергоустановок, АСУ ТП, наладка, испытания и эксплуатация объектов топливно-энергетического комплекса.

Собеседником корреспондента российского делового журнала ТОЧКА ОПОРЫ стал генеральный директор ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг» Сергей Станиславович ШТЫКОВ.

– Сергей Станиславович, как бы вы могли в нескольких словах охарактеризовать деятельность ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг»?

– На сегодняшний день мы занимаемся комплексной реализацией инвестиционных проектов для объектов топливно-энергетического комплекса и сетевого строительства. Выполняем функции как заказчика, так и генерального подрядчика. Наши специалисты осуществляют все виды работ – от маркетинговых разработок до строительства «под ключ». Нам по плечу выполнение работ на любых объектах как малой, так и большой энергетики на территории России.

Доля таких проектов в портфеле заказов в 2012 году составила 100%. При этом главным направлением в этом секторе является управление проектами на основании EPC и EPC-M контрактов.

– Какие конкурентные преимущества позволяют компании привлекать крупных заказчиков на российском рынке электроэнергетики?

– Высокое качество оказываемых услуг. Оптимизация и увеличение эффективности производства.

Я убеждён, что главное наше достояние – это люди. Высокопрофессиональный, сплочённый, проверенный временем коллектив делает всё для успешной работы и дальнейшего роста. Около половины кадрового состава работает в компании более пяти лет.

За прошедшие годы компания развивалась и крепла, формировала коллектив высокопрофессиональных кадров.

Удачно сложившееся в Компании сочетание опыта и молодости позволяет добиваться впечатляющих результатов. Последние несколько лет мы работаем над разработкой управления строительством на базе создания информационных моделей. Молодежь, которая более, чем старшее поколение, «продвинута» в компьютерных технологиях, находит отличное применение своим силам.

За годы деятельности в сфере инжиниринговых услуг накоплен огромный опыт в области проектирования, строительства, пуско-наладки и эксплуатации крупнейших энергетических объектов как на территории России, так и в странах ближнего зарубежья. Об этом свидетельствует успешная реализация таких крупных проектов, как Тюменская ТЭЦ 1 – реконструкция 1-й очереди, Нижневартовская ГРЭС – энергоблок № 2, Талимарджанская ТЭС (республика Узбекистан), реконструкция РТС «Строгино» с установкой ПГУ ТЭС и многие другие.

– Как формулируется миссия ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг»?

– Обеспечение комплексного инжинирингового подхода в реализации EPC/EPCM проектов в соответствии с современными стандартами качества, в интересах партнёров и акционеров.

– Кто входит в число ваших основных заказчиков?

– На сегодняшний день это «Невский» филиал «Территориальной генерирующей компании №1», ОАО «Юго-Западная ТЭЦ» в Петербурге, ОАО «Петродворцовые электрические сети», ОАО «Санкт-Петербургские электрические сети», Комитет по энергетике и инженерному обеспечению Санкт-Петербурга, Сбербанк России.

В 2012 году нами принято участие в 17 конкурсах, из которых в 9-ти мы признаны победителями (4 сетевых объекта, 1 объект теплогенерации (котельная Гражданская в СПб, 4 объекта электрогенерации).

В 2013 году приняли участие в 19 конкурсах, где в 10 случаях признаны победителями.

В 2012 году ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг» продолжало осуществлять деятельность по управлению проектами в области строительства объектов тепловой генерации и электросетевых объектов. В связи с тем, что рынок инвестиций в электроэнергетику в 2012 году характеризовался сменой собственников в генерирующих и электросетевых компаниях, возрос поток денежных средств в отрасль, что дало возможности ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг» заключить новые контракты. В 2012 году доля компании в соответствующем сегменте рынка энергетического строительства начала возрастать.

– Что это за объекты?

– В сфере топливно-энергетического комплекса основными объектами ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг» на 2013 год являются: котельная «Гражданская», котельная «3-я Красногвардейская» в г.Санкт-Петербурге, объединённый вспомогательный корпус (ОВК) Первомайской теплоэлектроцентрали (ТЭЦ-14) филиала «Невский» и хозяйство жидкого топлива и мазута в рамках реализации проекта «Реконструкция Первомайской Теплоэлектроцентрали (ТЭЦ-14 филиала «Невский» ОАО «ТГК-1»), а также Юго-Западная ТЭЦ в г. Санкт-Петербурге.

В сфере сетевого строительства основными являются: создание временной схемы электроснабжения ООО «Петербург Сити», многофункционального комплекса «Набережная Европы и Дворец танцев Бориса Эйфмана», создание внешней схемы электроснабжения жилого комплекса ООО «ГДСК», объекты по новому строительству, реконструкции и модернизации согласно Адресной программе капитальных вложений ОАО «Петродворцовая электросеть».

– Расскажите о стратегических целях компании.

– Приоритетные задачи, безусловно, связаны с поддержанием статуса лидера на рынке инжиниринговых услуг. Мы акцентируем внимание на участии в коммерчески эффективных EPC/EPCM проектах, наращивании компетенций менеджмента и сотрудников, а также внедрении системы управления рисками и новых методов проектирования, актуальных технологий в строительстве.

Кроме прочего, для нас важны обеспечение информационной открытости и формирование высокой корпоративной культуры компании.

ОАО «Компания ЭМК-Инжиниринг»
119991, г. Москва,
Ленинский пр-т, д.19, стр.1
тел.: +7 (495) 797 6270
e-mail: info@engin.ru
www.engin.ru

ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩАЯ ТЕХНОЛОГИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ СТРОЙИНДУСТРИИ ПРИ ПРОИЗВОДСТВЕ ЖЕЛЕЗОБЕТОННЫХ ИЗДЕЛИЙ

Сегодня в России значительное негативное влияние на развитие хозяйствующих субъектов оказывает высокая доля энергетических затрат в издержках производства, которые на промышленных предприятиях составляют в среднем 8–12%. Одним из определяющих условий снижения издержек и повышения экономической эффективности производства является рациональное использование энергетических ресурсов.

Существенной причиной завышенного потребления тепловой энергии на предприятиях стройиндустрии являются устаревшие нормативы, которыми в настоящее время пользуются предприятия по производству железобетонных изделий при расчётах затрат тепловой энергии. Также – несовершенные устаревшие паровые котлы и другое теплоэнергетическое оборудование. В результате только один завод ЖБИ средней производительности может бесполезно расходовать порядка 15 и более миллионов рублей в год.

Затраты на производство пара для ТВО могут достигать 80-90% от общих затрат предприятия на тепловую энергию. Постоянно растущие цены на энергоносители приводят к росту стоимости производства тепловой энергии. Дополнительное увеличение стоимости теплоносителя приносит эксплуатация устаревших паропроизводящих котельных, паровые котлы которых в силу конструктивных и эксплуатационных особенностей не могут эффективно регулировать подачу пара, в зависимости от потребно-

Парогенератор мгновенного действия серии ST

Актуальность работы вызвана также и тем, что до сих пор многие предприятия нашей страны используют теплоносители от централизованных поставщиков, находящихся вне ведения предприятия. Таким образом, проблема энергосбережения ставится в зависимость о системы теплоснабжения, созданной более полувека назад, при совершенно других экономических условиях.

Тепловлажностная обработка бетонных и железобетонных изделий является важнейшей частью технологического процесса производства ЖБИ на предприятиях стройиндустрии.

стей завода. Производитель сборного железобетона вынужден принимать пар на свою производственную площадку даже при отсутствии в нём необходимости. В этих случаях пар просто выбрасывается в атмосферу.

В настоящее время предприятия используют «Временные нормы для расчёта расхода тепловой энергии при тепловлажностной обработке сборных бетонных и железобетонных изделий в заводских условиях» СН513-79, разработанные в 1996 году и переизданные в 1979 году. Этот документ декларирует использование и оплату теплоносителя (пара или нагретой воды) круглогодично, независимо от потребностей, включая выходные дни, время на проведение профилактических работ, когда изделия отсутствуют в пропарочных камерах, и так далее. В соответствии с указанным документом нормативный расход пара на тепловлажностную обработку 1 кубического метра железобетонных изделий определяется в 0,2-0,4 Гкал. Средний расход тепла на предприятиях страны составляет 0,36 Гкал на 1 м^3.

В течение последних лет силами инженерно-исследовательского коллектива «ИНТЕРБЛОКА» проводилась работа по изучению структуры энергозатрат

Парогенератор серии TGH (S)

на нескольких десятках предприятий стройиндустрии страны. Исследования инженерной компании «ИНТЕРБЛОК» обосновывают технологический прорыв, обеспечивший сокращение в несколько раз потребления природного газа на предприятии строительного комплекса. «ИНТЕРБЛОК» производит и поставляет энергосберегающее теплоэнергетическое оборудование – высокоэффективные ресурсосберегающие парогенераторы, паровые и водогрейные котлы, деаэраторы и другое теплоэнергетическое оборудование, осуществляет их монтаж, пусконаладку, гарантийное и послегарантийное обслуживание.

По исходным данным, получаемым от руководства предприятий, специалистами инженерной компании «ИНТЕРБЛОК» выполняются теплотехнические расчёты, разрабатываются рекомендации по выбору типа и мощности парогенераторов или паровых котлов для обеспечения тепловлажностной обработки бетонных и железобетонных изделий в пропарочных камерах, кассетах, автоклавах, линиях безопалубочного формования и тому подобным, прогрева инертных материалов на складах и в бункерах, нагрева воды на технологические и бытовые цели. В результате предприятия получают обоснованные технико-коммерческие предложения на поставку современного теплоэнергетического оборудования с уникальными характеристиками. Разработанная инновационная технология апробирована на 30 предприятиях страны.

По результатам практической деятельности инженерной компании «ИНТЕРБЛОК» проводится модернизация паросилового хозяйства заводов ЖБИ, КПД и других предприятий стройиндустрии России, рекомендовано создание автономных, децентрализованных теплоэнергетических систем и комплексов на основе применения парогенераторов серии ST. В течение многих лет эти парогенераторы успешно работают на более чем 200 предприятиях России, Канады, США, Англии, Норвегии, Польши, Китая, Южной Кореи, Украины, Казахстана и Белоруссии. Сегодня они являются одними из самых экономичных в своём классе видов оборудования и составляют основу теплоэнергетики нового поколения для предприятий строительной индустрии.

Экономический эффект от внедрения в технологические процессы производства железобетонных и бетонных изделий парогенераторов инженерной компании «ИНТЕРБЛОК» подтверждается не только инженерно-экономическими расчётами, но и практическими результатами, достигнутыми российскими и зарубежными предприятиями. Он исчисляется десятками миллионов рублей.

Опыт эксплуатации нашего оборудования на заводах ЖБИ, КПД и других предприятиях показал, что технологии «ИНТЕРБЛОКА» позволяют сократить расходы на производство пара на 50-70%, а в некоторых случаях – в несколько раз. Так, например, переход к децентрализованному теплоснабжению с применением парогенератора мгновенного действия ST-502 позволил сэкономить Кировскому ДСК Калужской области 16,5 миллионов рублей в год. Экономический эффект от применения децентрализованной системы теплоснабжения на базе парогенераторов серии ST на предприятии ЗЖБИ-500 в Магнитогорске составил более 40 миллионов рублей в год. Построенные «ИНТЕРБЛОКОМ» автономные, децентрализованные теплоэнергетические системы и комплексы обеспечили значительное снижение затрат на топливо и производство пара на комбинате КВСМ (г.Сыктывкар), Покровском заводе ЖБИ (Владимирская область), заводах «МонолитСтрой» (г.Чебоксары), «Стройконструкция» (г.Ярославль), «ЖБК-3» (г.Энгельс, Саратовская область), «ЖБИ-5» (г.Мозырь, Белоруссия), «Стройтех» (г.Уральск, Казахстан) и на многих других предприятиях стройиндустрии.

Например, до 2011 года предприятие «ЗЖБИ-500» (г.Магнитогорск) использовало традиционную котельную на базе паровых котлов серии ДКВР. Устаревшее затратное котловое оборудование потребовало замены. Конкурс на лучшее инженерное решение по модернизации паросилового хозяйства предприятия выиграла инженерная компания «ИНТЕРБЛОК». Работы были выполнены в точном соответствии с договором и в мае 2012 года инженерная компания «ИНТЕРБЛОК» завершила ввод в эксплуатацию автономной децентрализованной системы теплоснабжения с использованием парогенераторов серии ST.

Анализ результатов показывает, что в 2011 году расход природного газа на 1 кубический метр изделия составлял 62,7 кубических метра, после модернизации паросилового хозяйства в 2012 году расход природного газа на 1 кубический метр изделия составил 20,2 кубических метра. Таким образом, потребление природного газа на ТВО сократилось более чем в три раза.

Технологический прорыв, достигнутый за счёт инженерных решений в области энергосбережения, внедрения их результатов в практическую деятельность предприятий ЖБИ страны, обеспечивает сокращение потребления природного газа в технологических процессах производства бетонных и железобетонных изделий в несколько раз.

Экономический эффект от внедрения парогенераторов серии ST в технологические процессы «ЗЖБИ–500», г. Магнитогорск

Месяц	2011 год Централизованная котельная		2012 год Централизованная котельная Январь- апрель		2013 год Парогенераторы серии ST	
	Расход газа на ТВО, м³	**Производство продукции, м³**	**Расход газа на ТВО, м³**	**Производство продукции, м³**	**Расход газа на ТВО, м³**	**Производство продукции, м³**
Январь	187 931	2997,3	231 344	3689,7	152 896	6 615,8
Февраль	278 802	4496,8	291 046	4636,,7	176 858	7 322,8
Март	317 205	4717,6	354 087	5620,4	193 621	8 372,1
Апрель	307 135	5035,1	388 552	6369,7		
			1 265 029*	20 316,5*		
			Парогенераторы серии ST май-декабрь		204 673	9 842, 7
Май	364 443	4 915,4	244 087	8 596,7	216 365	10 488,6
Июнь	298 861	4 973,5	197 715	7 893,6	197 742	10 114,3
Июль	272 850	4 484,9	132 736	7 320,3	198 664	10 004,2
Август	288 731	4 773,5	114 270	8 118,2		
Сентябрь	307 261	5 281,1	115 002	7 806,9		
Октябрь	293 638	4736,1	174 375	8 867,9		
Ноябрь	340 394	5446,3	198 368	8 801,1		
Декабрь	326 664	5235,6	154 332	6 669,3		
ИТОГО	3 583 915*	57 093,2*	1 330 885	64 074,0	1 340 819	62 760,5
Расход газа на производство 1 м³ бетона, м³/м³	**G* = 62,77**		**Январь–апрель 2012г G* = 62,3 Май–декабрь 2012г G = 20,8**		**G = 21,4**	

* – работа от централизованной котельной

Вывод

После модернизации паросилового хозяйства завода и перехода на децентрализованную систему пароснабжения технологических процессов с использованием парогенераторов серии ST потребление природного газа на 1 м³ жби сократилось в 3 раза.

Список литературы:

- Богомолов О.В. Модернизация паросилового хозяйства предприятий стройиндустрии и других отраслей. Межотраслевой альманах ДСР. 2013. № 39. С. 42.
- Богомолов О.В. Доклад «Опыт внедрения энергосберегающей технологии на предприятиях стройиндустрии при производстве железобетонных изделий», прочитан на конференции «Реализация политики энергосбережения и энергоэффективности в промышленности и строительстве РФ». 06.06.2013.
- Богомолов О.В. Модернизация паросилового хозяйства предприятий стройиндустрии России // Строительные материалы, оборудование, технологии XXI века. № 5 (148). С.20.
- Богомолов О.В. Опыт энергосбережения // Промышленно-строительное обозрение. Май, 2013. № 149. С.18.
- O.V. BOGOMOLOV. «INTERBLOK». The research works of Engineering Company
- «INTERBLOK» ground technological break-through, which guarantees several-time decrease of natural gas consumption at enterprises of building. «INTERBLOK» is busy with production and supplying with heat-and-power equipment. Enterprises of building changing to autonomic decentralized system of heat-and-power supply, the efficiency will greatly rise, while just price will decrease, unlike Soviet centralized system.

О.В. Богомолов,
генеральный директор,
член-корреспондент
Международной инженерной академии, доктор технических наук, профессор

ЗАО Инженерная компания «ИНТЕРБЛОК»
107078, г. Москва, ул. Новая Басманная, д. 23, стр. 1А
тел.: +7 (495) 995 7845, 728 9293
факс: +7 (495) 656 0700
e-mail: info@interblock.ru
www.interblock.ru

ГЕОРЕШЁТКА СТ: ЭКОПАРКОВКИ – БЫСТРО И НЕДОРОГО

Проблему городских парковок на сегодняшний день трудно переоценить. Рост количества автомобилей несоразмерен объёмам старых внутриквартальных территорий. Да и в новостройках строители не часто радуют жильцов обилием парковочных мест. Своих «железных коней» владельцы вынуждены ставить, где придётся. А взору в остатке открывается далёкий от совершенства пейзаж – вытоптанные газоны, покорёженный бордюрный камень и грязь, вынесенная непосредственно на дорогу.

Можно ли решить эту проблему быстро и недорого? Да, путём создания экопарковок с применением газонной георешётки СТ – нового продукта, который вывела на рынок компания «Диалог СТ».

Газонная георешётка СТ имеет сотовую ячеистую структуру, благодаря которой корневая система газонной травы надёжно защищается от вытаптывания и повреждений, вызываемых движущимся или припаркованным транспортом и способствует равномерному распределению нагрузки от колёс. Подобная структура препятствует образованию ям на парковочном участке. Также удаётся избежать образования луж даже при сильных ливнях за счёт того, что происходит естественный и равномерный отток лишней влаги в нижние слои почвы.

Процесс создания экопарковки не требует значительных затрат времени и финансов. Перед укладкой газонной георешётки СТ необходимо срезать растительный грунт, содержащий перегной и корни растений на глубину 7-10 см. Затем выровнять основание слоем песка толщиной до 3-5 см, с последующим уплотнением, уложить геотекстильное полотно плотностью 150-200 г/м^2. Далее уложить газонную георешётку СТ, которую необходимо закрепить к основанию Г-образными металлическими или пластмассовыми анкерами длиной от 200 до 500 мм. Между собой модули газонной георешётки СТ соединить монтажными скобами при помощи пневмостеплера или саморезами с пресс-шайбой – шуруповёртом. По окончании монтажа модули газонной георешётки СТ засыпать плодородным грунтом (песком, щебнем, гравием, песко-гравийной смесью). Щебень и гравий должны быть фракции 5-20 мм.

Выбор заполнителя определяется условиями эксплуатации, возможностью регулярно осуществлять уход за газоном. Использовать грунт с газонной травой следует, например, на дачном участке. При интенсивных нагрузках, а также для минимальных затрат на обслуживание автопарковки следует остановить свой выбор на заполнителе из щебня. Отличительной особенностью газонной георешётки СТ является малый размер ячейки (условный размер диагонали 100 мм), что предотвращает выброс щебня и защищает газон от образования колеи.

СТОИМОСТЬ 1м^2 парковки с применением газонной георешётки СТ:

- **Газонная георешётка СТ** – 1 м^2 x 200 руб. = 200 руб.
- **Геотекстильное полотно** – 1 м^2 x 25 руб. = 25 руб.
- **Щебень известняковый** – 0,05 м^3 x 1600 руб./м^3 = 80 руб.
- **Песок** – 0,03 м^3 x 700 руб./м^3 = 21 руб.
- **Анкеры** – 15 руб. x 3 шт. = 45 руб.

Итого СТОИМОСТЬ 1м^2 парковки без учёта стоимости работ – 371 руб.

Газонная георешётка СТ в сложенном виде представляет собой модуль высотой 50 мм из тиснённых полиэтиленовых лент толщиной от 1,25 до 2,00 мм с перфорацией или без перфорации, сваренных ультразвуковой сваркой в шахматном порядке. Стандартный размер модуля газонной георешётки СТ в рабочем состоянии 2,40x2,04 м. По желанию заказчика возможно изготовление газонной георешётки СТ любых геометрических размеров и цветов. Газонная георешётка СТ может эксплуатироваться при температурах от -60 до +70°С при воздействии ультрафиолетового излучения, в условиях контакта с водой, цементобетоном и почво-грунтами, имеющими показатель кислотности pH = 4-11. Срок службы газонной георешётки СТ составляет не менее 40 лет.

Кроме того, газонная георешётка СТ позволяет оживить пространство вокруг дома или офиса, заменив асфальт или другие твёрдые покрытия на красивый густой газон или декоративный заполнитель.

Материал, из которого изготовлена газонная георешётка СТ, устойчив к перепадам температур и ультрафиолетовому излучению, что обеспечивает возможность его долговременной эксплуатации. Беспокоиться о сохранности почвы и её качеств не придётся – при изготовлении газонной георешётки СТ не используются вредные добавки, материал экологически чист.

Кроме прочего, газонная георешётка СТ даёт почве защиту от эрозии и деформации, обеспечивает нормальную циркуляцию воды. Таким образом облегчается уход за газоном.

ООО «Диалог СТ»
142281, МО, г. Протвино,
Заводской проезд, д. 6
тел.: +7 (496) 774 8611
+7 (496) 731 1366
e-mail: zakaz@georeshetka-st.ru
www.georeshetka-st.ru

«МЫ РАБОТАЕМ ДЛЯ ТЕХ, КТО ЖИВЁТ СПОРТОМ!»

ООО «Региональное объединение Спорт Строй» – успешно развивающаяся компания, работающая в области строительства спортивных площадок любого уровня. Теннисный корт или мини-футбольное поле, площадка для стритбола, волейбола, баскетбола или детская игровая и парковая зона с полной комплектацией безопасным оборудованием – всё оживает от рук специалистов известной фирмы. Высокое качество работы и короткие сроки её исполнения выгодно выделяют «РО Спорт Строй» на российском строительном рынке, закрепляя статус ответственного и компетентного делового партнёра.

Собеседником корреспондента российского делового журнала ТОЧКА ОПОРЫ стала генеральный директор ООО «РО Спорт Строй» Елена Александровна ФРОЛОВА.

– Елена Александровна, расскажите подробней о спектре деятельности вашей компании.

– Мы занимаемся капитальным строительством спортивных объектов, сооружений и комплексов для проведения различных мероприятий, таких как соревнования и тренинги.

Основными отличительными чертами процесса строительства спортплощадок специалистами «РО СпортСтрой» являются надёжность, функциональность и долговечность. Ведь к конструкциям такого рода предъявляются довольно строгие требования.

– Что собой представляют спортивные помещения, возведённые вашими специалистами?

– Это комплексные объекты, где гармонично сочетаются стандартные строительные материалы и сложные инженерные системы. Значительный опыт на рынке строительства спортивных объектов позволяет специалистам компании реализовывать проекты разных уровней сложности.

Капитальное строительство спортивных сооружений, комплексов и объектов включает в себя возведение спортивных залов, детских игровых комплексов, теннисных кортов и многого другого. Сотрудничество с компанией «РО СпортСтрой» позволяет заказчикам получить комплексные услуги от разработки проекта до его полной реализации. После завершения работы над ним, мы всегда готовы осуществлять дальнейшее обслуживание, чтобы максимально продлить срок эксплуатации спортивного комплекса.

– При создании игровых площадок вы предлагаете готовые решения?

Елена Александровна ФРОЛОВА,
генеральный директор

– Да, благодаря которым можно возвести на небольших территориях несколько интересных аттракционов. В нашем каталоге представлены надёжные и яркие конструкции, выполненные из экологически безопасных материалов. Всё по доступным ценам! Представленные комплексы отличаются ярким дизайном и разнообразным тематическим исполнением. Это может быть пиратский корабль или сказочный замок, способный сделать детскую игру особенно захватывающей.

Также специалисты «РО СпортСтрой» с радостью помогут восстановить вышедшую из строя спортивную площадку. Особенностями капитального ремонта спортплощадок является то, что после него территория становится полностью обустроенной для занятий спортом.

Помимо прочего, компания занимается выполнением полного комплекса работ по благоустройству участка «под ключ». Проекты спортплощадок включают не только размещение спортивных и развлекательных конструкций, но также лавочек, скамеек, урн, информационных стендов и газонов. В результате работы с нами заказчик получает комплексный объект для полноценного и активного отдыха.

По желанию заказчиков мы можем изготовить покрытие из резиновой крошки, которое станет отличной защитой при падениях, а так же удобной поверхностью для пробежек.

– Насколько мне известно, ваша компания, кроме прочего, готова предложить широкий ассортимент спортивного оборудования от ведущих производителей под любые виды спорта.

– Да, вы правы. Мы предлагаем услуги по комплексному оснащению залов и других помещений, а так же территорий, расположенных на открытых пространствах. Выпускаемое спортивное оборудование и инвентарь имеют гигиенический сертификат и государственный «Сертификат соответствия».

Менеджеры фирмы всегда готовы выехать на объект для переговоров и предварительного измерения площадей.

– Каковы основные принципы работы вашей компании?

– Надёжность, честные правила игры и постоянное развитие. Мы сотрудничаем с лучшими поставщиками, лидерами рынка строительных материалов, детского игрового оборудования и профессионального спортивного инвентаря. Это позволяет гарантировать заказчику оптимальное качество предлагаемых услуг, безопасность и здоровье.

Компания не привлекает третьих лиц для работ, все работы проводит самостоятельно. Имеет отличную материально-техническую и кадровую базу. Материал, используемый при строительстве спортивных объектов, сертифицирован и имеет разрешения на использование его в данном строительстве. Все материалы имеются на складах, что позволяет быстро и качественно выполнить все свои обязательства перед заказчиком. Все работы проводятся под жёстким контролем квалифицированных инженеров.

Наша компания заинтересована в долгосрочном сотрудничестве с надёжными партнёрами и готова предложить вам высокое качество и доступные цены.

Группа высококвалифицированных специалистов поможет осуществить любые проекты от песочницы до стадиона. Для нас очевидно, что физическая культура и спорт играют активную созидательную роль в жизни современного общества, укрепляет физическое, интеллектуальное и нравственное здоровье человека, способствует улучшению качества жизни населения. Поэтому работать иначе, чем на совесть, для нас просто невозможно!

ООО «РО СпортСтрой»
109341, г. Москва,
ул. Люблинская, д. 151
тел.: +7 (495) 765 7080
+7 (495) 640 4507
e-mail: info@rosportstroy.ru
www.rosportstroy.ru

Вадим Александрович ГОЛОВКО, генеральный директор

IBC SOLUTIONS: МЫ РАЗБИРАЕМСЯ В АВТОМАТИЗАЦИИ ЗДАНИЙ

В наши дни термины «интеллектуальное здание» и «умный дом» уже не являются принадлежностью фантастических романов, и многие руководители компаний и предприятий, а также владельцы частных особняков сегодня всерьез задумываются о необходимости инсталляции систем автоматизации зданий и сооружений. Что они получат в результате, обратившись с таким заказом в компанию IBC Solutions, мы узнали у генерального директора этой компании Вадима Александровича ГОЛОВКО.

Коллектив компании IBC Solutions – это молодые, энергичные, опытные специалисты в области автоматизации. В основном все они – выпускники МЭИ, БГТУ им. Баумана и других технических ВУЗов. Сам Вадим Александрович Головко не только руководит компанией, но и преподаёт в родном alma mater – МЭИ.

– Вадим Александрович, для начала хотелось бы уточнить, на чём вы в основном специализируетесь – на промышленной автоматике или на автоматизации зданий?

– Как компания, состоящая из двух структур, мы занимаемся обоими направлениями. На это указывает название компании «IBC Solutions» или «Industrial & Building Control Solutions», что переводится на русский, как – «Решения для промышленной автоматизации и автоматизации зданий». Для нас оба эти направления равнозначны. Направлением «Автоматизацией производства» руководит директор Российско-Германского института промышленной автоматики и бизнеса «МЭИ-Фесто» Смирнов Михаил Юрьевич. Я же занимаюсь непосредственно направлением «Автоматизация зданий». Но поскольку мы – одна команда, то за выполнение важных проектов берёмся сообща. Богатый опыт членов нашей команды в проектировании, монтаже, проведении пусконаладочных работ и технической поддержке систем автоматизации зданий и промышленной автоматики позволяет нам реализовывать абсолютно любые проекты, любой сложности и масштабов. Я с уверенностью могу сказать: «Мы разбираемся в автоматизации».

– Скажите, Вадим Александрович, а ваших клиентов не смущает ваша молодость?

– По всей видимости, нет, раз именно к нам они обращаются, предлагая работать в достаточно серьёзных и масштабных проектах. Судите сами, мы занимаемся автоматизацией и диспетчеризацией завода Московской пивоваренной компании, первый этап проекта уже сдан, впереди второй. В гостинице «Арбат-Меркурий» мы автоматизировали электроснабжение номеров, управление освещением, климат-контроль, осуществляли поставку оборудования, сборку комнатных распределительных шкафов автоматики. Сейчас у нас идёт работа по очень ответственному проекту – гостиница Delano Moscow в новом небоскребе Москва-Сити. Компании CapitalGroup и Morgans Hotel Group открывают гостиницу класса «люкс» в России. До этого в нашей стране ничего подобного не было. Отели Morgans Hotel Group есть в Бостоне, Нью-Йорке, Майами, Лос-Анджелесе, Сан-Франциско и Лондоне. И вот теперь будет в Москве. В Delano Moscow будет 160 номеров, в которых всё продумано, чтобы тем, кто там будет жить и работать, было максимально удобно и комфортно. Поскольку заказчики американцы, они ко всему подходят предельно дотошно, мы всё время с ними на связи, согласовываем все нюансы. Два пилотных номера уже в процессе реализации и через пару месяцев их можно будет посмотреть.

– Вы занимаетесь только автоматизацией коммерческой недвижимости или берётесь и за жилые многоквартирные дома?

– Если речь идет о многоквартирном доме типовой застройки, то такие объекты нам не очень интересны, так как бюджет их серьезно ограничен, и заказчик не может позволить себе полноценную систему автоматизации и диспетчеризации инженерных систем на базе оборудования мировых брендов таких как Siemens, Honeywell, Saia-Burgess и др. На данный момент такую «роскошь» могут позволить себе элитные жилые комплексы и бизнес центры класса А, уровень автоматики которых уже давно соответствует европейскому и строится на основе мировых стандартов и технологий как LonWorks, KNX\EIB, BACnet и др. Поэтому можно с большой достоверностью сказать, что мы больше ориентированы на объекты элитной застройки и, в некоторых случаях, на объекты средней категории. Автоматизировать многоквартирный дом – это, конечно, интересно, и для нас, в принципе, не сложно. У нас был успешный опыт работы в проекте по автоматизации жилого комплекса «Гусарская баллада» в городе Одинцово. Там установлена система автоматизации ЦТП, мы проводили диагностику

шкафа автоматики и алгоритмов работы. Но пока ещё мало кто из застройщиков или обслуживающих компаний готов проводить полную автоматизацию таких домов. С многоквартирными домами мы больше связаны по линии владельцев квартир, которые заказывают у нас системы «Умный дом». В качестве примера могу привести проект в Большом Палашевском переулке. Владелец пожелал провести полную автоматизацию системы освещения на базе стандарта KNX\EIB, системы локального управления климатом и теплыми полами, установить систему контроля и защиты от протечек, диспетчеризацию электроснабжения, отопления,

вентиляции, холодоснабжения, кондиционирования, качества воздуха, протечек. Мы выполнили его заказ.

Но всё же, чаще заказчиками проектов «Умный дом» являются владельцы особняков и коттеджей. У нас было несколько таких объектов в посёлках Лазурный берег, в Барвихе, Николино и Рассказовке.

– Разве «интеллектуальное здание» и «умный дом»- это не одно и то же, если не принимать в расчёт масштаб самого строения и его предназначение?

– Не совсем. «Умный дом» – это связь систем домашнего быта в единую сеть с целью эргономичного использования. На первом месте здесь стоит комфорт. Как правило, человек, пожелавший сделать свой дом умным, просто хочет, чтобы у него стояла система автоматизации, которая будет управлять светом, микроклиматом, были реализованы функции аудио-видео распределения и управления (мультирум), интеграция с системой пожарно-охранной сигнализации, система предотвращения протечек воды. При желании заказчика «Умный дом» может иметь сенсорные переносные и стационарные панели управления или планшеты с интуитивно понятной системой графической визуализации, удалённое управление и мониторинг с помощью смартфона, можно заложить диспетчеризацию технологического оборудования (насосной подстанции, системы очистки воды и т.д.). «Умный дом», чаще всего, хотят иметь потому, что это удобно, комфортно и престижно. Мало кто из заказчиков задаётся вопросом, как скоро этот дом ему окупится.

«Интеллектуальное здание» – это комплекс инженерных систем здания, который адекватно реагирует на присутствие или поведение человека и состояние окружающей среды. На первом месте стоит экономичность в совокупности с комфортом. Главным звеном интеллектуального здания является система управления (Building Management System – BMS). Именно благодаря ей все инженерные системы работают в едином комплексе, осуществляют между собой обмен данными, контролируются, управляются из единой диспетчерской. Системы BMS могут управлять внутренним и наружным освещением, индивидуальным управлением отопления в помещениях, вентиляцией, кондиционированием воздуха, системой фильтрации. Включать в себя системы сигнализации и мониторинга, управление электроснабжением здания. При развертывании BMS осуществляется также интеграция таких систем как оповещения, функцию интеграции других систем автоматизации в здании. Интеллектуальное здание – это здание, комбинирующее инновации с квалифицированным управлением с целью обеспечения максимального комфорта и увеличения возврата инвестиций.

– Вы сами разрабатываете проекты автоматизации «интеллектуальных зданий» и «умных домов»?

– Да, наша компания выполняет весь спектр услуг по автоматизации зданий и технических сооружений: от консалтинга, проектирования, до монтажа, пусконаладки оборудования и эксплуатационного обслуживания.

Идея, которой следует IBC Solutions – это предоставление готовых и комплексных решений в автоматизации для конечного пользователя и заказчика. Несмотря на это мы всегда готовы реализовать проект, даже если автоматизация объекта или процесса осуществляется не с нуля, например, когда нам в руки попадает готовый проект. Если же речь идёт о комплексном подходе, то мы с нуля производим проектирование в соответствии с техническим заданием заказчика, нормативными документами и нашими технологическими наработками. Окончательная подготовка ТЗ, осуществляется нами самостоятельно на основании требований заказчика и собственных рекомендаций. Частичная автоматизация подразумевает проведение работ по конкретному этапу реализации проекта. Но чаще мы сами разрабатываем проекты, сами чертим, подбираем нужное оборудование, сами прокладываем кабели, производим и устанавливаем на объекте шкафы, осуществляем монтаж КИПа, выполняем все другие работы, связанные с автоматизацией.

– Раз уж речь зашла об оборудовании. Продукцию каких фирм вы чаще всего рекомендуете своим заказчикам?

– Мы стараемся следовать в ногу со временем и использовать в своих решениях самые современные технологии и тенденции (KNX/EIB, LonWorks, BACnet, WEB, GSM, и другие. В основном используем оборудование, хорошо зарекомендовавшее себя на российском и зарубежном рынках, отвечающее всем необходимым требованиям и обладающее широким спектром коммуникационных интерфейсов. Это продукция таких фирм-производителей, как: SIEMENS, SAIA-BURGESS, LUTRON, LEGRAND, CRESTRON, Honeywell, JUNG, GIRA, S+S Regeltechnik, ABB и другие известные бренды.

– Но ведь мировые бренды дороги, это удорожает проект?

– Заказчик платит не за мировые бренды, а за высококачественное оборудование. Наша работа с заказчиком всегда начинается с диалога. Есть исходное предложение, предлагается и альтернатива. Заказчик видит, что мы не пытаемся заработать на нём, предложив самую дорогую систему, а пытаемся определить комфортный для него бюджет и в соответствии с ним предлагаем самый оптимальный по функциональности вариант. Мы можем предлагать оборудование различных вендоров, так как являемся сертифицированными инсталляторами большого количества производителей. В рамках одного производителя поставщика системы автоматизации существуют разные по функционалу и стоимости решения, например, не программируемые, а конфигурируемые. В этом тоже есть разница и с точки зрения наладки, и с точки зрения цены.

Естественно, заказчик в первую очередь смотрит на цену. При оценке двух конкурентных предложений заказчик зачастую инстинктивно склоняется в сторону самого дешёвого, не до конца понимая техническое содержание предложений и конечное качество. Впоследствии такой заказчик вынужден будет заново обращаться к нам или в другие компании, так как принцип «Скупой платит дважды» никто не отменял.

– Что вы гарантируете своим заказчикам?

– Это может прозвучать банально, но, не зависимо от договора или бюджета объекта мы гарантируем качество, надёжность, поскольку несём ответственность за свои действия и установленное на объекте оборудование. Об этом заявляют многие, но не все следуют своим заявлениям. Помимо вышесказанного компания IBC Solutions гарантирует заказчику высоко квалифицированный подход и профессионализм в решении любой поставленной перед нами задачи.

Если же вернуться к тематике нашего интервью, то мы гарантируем, что системы автоматики и BMS здания будут работать «как часы», снижая риски отказа оборудования, влияние человеческого фактора. BMS оптимизирует работу систем энергообеспечения, водо- и газоснабжения, отопления и кондиционирования, что позволяет экономично использовать ресурсы. Можем гарантировать, что наши решения обеспечат удобство не только владельцам «интеллектуального здания» (в плане управления), но и конечным пользователям. Также автоматические системы безопасности, интегрированные в BMS, позволяют оперативно реагировать на любую чрезвычайную ситуацию. Мы можем гарантировать техническую поддержку установленных нами на объекте систем, если на эту услугу заключён договор. Хотя, нам часто приходится оказывать техническую поддержку по обслуживанию интеллектуальных систем, в том числе с выездом на место, даже если у нас нет с заказчиком такого договора.

Если же говорить коротко, то IBC Solutions гарантирует заказчикам высокое качество оборудования и оказываемых нами услуг, ответственный подход к выполнению своих обязанностей и тот конечный результат нашего сотрудничества, который больше всего его устроит.

Беседовала
Лилия Золотарёва

IBC Solutions
129085, г. Москва,
ул. Проспект Мира, д. 105, стр. 1
тел./факс: +7 (495) 966 4112
e-mail: info@ibcsol.ru
www.ibcsol.ru

Павел Евгеньевич САМОХВАЛОВ, генеральный директор

1С для строительной отрасли – эффективный инструмент решения бизнес-задач

В современных конкурентных условиях успешное управление компанией базируется на трёх «китах» бизнеса – оперативности, осведомлённости и эффективности. Обеспечить все три составляющие могут лишь специальные информационные технологии, позволяющие регулировать абсолютно все процессы жизнедеятельности компании. От того, насколько быстро внедрены и адаптированы программные решения, зависит качество работы организации и, как следствие, её конкурентоспособность на рынке.

Задачи – системные, решения – многомерные

Производство и продажа, управленческий, производственный, снабженческий функционал, информационные технологии (ИТ) – сегодня не только эффективный инструмент менеджмента, но и ареал обитания бизнеса, вне которого компания оказывается рыбой, выброшенной на берег.

ИТ – это владение ситуацией в любой момент времени в любом месте и любой сфере предприятия. Это эффективное, то есть экономичное и рациональное управление ресурсами. Это своевременное принятие верного решения.

Увы, многие российские предприятия сегодня совершенно незаслуженно отставляют ИТ на второй план, используя их весьма ограниченно и не доверяя им решение стратегических, управленческих и системных задач. Это существенно снижает эффективность работы организаций, не позволяя им эволюционировать в жёстких условиях современного рынка.

Например, управление строительной компанией подразумевает не только правильную организацию производственного процесса как такового, но и грамотную кадровую, учётную, инвестиционную политику. Как правило, строительным предприятиям приходится иметь дело с большим объёмом работ, связанным с немалыми финансовыми, а также энерго- и трудозатратами. Немаловажную роль в их деятельности играют процессы планирования. Причём процессы многоуровневые – от планирования денежных потоков к более детальному планированию сметных затрат, графиков выполнения работ, занятости персонала на объектах, загрузки техники.

К счастью, на сегодняшний день существуют программные продукты, автоматизирующие любые внутренние и внешние процессы, начиная с подготовки сметы и заканчивая урегулированием договорных отношений. Управление денежными средствами и материально-технической базой, бухгалтерский и налоговый учёт – в наши дни эти процессы усложнились настолько, что справиться с комплексными задачами многомерного планирования и анализом причин отклонений от утверждённого плана невозможно без специального, а главное, современного программного обеспечения. Основная задача компании – не просто сориентироваться в многообразии таких продуктов на рынке ПО, но и эффективно начать его использовать.

Программы 1С на службе у строителей и девелоперов

Поставляемые компанией информационные системы обеспечат каждый отдел предприятия-заказчика надёжными и простыми инструментами для эффективной работы, где каждый сотрудник будет иметь доступ к конкретному производственному участку, пользуясь общими базами данных.

Например, такие специализированные отраслевые решения, как «1С: Управление строительной организацией 8» и «1С:Девелопмент и управление недвижимостью 8» позволят управлять строительными и девелоперскими проектами, планировать большое количество работ на длительный промежуток времени, выбирая оптимальный сценарий выполнения проекта из всех возможных. Вы сможете просчитать себестоимость работ и спрогнозировать потребность в ресурсах, сформировать календарные графики, проанализировать ход процесса и оптимизировать его. Это программное обеспечение позволит управлять парком техники, рассчитывать расход топлива и формировать путевые листы, вести учёт ГСМ и запчастей, управлять финансами и комплексно решать задачи планирования, контроля, учёта доходов и расходов.

Программы не заменят сотрудников финансового отдела, но помогут им эффективно использовать привлечённые и собственные средства предприятия, а руководителю – повысить управляемость бизнеса в целом. Это сделает работу вашей компании прозрачной для внутреннего и внешнего аудита, повысит конкурентоспособность и инвестиционную привлекательность бизнеса.

Конфигурация вашего успеха

Правильно расставить приоритеты в вопросах приобретения программного продукта важно для предприятия, стремящегося автоматизировать свою деятельность. Здесь ключевым фактором может стать только системный подход к модернизации управленческих процессов, подразумевающий тесное сотрудничество с компетентными ИТ-организациями.

Компания «Atlant-Group» не только реализует программные продукты 1С для различных отраслей бизнеса, но и предоставляет консалтинговые услуги, подбирая, адаптируя и модернизируя системы управления финансами, персоналом, розничной торговлей, бюджетированием и другими сферами жизнедеятельности предприятий.

«Atlant-Group» стабильно работает на рынке решений 1С уже более 10-ти лет. Накоплен существенный опыт по автоматизации строительных и инвестиционных компаний. Среди клиентов, для которых успешно выполнены проекты внедрения 1С, и, что немаловажно, с которыми продолжается сотрудничество по развитию данных адаптированных систем 1С – «O1 Properties», «Москапстрой», «Строительная компания Мост», «Велес Капитал», «Alliance Construction Group», «Коплан Восток».

Основные преимущества «Atlant-Group» – применение накопленного опыта и современных технологий, а также профессиональная команда специалистов.

Внедрение эффективного программного обеспечения – требование современной реальности; и работа с «Atlant-Group» – способ безболезненно перейти на качественно новый уровень управления компанией, в котором ваша фирма будет эффективно функционировать, успешно развиваться и взаимодействовать с деловым окружением.

Компания «Atlant-Group»
111250, г. Москва,
ул. Красноказарменная, д. 14
тел.: +7 (495) 979 4362
+7 (499) 940 3337
e-mail: sale@atlantgroup.ru
www.atlantgroup.ru

Atlantgroup

БЕЗУПРЕЧНОСТЬ РАБОТЫ – КАЧЕСТВО ПРОФЕССИОНАЛОВ

1С франчайзи

ОСНОВНЫЕ ПРОГРАММНЫЕ ПРОДУКТЫ:

1С: УПРАВЛЕНИЕ СТРОИТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 8

Решение предназначено для комплексной автоматизации:
- строительных холдингов;
- управляющих компаний;
- инвесторов, заказчиков и подрядчиков строительства.

Отраслевые подсистемы:
- управление строительным производством;
- управление автотранспортом и строительными машинами;
- управление эксплуатацией объектов;
- долевое строительство.

1С: ДЕВЕЛОПМЕНТ И УПРАВЛЕНИЕ НЕДВИЖИМОСТЬЮ 8

Комплексное решение для автоматизации девелопмента и управления недвижимостью

Автоматизированные бизнес-процессы, управляемые системой:
- управление девелоперским бизнесом на уровне мониторинга ключевых показателей деятельности;
- управление составом портфелей девелоперских проектов;
- управление девелоперскими компаниями с различными организационными структурами;
- управление темпами и качеством выполнения ивестиционно-строительных проектов;
- управление объектами недвижимости.

Общие бизнес-процессы, управляемые системой:
- финансовые планы и операции компании;
- планирование и мониторинг проектов;
- управление взаимоотношений с заказчиками (CRM), поставщиками и подрядчиками (SRM);
- управление корпоративными знаниями, технологией, «лучшими практиками»;
- подготовка консолидированной отчётности.

1С: ПОДРЯДЧИК СТРОИТЕЛЬСТВА 4.0 УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСАМИ

Отраслевое решение для автоматизации подрядных строительных организаций

Основные возможности программного продукта:
- учёт строительно-монтажных работ в разрезе объектов строительства;
- учёт СМР, выполненных собственными силами и с помощью сторонних подрядных организаций;
- учёт работ (услуг), принятых заказчиком строительства (отражение реализации услуг генподрядчика с расчётом их объёма как по проценту от СМР, так и прямыми суммами);
- учёт производственных запасов;
- учёт неотфактурованных поставок с использованием унифицированной формы № М-7;
- учёт списания материалов;
- учёт взаиморасчётов с поставщиками, субподрядчиками, покупателями и заказчиками;
- внутрихозяйственные расчёты.

www.atlantgroup.ru

ATLANT-Group
111250, г. Москва, ул. Красноказарменная, д. 14
тел.: +7 (495) 979 4362, +7 (499) 940 3337
e-mail: sale@atlantgroup.ru
www.atlantgroup.ru

Система оперативного наблюдения

Проект «ВайтБокс» основан в 2012 году высококлассными профессионалами. Это первый российский проект, который строится по современной облачной технологии с возможностью сразу заказать сервис просмотра видео и фото нужного качества в любом месте и любое время с удобным доступом к нужной заказчику информации – без необходимости покупки сложного и дорогого оборудования.

Данный сервис особо актуален для заказа муниципальными и городскими структурами, которые получат существенную выгоду и экономию на обслуживании при контроле строительства транспортных развязок и других строительных объектов с сезонными работами, а также организаторов выставок и конференций, для рекламных трансляций и наблюдения с культурных и массовых мероприятий или в образовательной среде, включая детские и спортивные лагеря в сезоны отдыха.

Для демонстрации всех возможностей предлагаемых сервисов облачной технологии «прозрачного мира» системы оперативного наблюдения «ВайтБокс» потенциальным заказчикам предлагает показ и тестирование услуг по промо-ценам или на условиях партнёрства.

Ежедневный видео- и фотоотчёт

- Гарантированное видео- и фотонаблюдение за объектом в реальном времени с любого устройства, подключённого к интернет
- Быстрая установка на объекте с подключением к постоянной трансляции
- «Всё включено» – камеры, выбор и настройка, монтаж, трансляция в сеть, права доступа
- Оплата ежемесячно только за дни трансляции картинки с точек съёмки

Качественные фото в авторежиме

Особенности:

- Съёмка с 2-х точек
- Фото от 2 Мрх до 10 Мрх
- Отправка фотосессий на e-mail
- Хранение архива с удобным доступом
- Многоцелевое использование системы

Прямая рекламная трансляция на сайте для всех посетителей, фотостриминг и архив

Услуги видеонаблюдения WHITE BOX позволяют:

отказаться от закупки оборудования, его выбора и дальнейшего обслуживания, существенно сэкономить, если сервис временный.

Всё, что от вас требуется – это сказать что и как снимать, куда и как транслировать!

Связь с сервисом:
Мобильная: +7.917.500.16.61
Почтовая: AK@wi-box.ru
wi-box.ru

РУКОВОДИТЕЛЬ ДОЛЖЕН РУКОВОДИТЬ!

Под таким лозунгом для меня прошёл практикум автора системы «Продавай.ру» Андрея СИЗОВА «Медвежья Западня» или Ловушка для сильного руководителя».

Мероприятие, состоявшееся 20-21 сентября в Санкт-Петербурге, впечатлило отличной подготовкой, великолепной подборкой раздаточного материала и слаженной работой всей команды. Слушатели, завороженные лекцией, внимательно слушали Андрея.

В своей лекции он не ограничивался одной сухой теорией. Многочисленные примеры из личного опыта, миниатюры с участием ребят из «Продавай.ру». Тренинг прошёл на одном дыхании.

Андрей Сизов чётко и профессионально рассказал, что, по мнению многих успешных людей, богатая компания имеет высокий боевой дух, то есть высокую способность справляться с трудностями и общими проблемами. Это выражается в том, как компания относится к проблемам, воспринимает трудности, какова реакция сотрудников на появление внешних помех или барьеров. В значительной степени это зависит от того, как ведёт себя владелец или руководители.

Если в компании преобладает «бедность» человеческих ресурсов, выращенная руководителем, это ведет к её истощению. В ней нечего взять, кроме талантливого руководителя. Клиент приходит и понимает, что его проблемы может решить только босс. По-настоящему решить. Персонал же будет разводить руками и что-то мямлить на счёт обстоятельств и трудных условий рынка. И когда туда приходит новый сотрудник, он понимает, что учиться здесь можно только одному – ныть и говорить про высокие цены и конкурентов. Или делать недовольное лицо, когда получаешь маленькую зарплату. Навыки или способности для того, чтобы вырасти и духовно и профессионально? Здесь это немодно. И законодатель подобной «моды» – хозяин компании. Вон он бегает, озабоченный и серьезный. И всегда чему-то учится, ему ведь надо…

Вот пример, который привёл Андрей: «Начальник отдела продаж руководит пятью менеджерами. В работе с клиентами случаются ситуации, когда менеджеры сообщают ему о нежелающих покупать клиентах, о том, что конкуренция высока и многие клиенты уходят к другим. Это воспринимается руководителем, как предложение поучаствовать в разрешении этих ситуаций. Он обладает высокой ответственностью за доход и работу отдела продаж и поэтому принимает эти проблемы как свои. Большинство из них он улаживает, а то, что не получается уладить, оставляет как нерешённую задачу и старается этому научиться в свободное время, если оно вообще есть. Всё бы ничего, и он становится хорошим специалистом, но…Какие правила работы или успешные действия у менеджеров этой компании? Чему они будут учиться и какие навыки развивать у себя? Они будут учиться тому, как быстрее привлечь внимание руководителя для решения своих «проблем», которые на самом деле являются просто неспособностью общаться с клиентами. У них всегда есть два пути:

1.) Понять, что эти трудные ситуации с клиентами и есть их личные задачи и принять их, как свои. А отсюда и необходимость обучения этим навыкам (таким же, какие есть у руководителя) и желание научиться этому. Жестко научиться, так чтобы не вылетело потом.

2.) Другой путь – ничего не предпринимать, глядя, как будет вести себя шеф. Делать виноватое и старающееся лицо: «Ну, никак не получается…». И шеф

придет и… либо сам сделает, либо скажет: «Да, ну ладно, что же делать, давайте как-нибудь…» Теперь проблема принята, как не решаемая, и это стало нерешаемой проблемой компании. Навсегда!

А если это не начальник отдела продаж, а хозяин компании?

Это мелочи, из которых складывается выгорание нужных и ценных для страны людей – учредителей, владельцев бизнеса и хороших управленцев, директоров, руководителей отделов. А также уменьшение способностей сотрудников, которые начинают меньше себя уважать, больше ворчать, требовать денег и искать условия, где лучше платят».

Программа, разработанная Андреем Сизовым, направлена именно на то, чтобы предостеречь руководителей от подобных ошибок и помочь вывести компанию из «бедности» на максимально возможный уровень доходов. Информация, предоставляемая на практикуме поистине бесценна!

Я поинтересовалась, действительно ли в компании могут происходить такие вещи, у одного из участников практикума – владельца таможенно-брокерской фирмы. Он подтвердил, что именно так и есть в большинстве случаев и у него на фирме, но раньше он не обращал на это внимания. Покидал он аудиторию в полной уверенности в том, что нужно кардинально менять политику компании в отношении персонала, и он знает, как это сделать! А помог ему в этом Андрей Сизов и его компания «Продавай.ру».

Материал подготовила
Елена Глухих

«Продавай.ру»
198095, г. Санкт-Петербург,
ул. Розенштейна, д. 21,
офис 713
тел.: +7 (812) 958 6345
e-mail: prodavay@gmail.com
www.prodavay.ru

КУДА ПРИСТРОИТЬ МИЛЛИОН?

Не ожидал, что этим осенним утром в моём московском офисе появится посетитель, который откроет свой чемоданчик и с грустной иронией скажет: «Вот здесь – миллион. Остатки былой роскоши на Кипре. Хочу, чтобы вы вложили мои деньги в какое-нибудь полезное дело. Понятное дело, хочу, чтобы этот миллион приносил что-то побольше, чем 12% годовых, которые гарантируют мне российские банки. Что предложите?»

Предложил сначала закрыть чемоданчик. Выпить кофе, рассказать о своём бизнесе. От кофе собеседник отмахнулся: «Да какой там бизнес? Вкладчик я, инвестор. Вот в финансы и вкладывал. Это одни бумажки – в другие бумажки. Когда бумажек у меня стало много, Евросоюз изменил правила игры. Теперь в эти игры решил больше не всовываться. Деньги должны крутиться в реальном секторе. Если им соответствует реальное производство, продукция, товары – тогда деньги потерять невозможно. В общем, возьмёте в какое-нибудь дело?»

Кипр прекрасен, чудесны и приветливы его люди, но он слишком мал и далёк, чтобы иметь какое-либо значение для России. Однако последствия разразившегося здесь банковского кризиса могут стать толчком, обрушившим лавину. Сами по себе финансовые механизмы могут вращаться только тогда, когда есть приток… неработающих денег. Они предназначены для продуктов, которые недоступны в настоящем. А что такое неработающая часть денег, поступающая для работы на финансовом рынке? Это мираж, затягивающий страждущего всё дальше в безводную пустыню. Вместо того, чтобы вырастить здесь сад или хотя бы организовать сервис по доставке воды, караваны инвесторов гонятся за призраком. Но вот – силы кончились, кризис! Финансовая система, построенная на неработающих деньгах, рушится как карточный домик. Зато при этом в обществе остаются только работающие деньги, здоровая кровь работающей экономики. Иные инвесторы за всю свою жизнь умудрились произвести лишь барханы бумаг, которые сейчас никому не нужны. Вот вам картина, как целые состояния обращаются в прах. Ничего реального для жизни человека, для экономики они дать не могут… Даже глотка воды!

Наконец собеседник передал мне свою визитную карточку. Финансовый брокер, инвестиционный аналитик… Виктор, так назовём моего собеседника, поскольку не принято в делах разглашать имя своего партнёра, перехватил мой взгляд. «Только моё имя, телефон и почта сейчас имеют значение. А из этой сферы ухожу!» Он ждал моего решения. Попутно выяснилось, что пришёл к нам по рекомендациям партнёров. Кстати, не последнюю роль в многозвенных коммуникациях-рекомендациях сыграл сайт Профессионалы.ру. Хотя это, разумеется, к делу не относится, но беседа потеплела.

Чем же дело закончилось?

Пока ничем! Как Председателю Совета НП «Союз Бизнес Развитие», мне требуется согласие коллег на совершение сделки, сумма которой превышает миллион. Так записано в Уставе. Но самый главный вопрос – а зачем всем нам нужен миллион? Деньги возьмём чужие, а отдавать надо свои… Это закон возвратности инвестиций. Вот вопрос!

В объединение НП «Союз Бизнес Развитие» сейчас входит около 20 руководителей малого и среднего бизнеса. Среди них – компании «Стройкаб», «ABUC» Ltd., «Глобус-Стиль», Агентство Стратегических Программ, сеть «Моя Косметика», Центр строительной экспертизы и испытаний, «Старинин и партнёры», таксопарк, Клуб Лидеров… Разнообразие ещё то самое! Практически у всех участников НП «Союз Бизнес Развитие» самодостаточный бизнес, особо не нуждающийся в финансовых вливаниях. Возможно, что кому-то понадобятся инвестиции. Пусть решает Совет Партнёрства.

Но собеседник не успокаивается, пытаясь выудить из меня какое-то решение. Хотя бы обещание! Сочувствую, поскольку носиться по Москве с миллионом в чемоданчике не лучшее занятие. Да и сумма не такова, чтобы бить во все колокола и немедленно созывать Совет Партнёрства. Однако проблема есть, и человек обратился именно к нам для её решения.

Всё, что мог пообещать, – это действительно рассмотреть вопрос об инвестировании. Очередное заседание состоится через пару недель, так что время есть. И вот о чём задумался. А действительно, можем ли мы заставить заработать инвестиционный миллион?

Даже как-то обсуждали правила инвестирования, ведь уже поступали соответствующие предложения. Но до определённой поры возможности отсутствовали, требовалось официальное начало деятельности объединения малого и среднего бизнеса. Теперь никаких барьеров нет, а любые возникающие проблемы мы просто обязаны решать. В пору свободных дискуссий пришли к несложным правилам инвестирования. Вот они:

1. Выбираем деятельных руководителей, способных разработать Проект, создать команду и продвигать Проект на вполне прозрачных принципах самоокупаемости, самофинансирования и самоуправления;
2. Утверждаем только высокорентабельные Проекты, имеющие в основе востребованные / внеконкурентные продукты, работы или услуги с ёмким рынком сбыта.

Ничего сложного. Выбираем и утверждаем. Кстати, последнее – самая безмозглая операция, которая требуется в административном управлении инвестициями. Ведь вложить / потратить деньги – никакого ума не нужно.

Но особую ценность в решении задачи представляет именно содержание. Мозги нужны, чтобы привлечь к инвестиционному Проекту деньги, т.е. потребителей. Много извилин требуется, чтобы заставить деньги оборачиваться посредством продукта, выполняемых работ или оказываемых услуг. Естественно, что циклы вложений и возвратности действуют как две педали велосипеда: когда жмёте на правую (вложения) – адекватно поднимается левая (возвратность). Иначе вместо приятной поездки можно расшибить голову. Но даже если мы за рулём Мерседеса, то важнее всего не навороченный транспорт, а

путь, который прямиком ведёт нас к цели. При целевом контроле, исключающем необдуманность и скоропалительность, вопросы безопасности даже не рассматриваются – всё реально работает.

Вот, пожалуй, подлинное содержание термина «инвестиционный аналитик». Скорее всего, такой специалист в обозримой перспективе потребуется в НП «Союз Бизнес Развитие». Хотим мы того или не хотим, но центростремительные силы притягивают больше миллионов, чем обособленность отдельно взятой компании. Ведь НП «Союз Бизнес Развитие» – это добровольное объединение предпринимателей, имеющих общую культурную базу и предпочитающих выступать слаженным ансамблем, чем трубить свою партию в гордом одиночестве. Кризисы заставляют нас быть вместе, а необходимость их отсутствия – развивать внеконкурентные преимущества реализуемых проектов и программ. Вот почему едва ли не каждый

день на почту идут заявления о вступлении в наше некоммерческое объединение.

Разумеется, можно предложить реальные решения под 50% и даже 100% годовых, но это немалый риск и большой труд по проработке каждой «точки извлечения прибыли», если мы рассматриваем сферу производства или торговли. Есть решения даже под 1000% годовых, если мы говорим об абсолютно законном бизнесе, но при экстремальных доходах нужна особо профессиональная команда виртуозов с такой дисциплиной и интеллектом, которая, пожалуй, оголит высший кадровый состав элиты ЦРУ. Хотел сказать – Центрального Рекламного Управления, поскольку мы работаем только в интересах России. А все такие оглушительные проценты – чаще всего то же самое, что звон монет или шелест купюр. Их никто не видит, они эфемерны как дым. Но нам нужны реалии. Какой продукт заставит вращаться вокруг себя миллионы?

В общем, хочу посоветоваться с профессионалами. Виктор пообещал обязательно появиться. Так что к предстоящему решению нужна более основательная подготовка. В какую именно продукцию, работы или услуги имеет смысл вложить миллион? Можно – даже по тысяче евро или же по десять тысяч евро, лишь бы надёжно работало в реальном секторе экономики, науки, образования, культуры… Что посоветуете?

Чуть не забыл! Подготовлен проект решения Совета Партнёрства: приз в 1000 долл. тому, чей инвестиционный проект будет принят в действительности. И пять поощрительных призов по 200 долл. предпринимателям, которые вместе со своими инвестиционными проектами вступят НП «Союз Бизнес Развитие». Время не ждёт!

В.В.Чернышев,
Председатель Совета

г. Москва
тел.: +7 (499) 769 5091
e-mail: 1114407@mail.ru
www.sbr-info.ru

Специальная цена на редакционную подписку

Специальная цена на редакционную подписку (20 выпусков в год) для юридических лиц:
14 800руб., в т.ч. НДС 18%.

Подпишитесь на журнал! Будьте в курсе дел всех Ваших партнёров, коллег, лидеров самых эффективных отраслей!

Направьте, пожалуйста, реквизиты Вашей компании на электронный адрес редакции: **2312114@mail.ru**,
а в теме письма просто укажите слово «подписка».

www.to-info.ru

«РОССИЙСКИЙ ОЛИМП»: ИМЕНА ЛИДЕРОВ – ВСЕГДА НА СЛУХУ!

Цель профессиональных программ «Российский Олимп» – выявление наиболее динамичных, надёжных и эффективных предприятий различных отраслей экономики, а также широкое освещение их достижений в СМИ.

Программа проводится при поддержке Правительства Москвы, Администраций субъектов Российской Федерации, Торгово–промышленной палаты, Российского союза промышленников и предпринимателей, Московской Международной Бизнес–Ассоциации, Российского Союза строителей, саморегулируемых организаций и профессиональных общественных объединений.

Деятельную информационную поддержку «Российскому Олимпу» не первый год оказывает деловой журнал ТОЧКА ОПОРЫ.

НОВЫЕ ПРЕМИИ, НОВЫЕ ГЕРОИ

В 2013 году учреждены две новые профессиональные премии. Первая, получившая название «Российский Олимп высоких технологий», акцентирует внимание на компаниях, эффективно работающих в отраслях хай-тек, имеющих важное значение для развития и модернизации экономики страны.

На получение высокой награды могут претендовать компании, занимающие лидирующее положение в своём сегменте отрасли, обладающие высокими финансово-экономическими показателями и положительной динамикой развития – те, кто обеспечивают продвижение на отечественном рынке прогрессивных технологий, имеющих важное или исключительное значение для страны.

Также в текущем году создана премия «Российский жилищно-коммунальный Олимп», призванная содействовать решению проблем в сфере ЖКХ, повышению эффективности работы отрасли, улучшению качества жизни граждан путём популяризации лучших предприятий, научных и социальных проектов, служащих примером для преемственности и получения опыта другими предприятиями и регионами Российской Федерации.

Очередная объединённая церемония награждения лауреатов программ «Российский Олимп-2013» состоится в Москве 12 декабря 2013 года в Культурном центре Главного управления по обслуживанию дипломатического корпуса при Министерстве иностранных дел РФ.

В настоящее время происходит сбор заявок и выявляются номинанты из разных регионов страны для участия в новых программах, ведётся работа с администрациями субъектов Российской Федерации и профессиональными объединениями. Мы расскажем о наиболее заметных героях грядущих мероприятий.

ПОРЯДОК И ПОРЯДОЧНОСТЬ

В числе лауреатов этой церемонии в номинации «Лидер жилищно-коммунального хозяйства» – «За высокое качество обслуживания жителей, применение новых информационных технологий, современного высокопроизводительного оборудования и механизмов, а также большой вклад в развитие социальных проектов» представлено ООО «Новая Ижора» из Петербурга.

Сергей Иванович ДОРОФЕЕВ, генеральный директор ООО «Новая Ижора»

Эта управляющая компания основана в 2008 году. С 2010-го работает на территории жилого района «Славянка». Штат сотрудников компании насчитывает более 150 человек. Для эффективной работы закуплен собственный автопарк специализированной техники на 16 единиц.

Три года назад на территории жилого района «Славянка» создан Единый административный центр, функционирование которого осуществляется по принципу «одного окна». В здании разместились все необходимые службы, отвечающие за обслуживание территории и жилых домов.

– Помимо исполнения основных функций, наша управляющая компания активно участвует в общественной жизни района, – отметил генеральный директор ООО «Новая Ижора» Сергей Иванович Дорофеев. – Это организация и проведение массовых уличных мероприятий. Таких, как День защиты детей или Масленица.

В 2013 году компания «Новая Ижора» стала инициатором социального проекта «Культурный город». Его цель – через наглядные

позитивные образы в ненавязчивой форме выразить принципиальную позицию по значимым для жителей района проблемам – соблюдению чистоты и порядка.

«ДЕРЖАТЬСЯ КОРНЕЙ!»

Одним из первых в Реестр Программы «Передовые организации жилищно-коммунального хозяйства» занесён ЖСК «Геолог-Геодезист», созданный в 1962 году в московском районе Северное Измайлово.

– На протяжении 10 лет проводилась ежегодная модернизация

Людмила Владимировна СКУЛЬСКАЯ, председатель ЖСК

дома: заменены лифты, наружу дома выведен газ, починена крыша, заменены трубы центрального отопления, заасфальтирована дорога, приведён в порядок двор, – рассказала председатель ЖСК Людмила Владимировна Скульская. – Жильцы активно участвуют в жизни дома! Мы сумели привлечь к управлению молодёжь и возродить «старые-добрые» традиции, организовав праздник по поводу 50-летия основания ЖСК «Геолог-Геодезист».

Здесь живут дети и внуки русских первопроходцев в открытии руд, нефти, газа, алмазов и золота. Ведётся даже работа над созданием небольшого музея в подвале дома. Это жест памяти основателям ЖСК «Геолог-Геодезист».

– Нам важно, чтобы о них не умирала память, а с ней и соседские традиции. Нужно, чтоб было известно, какие замечательные люди жили в этом доме и как много они сделали для России.

ЗАВТРА СОЗДАЁТСЯ СЕГОДНЯ

Юрий Викторович КОЛЬЦОВ, учредитель ООО «КРОКК Энерго»

Среди лауреатов Программы «Передовые организации высоких технологий» – малая инновационная компания ООО «КРОКК Энерго» из республики Тыва, чья деятельность основана на изобретениях её учредителя Юрия Викторовича Кольцова.

На сегодняшний день компания работает в области производства стальных твёрдотопливных водогрейных котлов и печей малой и средней мощности (от 20 кВт до 0,8 МВт), применяемых для автономного

отопления и горячего водоснабжения жилых и производственных помещений.

Уникальной разработкой является Стальной Котёл Водогрейный Автономный Разборного Типа – «СКВАРТ» (находится в стадии оформления патента на изобретение), который разработан специально для объектов, котельные которых расположены непосредственно под ними, либо не имеющих достаточного размера дверных проёмов.

– Это разборная конструкция водогрейного котла, изготавливаемая мощностью до 0,8 МВт, – пояснил Юрий Викторович. – Собирается она непосредственно в котельной объекта. Преимущество данного котла перед аналогами – меньшие габариты и мобильность. То есть, нет особой необходимости такелажных работ.

Эффективный нагрев теплоносителя в котле происходит без активного перемешивания горящей массы твёрдого топлива за счёт Колосниковой Решётки Охлаждаемой Конструкции «КРОК» (патент на изобретение № 2382944). Это устройство выполняет функции колосника и мощного теплообменника одновременно! Представьте раскалённую до 1500 єС массу твёрдого топлива непосредственно «лежащую на воде». Это упрощает конструкцию всего котла в целом – значительно повышается КПД, расширяется диапазон применяемого топлива, становится возможным более эффективным применение нетрадиционных видов топлива (пелеты, древесные отходы и так далее). Котёл, оборудованный данным устройством реально экономичнее и дешевле в эксплуатации, чем аналогичные котлы, оборудованные чугунными колосниками, и может работать как на твёрдом, так и на газообразном топливе.

ПОД ЗНАКОМ КАЧЕСТВА

Из года в год мероприятия «Российского Олимпа» оказываются ярким смотром экономических достижений лидеров различных отраслей, громким событием в культурной жизни страны.

– Наши премии являются знаком качества, подтверждают высокую культуру предпринимательства, деловую активность и эффективность деятельности Лауреатов, – заключает Почётный Президент группы компаний «Экспертно-информационная служба Содружества», Ответственный секретарь программы «Российский Олимп» Андрей Константинович Ушаков. – Номинанты и Лауреаты Премии – это организации с разной историей и подходами к ведению бизнеса. Но всех их объединяет надёжность и качество предоставляемых услуг!

Н.Ф. Анисимова,
директор программ

Оргкомитет программ
«Российский Олимп»
тел.: +7 (495) 789 8286
+7 (499) 707 7693
e-mail: info@stroyolimp.ru
www.stroyolimp.ru

10-я Международная выставка геодезии, картографии, геоинформатики

15–17 октября 2013 года
Москва, ВВЦ, павильон №75

GeoForm+

Объединяя опыт, помогаем найти решения

- Оборудование и технологии для геодезии и геофизики
- Исследование и моделирование местности, взаимосвязи объектов
- Геоинформационные системы
- Навигация и мониторинг транспорта

Реклама

Получите электронный билет на www.geoexpo.ru

Организатор:

MVK
В составе группы компаний ITE
Тел.: +7 (495) 935 81 00
E-mail: geoformexpo@ite-expo.ru

Официальный спонсор: ГСИ

При поддержке: ТПП РФ

Генеральный информационный спонсор: ГЕОПРОФИ

РАЗВЕДКА И ДОБЫЧА 2013
Российский нефтегазовый саммит

Москва I 14 ноября 2013

www.rogsummit.ru

В ноябре 2013 г. в Москве пройдет одно из самых значимых событий нефтегазовой отрасли – Российский нефтегазовый саммит «Разведка и Добыча 2013". Данный саммит ориентирован на создание максимально комфортной платформы для конструктивного диалога по ключевым направлениям сегмента Upstream.

В рамках Саммита:
- конгресс «Разведка и добыча 2013»;
- техническая сессия «Инновационные решения и технологии в сегменте Upstream»;
- круглые столы;
- выставка региональных нефтегазовых проектов.

Среди участников Саммита:
- отраслевые компании;
- сервисные компании (поставщики услуг и оборудования);
- представители ключевых министерств и ведомств;
- руководство ведущих нефтедобывающих регионов России.

Заявки на участие: info@bamics.com тел.: +7 (351) 777 12 14

Организаторы: BUSINESS DYNAMICS

Генеральный партнер: Deloitte

При поддержке: Министерство природных ресурсов и экологии Российской Федерации

Золотой спонсор: ЦВАЛ

Серебряный спонсор: ККК

Бронзовый спонсор: hello

При поддержке

ГОССТРОЙ
Федеральное агентство по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству

Департаменты жилищно-коммунального хозяйства и благоустройства, капитального ремонта жилищного фонда, топливно-энергетического хозяйства г. Москвы

МИНИСТЕРСТВО СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА И ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА МОСКОВСКОЙ ОБЛАСТИ

RUSLOM.COM

НОСОО

ФРТП

Форум ЖКХ

более 600 участников

7 ноября 2013 **Москва**

В целях содействия эффективному развитию сферы ЖКХ и реализации Государственной программы Российской Федерации «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации» 7 ноября 2013 пройдет Форум ЖКХ: Россия, Москва, Московская область. Рассматриваемые сегменты ЖКХ: утилизация ТБО, теплосети и водопроводы, лифтовое хозяйство. В рамках форума будет организована выставка поставщиков труб, современных технологий и оборудования.

Даешь справедливые цены в ЖКХ!

ЦЕЛЬ ФОРУМА

Установление справедливых цен в сфере ЖКХ и обеспечение достойных условий проживания в городской среде для граждан России.

СПЕЦИАЛЬНАЯ ТЕМА

Создание отрасли переработки ТБО в России с учетом последних поправок в законодательство

Модератор Форума

Павленко А.А.,
Президент
СРО «Совладение»

Операторы форума

Интеллектуальные ресурсы

ЭКСПО-МОСКОВИЯ

Генеральный партнер

ОТС.RU

ГРУППА ЭЛЕКТРОННЫХ ПЛОЩАДОК ОТС

zkh.rusmet.ru

+7 (495) **989-26-74**
+7 (495) **980-06-08**

15-я Специализированная выставка строительных материалов

ОСМ 2014

28 – 31 января

Москва, ЦВК «Экспоцентр»

В РАМКАХ ВЫСТАВКИ:

СПЕЦИАЛЬНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ПРОЕКТ
ДРЕВЕСИНА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ

CERAMATECH
САЛОН СТАНКОВ, ОБОРУДОВАНИЯ, ТЕХНОЛОГИЙ И СЫРЬЯ ДЛЯ ИНДУСТРИИ КЕРАМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

РЕКЛАМА

16+

Электронный пригласительный билет на **www.osmexpo.ru**

ОРГАНИЗАТОР:
ЕВРОЭКСПО
Тел.: +7 (495) 925 65 61/62
E-mail: osm@osmexpo.ru

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ СПОНСОР: Всё для строительства
ОФИЦИАЛЬНЫЙ СПОНСОР: MOSKERAM
СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР: АПКСМ
ПАРТНЕР ВЫСТАВКИ:
ПАРТНЕРЫ СПЕЦИКСПОЗИЦИИ "ДРЕВЕСИНА В СТРОИТЕЛЬСТВЕ":

ПРИ СОДЕЙСТВИИ: ЭКСПОЦЕНТР

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ-ПАРТНЕР: ПланДом.RU
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ИНТЕРНЕТ-ПАРТНЕР: РАДИ ДОМА
ВЕДУЩИЙ ИНТЕРНЕТ-ПАРТНЕР: ForumHouse
АНАЛИТИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР: INFOline
ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА: Зеленый город, Коттеджей, DOM

12–15 НОЯБРЯ 2013
Место проведения:
Санкт-Петербург, Ленэкспо

Здесь определяется вектор безопасности

Sfitex
St. Petersburg International Security & Fire Exhibition

БЕЗОПАСНОСТЬ ТРАНСПОРТНОЙ ИНФРАСТРУКТУРЫ
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ КОНКУРС «ЭТАЛОН БЕЗОПАСНОСТИ»
ТЕХНОЛОГИИ БЕЗОПАСНОСТИ В РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛЕ
БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ
ДЕНЬ МОНТАЖНИКА И ПРОЕКТИРОВЩИКА
БЕЗОПАСНОСТЬ БОЛЬШОГО ГОРОДА
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ КРУПНЫХ ОБЪЕКТОВ
ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ. НЕВСКИЙ ДИАЛОГ

IS.CS
4-Я СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
ИНФОРМАЦИЯ: ТЕХНИКА И ТЕХНОЛОГИИ ЗАЩИТЫ

TS FS RS
ТЕХНИЧЕСКИЕ СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ БЕЗОПАСНОСТИ
АВАРИЙНО-СПАСАТЕЛЬНЫЕ СРЕДСТВА
СИСТЕМЫ И СРЕДСТВА ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ
БЕЗОПАСНОСТЬ ДОРОЖНОГО ДВИЖЕНИЯ

ОХРАНА И БЕЗОПАСНОСТЬ
22-я МЕЖДУНАРОДНАЯ ВЫСТАВКА И ФОРУМ

Получите электронный билет на сайте:
www.sfitex.ru

Организатор: primexpo
+7 (812) 380 6009/00, SECURITY@PRIMEXPO.RU

Генеральный интернет партнер: SEC.RU
Медиа-партнер: Индустрия безопасности
Информационная поддержка: Технологии защиты

ОТКРЫТЫЕ ИННОВАЦИИ
Форум и Выставка

12+

Выставка
Open Innovations Expo 2013

31.10.13 – 02.11.13
МОСКВА, МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»
www.forinnovations.ru

Масштабная международная площадка для демонстрации передовых российских и зарубежных разработок и технологий

в рамках Форума «Открытые инновации»
ТЕМАТИЧЕСКИЕ БЛОКИ ВЫСТАВКИ:
- Новые материалы
- Здоровье
- Транспорт и транспортная инфраструктура
- Энергетика и энергоэффективность
- Информационные технологии
- Инновационная инфраструктура

Реклама

Организаторы
Правительство Москвы, РВК, Сколково, Внешэкономбанк, Роснано, Агентство стратегических инициатив, ТПП РФ

Генеральный спонсор: РТИ
Официальный партнер: Сбербанк
Официальный партнер: Innopolis

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ БИЗНЕС-ФОРУМ ПО ВОПРОСАМ ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТИ И ВОЗОБНОВЛЯЕМОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

VI МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА

ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОСТЬ. ВОЗОБНОВЛЯЕМАЯ ЭНЕРГЕТИКА - 2013

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИСТОЧНИКИ ЭНЕРГИИ, ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ, ОБОРУДОВАНИЕ, МАТЕРИАЛЫ

5–8 ноября

ОРГАНИЗАТОР
Государственное агентство по энергоэффективности и энергосбережению Украины

СООРГАНИЗАТОР
Международный выставочный центр

ОТРАСЛЕВОЙ ПАРТНЕР
Украинская Ветроэнергетическая Ассоциация

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
Украина, Киев, Броварской пр-т, 15
Ⓜ "Левобережная"
☎ +38 044 201-11-66, 206-87-86
e-mail: sv@iec-expo.com.ua
www.iec-expo.com.ua, www.tech-expo.com.ua

Технический партнер: RemtMedia

ISSE
INTEGRATED SAFETY & SECURITY EXHIBITION

КРУПНЕЙШАЯ ГОСУДАРСТВЕННАЯ ВЫСТАВКА ПО БЕЗОПАСНОСТИ

20-23 МАЯ 2014
Москва,
Всероссийский выставочный центр

МЕЖДУНАРОДНЫЙ САЛОН
КОМПЛЕКСНАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ

Защита и Оборона
Технические средства пограничного и таможенного контроля
Техника охраны
Пожарная безопасность
Средства спасения
Медицина катастроф
Экологическая безопасность
Промышленная безопасность
Ядерная и радиационная безопасность
Безопасность информации и связи
Транспортная безопасность

www.isse-russia.ru

Организаторы:
Министерство Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий
Министерство внутренних дел Российской Федерации
Федеральная служба по военно-техническому сотрудничеству (ФСВТС России)

III ВСЕРОССИЙСКИЙ СТРОИТЕЛЬНЫЙ КОНГРЕСС

«Стратегии устойчивого развития и региональные особенности развития строительного комплекса России»

4 декабря / Крокус Конгресс Центр

IV МЕЖДУНАРОДНАЯ
АРХИТЕКТУРНО-СТРОИТЕЛЬНАЯ
И ИНТЕРЬЕРНАЯ ВЫСТАВКА

BEAUTIFUL HOUSES

Красивые дома

РОССИЙСКИЙ АРХИТЕКТУРНЫЙ САЛОН

150
АРХИТЕКТУРНЫХ БЮРО
СТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ
ДИЗАЙН-СТУДИЙ

с 31 октября
по 3 ноября **2013**

МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

ОТКРЫТЫЙ АРХИТЕКТУРНЫЙ КОНКУРС

АРХИТЕКТУРА СТРОИТЕЛЬСТВО ДИЗАЙН ИНТЕРЬЕРА
Beautiful Houses
Красивые дома 2013

БЕСПЛАТНЫЕ
КОНСУЛЬТАЦИИ
АРХИТЕКТОРОВ
ДИЗАЙНЕРОВ
И СТРОИТЕЛЕЙ

Дом
Каменный, деревянный, каркасный
Строительные материалы
Кровля. Изоляция
Инженерные системы
Искусственный и натуральный камень

Салон интерьеров
Мебель и предметы интерьера
Отделочные материалы
Напольные покрытия
Сантехника. Керамика
Окна. Двери. Лестницы
Лаки. Краски
Камины. Печи
Освещение. Декор

Сад
Ландшафтный дизайн
Бассейны. Бани. Сауны
Садовая мебель Барбекю

ОРГАНИЗАТОРЫ
WEG World Expo Group
Красивые дома

ПАРТНЕРЫ

www.weg.ru

МЕЖДУНАРОДНАЯ
СТРОИТЕЛЬНО-ИНТЕРЬЕРНАЯ ВЫСТАВКА

BATIMAT. RUSSIA

РОССИЯ. МОСКВА. МВЦ «КРОКУС ЭКСПО»

1-4 АПРЕЛЯ 2014

ОРГАНИЗАТОРЫ
ORGANIZERS
MEDIA GLOBE
Крокус Экспо

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ПАРТНЕР
INTERNATIONAL PARTNER
fairs around the world

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР
MAIN MEDIA PARTNER
SALON

Тел.: +7 (495) 961 22 62 • www.batimat-rus.com
e-mail: batimat@mediaglobe.ru

ЗЕЛЕНЫЙ ПРОЕКТ 2013

IV международный фестиваль инновационных технологий в архитектуре и строительстве

РИА.АРА
СМА союз московских архитекторов

информационные партнеры:

Уважаемые архитекторы и дизайнеры!

Приглашаем вас к участию в каталоге
«Зеленый проект 2013»

В каталоге публикуются проекты и постройки в области градостроительства, объемной и ландшафтной архитектуры

в разделах:
российская архитектура
зарубежная архитектура
студенческие работы

Бланк анкеты и полные сведения об условиях публикации в каталоге размещены на официальном сайте фестиваля www.greenproekt.com в разделе «Каталог»

Материалы для публикации в каталоге принимаются **до 1 октября 2013 года**

Материалы и фотографии для участия в каталоге принимаются по эл. почте: expo@ard-center.ru

Доп. информация по тел.: +7 (495) 608-2080 / 2719 / 2145

www. greenproekt.com

РАЗВЕ ЕСТЬ КНИГИ, КОТОРЫЕ НЕ ВПИСЫВАЮТСЯ В СТАНДАРТНЫЕ ПОЛКИ ДОМАШНИХ БИБЛИОТЕК? ВЫХОДЯТ ЗА ПРЕДЕЛЫ ОБЫДЕННОГО ПОНИМАНИЯ?

БЕЗУМСТВО ИМЕННЫХ КНИГ

Именно такой, несомненно, и должна быть книга книг, которую ценители мудрости веков стремятся обрести, передавая из поколения в поколение. Да, это тот самый вечный жанр – толковый энциклопедический словарь, вне которого нет ни одной культуры в мире. Традиция систематизации и толкования идёт от наскальных петроглифов, древнерусских азбуковников, древнеславянских царских книг, тезаурусов. Разумное, доброе, вечное – вот универсальный код многонациональной и многотысячелетней культуры России. Но, увы!, в XVв. родовые и дворянские бархатные книги, ведение которых считалось делом чести каждого человека, истреблены. И это не первая, и не последняя попытка превратить нас в «Иванов, не помнящих родства». Всего пятьдесят лет назад установлены запреты на социологию, рекламу, кибернетику, другие «буржуазные лженауки». Но ни опричники, ни инквизиторы не могут перекодировать Россию на свой лад, вырезать из сознания высшие человеческие ценности, разнообразие взглядов. В каждом из нас неистребима любовь к родному слову, поиску истины и познанию, великим ценностям наших славных предков, забота о грядущем поколении. Разве не является безумством воплотить всё интеллектуальное богатство в одном издании?

Мистика это или не мистика, но в первый же день 2001г. наступившего 3-го тысячелетия отпечатана первая страница **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**. Сейчас, в 2011г., готовится к выпуску 11-е переиздание престижной книги, спрос возрастает.

Готовящееся к выпуску новое дополненное переиздание **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ** (250 000 статей и иллюстраций) имеет гросс-формат А3, почти 2 000 страниц, содержит как древнейшие, так и современные слова по самым разным отраслям экономики, науки, культуры. Необычная книга красиво оформлена, весит 10кг и удобна для использования. Каждый день наращивается объём знаний. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** награждён Золотым и Платиновым Знаками Качества «Всероссийская марка (III тысячелетие). Знак качества XXI века». Отзывы с 2001г. великолепны. Губернатор Московской области Б.В.Громов так и сказал: «Такого чуда я не видел!»

Современные информационные технологии позволяют каждому человеку внести свой вклад в сокровищницу знаний, ведь каждый человек – носитель уникального опыта, в каждом есть искра Божья. Но не упустите время! Его вернуть невозможно, ответьте прямо сейчас: что Вы сделали для России? Что передадите своим детям, внукам, поколениям? И если есть, что сказать, чем поделиться, что передать сегодня нашим современникам и подготовить более надёжное будущее делу, которому вы посвятили свою жизнь, – Вам самое время стать генеральным спонсором издания. Материальные затраты невелики – всего 200 евро/мес., но сейчас каждому дан шанс изменить наше сознание к лучшему! Мы хотим довести уникальное издание не только до олигархов, но и школ, вузов, подрастающего поколения.

Сегодня мы формируем группу ведущих компаний-участников уникального проекта. **БОЛЬШОЙ ТОЛКОВЫЙ СЛОВАРЬ** не имеет аналогов ни в России, ни за рубежом. К энциклопедическим знаниям мы обращаемся всю свою жизнь, а статьи, опубликованные здесь, будут работать вечно!

Розничная стоимость **БОЛЬШОГО ТОЛКОВОГО СЛОВАРЯ**, изготавливаемого в именном исполнении, – 1 200 евро. Повторные покупки за последние десять лет всё ярче подчёркивают непреходящую ценность престижного издания.

Издательский дом ГЛОБУС-СТИЛЬ
119034, г. Москва, Сеченовский пер., д. 6, стр. 2

тел.: 8 (495) 231 2014/2114
моб.: 8 (925) 800 4832

СБР
Здесь работают ваши деньги!
- Надёжные инвестиционные проекты и программы.
- Принимаем займы от физических и юридических лиц – 18% годовых.
- Выплаты: ежемесячно, ежеквартально, ежегодно или в конце срока действия договора.
- Возможность пополнения, а также досрочного истребования всей суммы займа.
+7 (499) 769 5091 e-mail: 1114407@mail.ru www.sbr-info.ru

8 (926) 154 4784 – Анна
8 (926) 862 7490,
8 (962) 926 8820 – Ник Внуков
nik_vnukov@bk.ru
http://videofotooperator.blogspot.ru
ВИДЕОСЪЁМКА
ВИДЕОМОНТАЖ
РОЛИК
РЕКЛАМА
Видеостудия НИКА-ФИЛЬМ
Съёмки видео для инвесторов, изготовление и монтаж видеосюжетов в любых жанрах: от репортажной съёмки до сложной художественной работы.
- фотосъёмки
- компьютерная графика
- разработка эмблем или логотипов
- подготовка красочных презентаций в формате, удобном для заказчика
- обработка аудиозаписей
- издание аудиокниг или дисков
- производство и обработка музыкальных клипов
- разработка и оформление дисков, любых видов обложек

АНО «ЦНИЭС» (многоканальный) +7 (495) 661 4462
АВТОНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ «ЦЕНТР НЕЗАВИСИМЫХ ИСПЫТАНИЙ И ЭКСПЕРТИЗЫ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ»
e-mail: vm_stepanov@list.ru www.stroycnil.ru

Пронина Н.Н. НЛ-Консалтинг
БУХГАЛТЕРСКИЕ УСЛУГИ и БУХГАЛТЕРСКОЕ СОПРОВОЖДЕНИЕ
www.nl-consalting.ru, nlcons@yandex.ru
8 (499) 737 8917, 8 (985) 991 0950

Мой КОСМЕТИКА
www.mos-cos.ru
e-mail: 2312114@mail.ru
+7 (926) 111 4407
Качественная косметика для всех возрастов из Японии, Кореи, Белоруссии.
г. Москва, пр-т Вернадского, 39 м. «Проспект Вернадского»
Время работы магазина: с 10:00 до 20:00, без выходных

ООО «СТРОЙКАБ»
- ЭЛЕКТРОТЕХНИКА
- Щиты управления с элементами автоматики
- Блочно-модульные подстанции
- Дизельные электростанции до 300 кВт
- ТРАНСФОРМАТОРНЫЕ ПОДСТАНЦИИ
+7 (499) 272 8782 e-mail: stroykab@mail.ru

RODINPRINT
т.: 8 (495) 767-35-65
8 (905) 569-58-89
ПЕЧАТИ
ШТАМПЫ
ФАКСИМИЛЕ
ЭКСЛИБРИСЫ
Бесплатная доставка по Москве
www.rodinprint.ru e-mail: rodinprint@yandex.ru

art Раисы Арефьевой
портретные матрёшки
www.artraisa.ru +7(916)1911134
шаржи, силуэты на празднике

ООО «Строй-дор» 8 (915) 198 2029
Асфальтирование дорог • кладка тротуарной плитки • благоустройство территорий • земляные и кровельные работы • вывоз мусора
Работаем в Москве и МО. Работы выполняются в сроки и качественно.

Московский центральный филиал Московской областной коллегии адвокатов (МЦФ МОКА)
СЕМЕНОВ Павел Владимирович
АДВОКАТ
Юридическая помощь в гражданско-правовых делах. Арбитраж, хозяйственные и финансовые споры
123022, г. Москва, улица Красная Пресня, д. 29, офис №14
моб.: +7 (915) 055 0003 e-mail: pav7070@mail.ru

ЭКО-ТОВАРЫ
ДЛЯ УЛУЧШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЖИЗНИ
ЗДОРОВЬЕ • ЭКОЛОГИЯ • ФИНАНСЫ
NIKKEN
тел.: 8 (916) 133 4377
WWW.VERA-ALEKSANJAN.COM

АСБ АЛЬТЕРНАТИВНАЯ СИСТЕМА БЫТА
ИП Волынкин О.Г. +7 (985) 236 5250
ЭЛЕКТРОМОНТАЖ: от лампочки до мини-завода
ЕВРОРЕМОНТ любой сложности: от «эконом» до «люкс»
e-mail: oleg16.06@mail.ru www.asb-services.ru

Центр Развития Бизнеса «Старинин и Партнёры»
Увеличение дохода, создание «конвейера продаж», сопровождение развития продаж, аудит системы продаж
8 (495) 215 2287
8 (909) 641 8526
starinin@rambler.ru
www.potokklientov.ru

INDIT
КОМПЬЮТЕРНАЯ ТЕХНИКА
ОРГТЕХНИКА ДЛЯ ОФИСА
+7 (495) 514 4553
S.Fedorov@indit.ru
www.indit.ru

ИП Тельпиз Н.Г. «Атмосфера Света»
Ростроймосто, Фрунзенская наб., 30, пав. 3А, стенд 21
ЭЛЕКТРОУСТАНОВОЧНЫЕ ИЗДЕЛИЯ. РОЗЕТКИ • ВЫКЛЮЧАТЕЛИ • ЛЮСТРЫ СВЕТИЛЬНИКИ
8 (965) 316 5888
время работы с 11:00 до 18:00
e-mail: atmosfera.sveta@bk.ru
orhidea-2007@mail.ru

Проектная группа ORC
ORC Организационный консалтинг
- кадровый и организационный консалтинг
- тренинги для руководителей
- формирование и развитие организационной структуры
- формирование и развитие корпоративной культуры
- формирование и развитие системы мотивации
- разработка и внедрение системы KPI
- разработка карьерных лестниц
- внедрение систем адаптации, аттестации и оценки
- подбор персонала
+7 (985) 170 08 40
www.org-consulting.com
info@org-consulting.com

Издательские ФИНАНСЫ и СТАТИСТИКА
WWW.HOLDING-FIS.RU WWW.FINSTAT.RU
Холдинг ФиС
- ВЫПУСК СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ по экономике, финансам, кредиту, менеджменту, банковскому делу, управлению, страхованию, инвестициям, туризму, статистике, информационным технологиям, внешнеэкономической деятельности
- ТЕЛЕПРОГРАММА «БИЗНЕС ОТВЕТЫ»
- ШИРОКОФОРМАТНАЯ ПЕЧАТЬ, все виды полиграфической продукции
- РЕКЛАМНАЯ КОМПАНИЯ ПОЛНОГО ЦИКЛА: СМИ, теле-радио, наружная реклама и многое др.
- СУВЕНИРЫ для бизнеса или промоакций
ФГУП Издательство Финансы и Статистика
г. Москва, ул. Покровка, д.7
holding-fis@yandex.ru
+7 (495) 625 47 08
+7 (963) 666 68 87
Режим работы: с 10:00 до 18.00

MONACLUB
г. Москва, метро «Алексеевская», ул. Павла Корчагина, д. 2
Организация и проведение фуршетов, концертов, тематических вечеринок, кинопоказов, выставок или бизнес-встреч.
+7 (965) 401 401 7
+7 (968) 578 80 80
club-moscow@mail.ru
www.monaclub.ru

ВЫСТАВКИ:

123.10 – 26.10.2013 **SOCHI–BUILD 2013,** 13-й Международный строительный форум, г.Сочи, Морпорт, аквапарк «Маяк», ОРГАНИЗАТОР: ВК «СОЧИ-ЭКСПО». www.sochi-expo.ru

22.11 – 24.11.2013 **ВСЯ НЕДВИЖИМОСТЬ МИРА,** 12-я Международная выставка-форум, г.Москва, КРОКУС ЭКСПО, ОРГАНИЗАТОР: МБ Экспо. www.pw-expo.ru

26.11 – 27.11.2013 **ЗЕЛЕНЫЙ ПРОЕКТ 2013,** Фестиваль инновационных технологий в архитектуре и строительстве, г.Москва, ВЦ «ИнфоПространство», ОРГАНИЗАТОР: РИА.АРД. www.greenproek.nichost.ru

26.11 – 28.11.2013 **СИЛОВАЯ ЭЛЕКТРОНИКА,** 10-я международная выставка и конференция, г.Москва, КРОКУС ЭКСПО, ОРГАНИЗАТОР: ПРИМЭКСПО / ITE. power.primexpo.ru

26.11 – 29.11.2013 **WOODEX / ЛЕСТЕХПРОДУКЦИЯ,** 13-я международная выставка оборудования и технологий деревообрабатывающей промышленности, г.Москва, КРОКУС ЭКСПО, ОРГАНИЗАТОР: ЗАО «МВК». www.woodexpo.ru

26.11 – 29.11.2013 **RUSSIAN TRADE EXPO,** Международная выставка оборудования и услуг для организации объектов торговли, г.Москва, ВВЦ, ОРГАНИЗАТОР: ОАО «ГАО ВВЦ», ООО «РЕКС Груп». www.russiantradeexpo.com

ЭКСПОЦЕНТР ПРИГЛАШАЕТ

«Экспоцентр» – всемирно известная российская выставочная компания, отметившая в 2009 году своё 50-летие и неизменно сохраняющая статус ведущего организатора крупнейших в России, СНГ и Восточной Европе международных отраслевых выставок, а также национальных экспозиций нашей страны на выставках EXPO.

Ежегодно в Центральном выставочном комплексе «Экспоцентр» проводится более 100 международных выставок, которые посещают свыше двух миллионов специалистов, проходят более 600 конгрессов, симпозиумов, конференций.

Общая выставочная площадь ЦВК «Экспоцентр» – 150 тыс. кв. м, в том числе закрытая – 90 тыс. кв. м и открытая – 60 тыс. кв. м, www.expocentr.ru

05.11 – 08.11.2013 **INTERLIGHT MOSCOW POWERED BY LIGHT+BUILDING,** Международная выставка декоративного и технического освещения, электротехники и автоматизации зданий, павильон 8, зал 2

18.11 – 22.11.2013 **МЕБЕЛЬ–2013, 25–я международная выставка «Мебель,** фурнитура и обивочные материалы», павильон 1-8, «Форум»

26.11 – 28.11.2013 **ЦЕМЕНТ. БЕТОН. СУХИЕ СМЕСИ–2013. ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ СТРОИТЕЛЬНЫЕ ВЫСТАВКИ,** Профессиональные строительные выставки, павильон 7

02.12 – 04.12.2013 **АТОМЕКС–2013,** V Международный форум поставщиков атомной отрасли, павильон 8, зал 1, 2

«ASPMedia24» – ваш навигатор в бизнесе.

ASPmedia24.ru
АГЕНТСТВО СТРАТЕГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ

Реальная информация для реального дела.

РОССИЙСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЖУРНАЛ
ТОЧКА ОПОРЫ

Главный редактор – В.Чернышев
Отв. секретарь – С.Копачинская
Зам. гл. редактора – И.Алгаев
Арт-директор – Ю.Белая
Дизайн и вёрстка – Ю.Белая, С.Фомина

Корреспонденты:
Е.Вахитова, Е.Глухих, И.Гущина, Л.Золотарёва, В.Карелина, Д.Китина, С.Кладова, А.Мак, Е.Олешко, У.Осипова, М.Петрухина, А.Петрушова, А.Сушина, Е.Церокова, О.Чупахина

График выпусков:

№ 173	31 октября	загородный дом
№ 174	15 ноября	энергетика
№ 175	26 ноября	нефть и газ
№ 176	15 января	строительство
№ 177	29 января	связь
№ 178	15 февраля	загородный дом
№ 179	1 марта	неразрушающий контроль
№ 180	15 марта	строительство

Свидетельство о регистрации СМИ
ПИ №ФС 77-21259 от 28.06.2005
Учредитель и издатель ООО «Глобус-Стиль»

Адрес редакции:
119034, г. Москва, Сеченовский пер., д. 6, стр. 2
Телефоны для справок: 8 (495) 231 2014/2114, 8 (925) 800 4832, 8 (926) 111 4407
e-mail: 2312114@mail.ru | www.to-inform.ru

Редакция не несёт ответственности за достоверность информации, размещённой в рекламных объявлениях. Перепечатка материалов журнала ТОЧКА ОПОРЫ и использование их в любой форме и любым способом возможны только с письменного разрешения редакции.

Порядковый номер журнала: № 172 2013 год.
Номер подписан в печать: 11.10.2013
Отпечатано в типографии «Юнион Принт», г. Н.Новгород
Тираж 1000 экз. (1-й завод)

ЗАЩИТА БЕЗ КОМПРОМИССОВ!

- **Экспертиза технических решений по противопожарной защите объектов**
- **Разработка и согласование инженерно-технических и проектных решений в надзорных органах**
- **Все виды проектирования**
- **Поставка пожарно-технического оборудования в любой регион России и СНГ**
- **Производство монтажных и пусконаладочных работ**
- **Организация технического обслуживания**
- **Огнезащитная обработка**

ОБОРУДОВАНИЕ СИСТЕМ **ПЕННОГО** ПОЖАРОТУШЕНИЯ:

- **Баки-дозаторы**
  (вертикальный, горизонтальный)
  объёмом от 200 до 24 000 л, для длительного хранения концентрата пенообразователя и автоматического пропорционального смешивания его с водой
- **Пенные камеры**
  для тушения резервуаров с горючими жидкостями
- **Водопенные мониторы**
  с ручным управлением, самоосцилирующие, с электро- и гидроприводом для подачи воды и пены низкой кратности на расстояние до 100 м
- **Стационарные вышки с передвижной платформой**
  для водопенных мониторов
- **Генератор пены**
  низкой, средней и высокой кратности для объёмного тушения
- **Системы подслойного и полуподслойного тушения**
  для защиты резервуаров с нефтепродуктами
- **Концентраты пенообразователя**
  (производства Италии, Испании, Франции, Германии, России)

СИСТЕМЫ **ГАЗОВОГО** ПОЖАРОТУШЕНИЯ:

Автоматические установки газового пожаротушения на основе:

- **Аргона** (ARGOSYSTEM®)
- **Инергена** (INERTSYSTEM)
- **Азота** (AZOTOSYSTEM)
- **CO2** (модульные и централизованные установки)
- **EI-МИГП** изотермическая ёмкость с CO2 низкого давления объёмом от 2 000 до 30 000 кг
- **Хладона 125**
- **Хладона 227еа**
- **NOVEC EI MX 1230**

СИСТЕМЫ **ВОДЯНОГО** ПОЖАРОТУШЕНИЯ:

- **Система пожаротушения тонкораспылённой водой «EI MIST»**
- СИСТЕМА спринклерного и дренчерного пожаротушения
- Резервуарные ёмкости для воды «APRO»
- Пожарные насосные станции различных мощностей

ПЛАМЯ EI

КОНТАКТНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

Российская Федерация
125993, г. Москва, Волоколамское шоссе, дом 2, строение 1, офис 23-01
(495) 229-40-70 (многоканальный)
e-mail: info@plamya-ei.ru

WWW.PLAMYA-EI.RU

МИР КРЕПЕЖА

– ЛЮБОЙ КРЕПЁЖ ОПТОМ И В РОЗНИЦУ

С 2003 года на российском строительном рынке успешно функционирует компания «Мир Крепежа». Сегодня компания предлагает со склада в Москве широчайший ассортимент крепёжных изделий и метизов отечественного и зарубежного производства, изготовленных как из обычной стали, так и из нержавеющих сталей марок А2 и А4. Это более 20 000 видов крепежа и метизов наиболее высокого качества по доступной цене.

www.mir-krepega.ru

Основные направления деятельности:

- оптовая и мелкооптовая продажа крепёжных изделий;
- продажа ручного и электроинструмента для строительных работ;
- продажа абразивных кругов, наждачной бумаги, брусков.

Продажа строительной химии:

- пены, герметики, силиконы, клеи;
- продажа электромонтажных материалов, оборудования и инструментов.

НОВИНКА компании – композитная арматура, выполненная на основе стекло- и базальтоволокна. Композитная (стеклопластиковая) арматура – современная альтернатива металлической арматуре.

«Мир Крепежа» предлагает своим клиентам:

Гарантия на наличие всей технической документации, качество продаваемой продукции, а также быстрое и качественное обслуживание.

Бесплатные консультации менеджерами компании, поддержка клиентов в реальном времени (on-line консультации). В офисе компании функционирует show-room, где помогут подобрать необходимые крепёжные изделия, инструмент и т.д.

Дисконтные программы

Широкий ассортимент товара

Спецпредложения для постоянных покупателей:

- для клиентов, не имеющих складских площадей, предлагается хранение товара на складе компании «Мир крепежа»;
- отгрузка товара клиентам, работающим по системе «Отсрочка платежа», производится в течение суток с момента выставления счёта;
- бесплатная доставка в любую точку Москвы и МО.

ЗАЛОГ УСПЕХА ВАШЕГО ПРОЕКТА

127550, г. Москва, ул. Прянишникова, д. 37
тел.: +7 (495) 787 4053
e-mail: zakaz@mir-krepega.ru
www.mir-krepega.ru